

**Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe
GRUPY KAPITAŁOWEJ VECTRA S.A.
za rok obrotowy kończący się 31.12.2024 r.
sporządzone zgodnie z MSSF UE**

Oświadczenie Zarządu

Zarząd Jednostki dominującej Grupy Kapitałowej VECTRA S.A. („Grupa”) przedstawia skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej VECTRA S.A. za rok kończący się dnia 31 grudnia 2024 roku, w skład którego wchodzi: skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów, skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej, skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym oraz skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską. Informacje zostały zaprezentowane w niniejszym sprawozdaniu w następującej kolejności:

- 1) Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów za okres od 1 stycznia 2024 r. do 31 grudnia 2024 r. wykazujące zysk netto w kwocie 26 785 tys. złotych
- 2) Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2024 r., które po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 4 282 767 tys. złotych
- 3) Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia 2024 r. do 31 grudnia 2024 r. wykazujące zwiększenie stanu kapitału własnego o kwotę 10 881 tys. złotych
- 4) Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2024 r. do 31 grudnia 2024 r. wykazujące zwiększenie stanu środków pieniężnych netto na sumę 48 171 tys. złotych
- 5) Zasady rachunkowości i informacje objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Paweł Dlouchy
Prezes Zarządu

Jan Piotrowski
Wiceprezes Zarządu

Dariusz Nowosadko
Członek Zarządu

Bartłomiej Irzyński
Członek Zarządu

Krzysztof Sokolik
Członek Zarządu

Aleksandra Gajda - Gryber
Członek Zarządu

Agnieszka Świdarska
Osoba odpowiedzialna za sporządzenie sprawozdania finansowego

Gdynia, 27.06.2024 r.

Spis treści

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2024	4
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2024 roku	5
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2024 roku (cd)	6
Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za okres kończący się 31.12.2024 r.	7
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres kończący się 31.12.2024 r.	8
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres kończący się 31.12.2024 r. (cd.)	9
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty i objaśnienia	10
1. Dane jednostki dominującej	10
2. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego	10
3. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości	13
4. Ustalenie wartości godziwej	29
5. Zarządzanie ryzykiem finansowym	30
6. Działalność zaniechana	31
7. Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży	31
8. Nabycie jednostek zależnych	31
9. Przychody ze sprzedaży	32
10. Pozostałe przychody operacyjne	33
11. Pozostałe koszty operacyjne	34
12. Koszty świadczeń pracowniczych	34
13. Przychody i koszty finansowe	35
14. Podatek dochodowy	37
15. Rzeczowe aktywa trwałe	38
16. Wartość firmy	42
17. Wartości niematerialne	45
18. Pozostałe aktywa finansowe	47
19. Aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	48
20. Zapasy	50
21. Należności krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	51
22. Aktywa z tytułu umów z klientami	52
23. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	52
24. Kapitał własny	53
25. Zysk (strata) przypadający na jedną akcję	53
26. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych	54
27. Przychody przyszłych okresów	55
28. Rezerwy	56
29. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	59
30. Instrumenty finansowe	60
31. Zobowiązania warunkowe	65
32. Transakcje z podmiotami powiązanymi	69
33. Skład Grupy Kapitałowej	70
34. Jednostki inne niż konsolidowane	70
35. Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej	71
36. Wpływ wojny na Ukrainie	71
37. Wpływ inflacji, stóp procentowych, istotnych zmian kursów walut, cen energii na działalność Grupy	71
38. Zdarzenia następujące po dniu sprawozdawczym	72

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2024

	Nota nr	Okres zakończony 31/12/2024 PLN'000	Okres zakończony 31/12/2023 PLN'000
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży	9	1 743 133	1 680 528
Pozostałe przychody operacyjne	10	25 266	53 047
Razem przychody z działalności operacyjnej		1 768 399	1 733 575
 Zmiana stanu produktów		34	-86
Amortyzacja		-595 396	-611 444
Zużycie surowców i materiałów		-65 543	-82 922
Usługi obce		-629 730	-615 291
Koszty świadczeń pracowniczych	12	-120 880	-111 915
Podatki i opłaty		-58 923	-53 810
Pozostałe koszty rodzajowe		-7 352	-5 209
Wartość sprzedanych towarów i materiałów		-5 318	-5 921
Pozostałe koszty operacyjne	11	-140 261	-67 933
Razem koszty działalności operacyjnej		-1 623 369	-1 554 531
 Zysk (strata) na działalności operacyjnej		145 030	179 044
 Przychody finansowe	13	105 773	167 579
- w tym przychody odsetkowe		43 971	45 451
Koszty finansowe	13	-239 652	-355 618
Udział w zyskach jednostek stowarzyszonych		1 660	0
Zysk (strata) przed opodatkowaniem		12 811	-8 995
 Podatek dochodowy	14	13 974	-11 190
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej		26 785	-20 185
 Zysk (strata) netto		26 785	-20 185
 Całkowite dochody ogółem		26 785	-20 185

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2024 roku

	Nota nr	Stan na 31/12/2024 PLN'000	Stan na 31/12/2023 PLN'000
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	15	2 111 974	2 326 741
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	15.1	180 774	198 507
Wartość firmy	16	673 308	719 969
Pozostałe wartości niematerialne	17	395 889	476 746
Aktywa z tytułu podatku odroczonego		-	-
Aktywa i koszty z tyt. umów z klientami	22	44 895	38 520
Pozostałe aktywa finansowe, w tym:	18	66 320	68 197
- wyceniane w wartości godziwej	18	41 263	68 017
- udziały w innych jednostkach	18	25 042	-
- wyceniane wg zamortyzowanego kosztu	18	15	180
Pozostałe aktywa		28 477	10 755
Aktywa trwałe razem		3 501 637	3 839 435
Aktywa obrotowe			
Zapasy	20	11 738	25 256
Należności z tytułu dostaw i usług	21	74 060	85 143
Należności z tytułu leasingu finansowego		-	207
Pozostałe należności	21	51 846	33 277
Pozostałe aktywa finansowe	18	53 634	43 359
- wyceniane w wartości godziwej		53 634	43 359
- wyceniane wg zamortyzowanego kosztu		-	-
Należności z tyt. podatku dochodowego		4 451,00	-
Aktywa i koszty z tyt. umów z klientami	22	31 852	39 858
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	23	553 549	505 378
Aktywa obrotowe razem		781 130	732 478
Aktywa razem		4 282 767	4 571 913

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2024 roku (cd)

	Nota nr	Stan na 31/12/2024 PLN'000	Stan na 31/12/2023 PLN'000
PASYWA			
Kapitał własny			
Wyemitowany kapitał akcyjny	24	328 603	331 683
Zyski zatrzymane, w tym:		788 706	774 745
- wynik bieżący		26 785	-20 185
- wynik z lat ubiegłych		285 393	318 402
- kapitał zapasowy		476 528	476 528
Kapitał rezerwowy		-14 837	-14 837
Kapitały przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej		1 102 472	1 091 591
Kapitały przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej		1 102 472	1 091 591
Razem kapitał własny		1 102 472	1 091 591
Zobowiązania długoterminowe			
Długoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	26	1 854 097	2 092 936
Zobowiązania z tytułu leasingu	26	99 659	146 645
Zobowiązania z tytułu świadczeń emerytalnych	28	621	629
Rezerwa na podatek odroczone	19	175 581	223 719
Rezerwy długoterminowe	28	450 585	366 416
Przychody przyszłych okresów	27	14 182	15 985
Zobowiązania z tytułu umów z klientami		4 398	4 386
Zobowiązania długoterminowe razem		2 599 123	2 850 716
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	29	153 428	123 473
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	26	236 853	377 525
Zobowiązania z tytułu leasingu	26	82 941	48 082
Bieżące zobowiązania podatkowe	14	-	170
Rezerwy krótkoterminowe	28	2 372	2 537
Przychody przyszłych okresów	27	1 993	1 371
Pozostałe zobowiązania	29	103 585	76 448
Zobowiązania krótkoterminowe razem		581 172	629 606
Zobowiązania razem		3 180 295	3 480 322
Pasywa razem		4 282 767	4 571 913

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za okres kończący się 31.12.2024 r.

	Kapitał podstawowy PLN'000	Kapitał rezerwowy PLN'000	Zysk (strata) netto PLN'000	Zysk z lat ubiegłych PLN'000	Kapitał zapasowy PLN'000	Razem PLN'000
Stan na 1 stycznia 2023 roku	331 683	-	-131 823	323 536	603 032	1 126 428
Zysk netto za okres sprawozdawczy	-	-	-20 185	-	-	-20 185
Przeniesienie na zysk z lat ubiegłych	-	-	131 823	-5 318	-126 506	-
Inne	-	-14 837	-	184	-	-14 653
Stan na 31 grudnia 2023 roku	331 683	-14 837	-20 185	318 402	476 528	1 091 591
Zysk netto za okres sprawozdawczy	-	-	26 785	-	-	26 785
Przeniesienie na zysk z lat ubiegłych	-	-	20 185	- 20 185	-	-
Inne	-	-	-	904	-	-904
Transkacie wykupu i umorzenia akcji własnych*	- 3 080	-	-	- 11 920	-	- 15 000,14
Stan na 31 grudnia 2024 roku	328 603	-14 837	26 785	285 393	476 528	1 102 472

*W roku bilansowym 2024 w odniesieniu do stanu na 31 grudnia 2023 w kapitale zakładowym spółki nastąpiły zmiany dotyczące wypłaty zysku z lat ubiegłych, przysługującym akcjonariuszom: COPRICORN VENTURES HOLDING GMBH oraz PRUDENTIA VENTURES HOLDING GMBH w łącznej kwocie 15.000.000 zł, w drodze umorzenia 307.986 akcji serii E. Wartość nominalna wszystkich akcji wynosiła 10,00 zł. Wszystkie wyemitowane akcje były w pełni opłacone.

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres kończący się 31.12.2024 r.

	Okres zakończony 31/12/2024	Okres zakończony 31/12/2023
	PLN'000	PLN'000
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej		
(Strata)/Zysk brutto	12 811	-8 995
Korekty:		
Koszty i przychody finansowe ujęte w wyniku	177 306	99 101
Strata/(Zysk) ze sprzedaży lub zbycia składników rzeczowych aktywów trwałych	17 208	520
Strata (zysk) z aktualizacji wyceny aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy	16 479	115 600
Amortyzacja aktywów trwałych	595 396	611 444
	819 200	817 670
Zmiany w kapitale obrotowym:		
(Zwiększenie) / zmniejszenie salda należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	-71 229	40 917
Zwiększenie/zmniejszenie aktywów z tytułu umów z klientami	1 631	-7 913
(Zwiększenie) / zmniejszenie stanu zapasów	13 520	-6 552
Zmniejszenie salda zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych	59 449	-44 594
Zwiększenie / zmniejszenie aktywa z tytułu prawa do użytkowania	17 732	37 368
Zwiększenie / (zmniejszenie) rezerw	82 765	13 968
Zwiększenie/ (zmniejszenie) przychodów przyszłych okresów	-796	-800
Środki pieniężne wygenerowane na działalności operacyjnej	922 272	850 064
 Zapłacony podatek dochodowy	 -40 848	 -46 897
 Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	 881 424	 803 167

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres kończący się 31.12.2024 r. (cd.)

	Okres zakończony 31/12/2024	Okres zakończony 31/12/2023
	PLN'000	PLN'000
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej		
Wpływy ze sprzedaży aktywów finansowych	8 067	1 000
Otrzymane odsetki	-	2
Inne wpływy inwestycyjne	-	42 641
Udzielone pożyczki długoterminowe	-	-180
Splata udzielonych pożyczek długoterminowych	165	105
Płatności za rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne i prawne	-253 765	-374 525
Wpływy z tytułu zbycia składników rzeczowych aktywów trwałych	-25 213	2 685
Przejęcie jednostek zależnych	-8 479	-21 165
Środki pieniężne netto (wydane) / wygenerowane w związku z działalnością inwestycyjną	-279 225	-349 437
Przepływy pieniężne z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu realizacji IRS	59 151	82 645
Płatności z tytułu odkupu akcji w celu umorzenia	-15 000	-
Zaciągnięcie kredytów bankowych	-	150 000
Splata kredytów bankowych	-386 577	-225 023
Płatności zobowiązań z tytułu leasingu	-39 202	-41 982
Zapłacone odsetki od kredytów i pożyczek	-169 009	-220 898
Zapłacone odsetki od leasingu	-2 100	-3 180
Zapłacone koszty pozyskania kredytów	-1 291	-1 415
Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności finansowej	-554 028	-259 853
Zwiększenie/Zmniejszenie netto środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	48 171	193 877
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek roku obrotowego	505 378	311 501
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec roku obrotowego	553 549	505 378

Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty i objaśnienia

1. Dane jednostki dominującej

Jednostką dominującą Grupy Kapitałowej („Grupa”) jest VECTRA S.A., która jest spółką akcyjną zarejestrowaną w Polsce i posiada status Zakładu Pracy Chronionej. Siedziba Spółki mieści się w Gdyni, przy Al. Zwycięstwa 253.

VECTRA S.A. jest podmiotem posiadającym (bezpośrednio lub pośrednio) kontrolę nad wszystkimi podmiotami należącymi do Grupy. Podstawowy profil działalności Grupy to świadczenie usług w zakresie telekomunikacji: telewizji kablowej i cyfrowej, usługi dostępu do Internetu oraz usługi telefonii stacjonarnej.

Do głównych zadań VECTRA S.A. w ramach Grupy Kapitałowej należy podejmowanie strategicznych decyzji dotyczących rozwoju jednostki dominującej oraz Grupy, kompleksowa obsługa klienta w celu maksymalizacji satysfakcji abonenta oraz przychodu generowanego ze świadczonych usług, a także inspirowanie i nadzorowanie współdziałania najważniejszych podmiotów Grupy.

W roku 2024 od 16.09.2024 funkcję Prezesa Zarządu pełnił Pan Paweł Dlouchy a Wiceprezesa Zarządu Pan Jan Piotrowski

Funkcje Członka Zarządu Jednostki Dominującej pełnili:

- Pan Jan Piotrowski - od 15.09.2024
- Pan Dariusz Nowosadko,
- Pan Bartłomiej Irzyński,
- Pan Paweł Dlouchy - od 15.09.2024
- Pan Krzysztof Sokolik
- Pani Aleksandra Gajda-Gryber - od 30.01.2024

W skład Rady Nadzorczej na dzień sporządzenia sprawozdania wchodził: Maciej Kurek, Marcin Gorazda, Michał Popiołek i Tomasz Żurański.

2. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

2.1 Oświadczenie zgodności

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe („skonsolidowane sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską („MSSF UE”).

Jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej prowadzą swoje księgi rachunkowe zgodnie z polityką (zasadami) rachunkowości określonymi przez Ustawę z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości z późniejszymi zmianami i wydanymi na jej podstawie przepisami („polskie standardy rachunkowości”), a Spółki Multimedia Polska Sp. z o.o., Multimedia Polska Biznes S.A oraz Vectra Serwis Sp. z o.o. prowadzą swoje księgi rachunkowe zgodnie z MSSF UE.

MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”) oraz Komitet Interpretacji MSSF.

Grupa Kapitałowa sporządza statutowe skonsolidowane sprawozdanie finansowe zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską.

Niniejsze sprawozdanie finansowe podlegało badaniu przez biegłego rewidenta.

2.2 Podstawa wyceny

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w oparciu o zasadę kosztu historycznego, za wyjątkiem następujących istotnych pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej:

- pochodnych instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej.

2.3 Waluta funkcjonalna i prezentacyjna

Dane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym zostały zaprezentowane w złotych polskich, po zaokrągleniu do pełnych tysięcy. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Grupy.

2.4 Dokonane osądy i oszacowania

Sporządzenie sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga od Zarządu osądów, szacunków i założeń, wpływających na stosowanie przyjętych zasad rachunkowości oraz prezentowane wartości aktywów, pasywów, przychodów oraz kosztów, których rzeczywiste wartości mogą różnić się od wartości szacowanej.

Szacunki i związane z nimi założenia podlegają bieżącej weryfikacji. Zmiany szacunków księgowych są ujęte prospektywnie począwszy od okresu, w którym dokonano zmiany szacunku. Nie miały miejsca zmiany metodologii ustalania szacunków.

- Utrata wartości aktywów niefinansowych

Nie rzadziej niż na koniec każdego okresu sprawozdawczego, Grupa przeprowadza testy na utratę wartości rzeczowych aktywów trwałych. Wymaga to oszacowania wartości użytkowej ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego należą te rzeczowe aktywa trwałe. Oszacowanie wartości użytkowej polega na ustaleniu przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez ośrodek wypracowujący środki pieniężne i wymaga ustalenia stopy dyskontowej do zastosowania w celu obliczenia bieżącej wartości tych przepływów.

- Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek oraz odpisów amortyzacyjnych jest ustalana na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznego użytkowania danego składnika rzeczowych aktywów trwałych lub wartości niematerialnych oraz szacunków dotyczących wartości rezydualnej rzeczowych aktywów trwałych. Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

- Ustalenie i wycena rezerw

Rezerwy na świadczenia pracownicze (rezerwa na odprawy emerytalne i rentowe) zostały oszacowane na podstawie metod aktuarialnych. Przyjęte w tym celu założenia zostały przedstawione w nocie 28.

Pozostałe rezerwy zostały wycenione zgodnie z najbardziej właściwym szacunkiem nakładów niezbędnych do wypełnienia obecnego obowiązku.

- Składnik aktywów i rezerw z tytułu podatku odroczonego

Aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego są wyceniane przy zastosowaniu stawek podatkowych, które będą stosowane na moment zrealizowania składnika aktywów i pasywów, przyjmując za podstawę przepisy podatkowe, które obowiązywały na koniec okresu sprawozdawczego. Grupa rozpoznaje składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskiwanych wyników podatkowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione.

- Odpisy aktualizujące wartość należności

Podjęcie modelu „straty oczekiwanej” wymaga znaczącego osądu w jaki sposób zmiany czynników ekonomicznych wpływają na wartości ECL, określanego na podstawie przyjętego poziomu prawdopodobieństwa. Grupa dokonuje corocznie analizy portfela należności z tytułu dostaw i usług na podstawie danych historycznych i ściągalności należności.

- Odpisy aktualizujące wartość udziałów w innych jednostkach

Udziały i akcje w jednostkach zależnych i współzależnych wykazywane są według kosztu historycznego pomniejszonego o utworzone odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Udziały w innych jednostkach są początkowo ujmowane w wartości godziwej. W późniejszych okresach są one ujmowane w wartości godziwej. Dla wszystkich posiadanych inwestycji Grupa wybrała opcję prezentowania zysków i strat z tytułu zmian wartości godziwej w wyniku finansowym.

- Koszty doprowadzenia do zawarcia umowy

Składnik aktywów dotyczący kosztów doprowadzenia do zawarcia umowy jest systematycznie amortyzowany, z uwzględnieniem okresu przekazania klientowi dóbr lub usług, z którymi jest powiązany. Grupa dokonuje aktualizacji okresu amortyzacji, aby odzwierciedlić istotną zmianę oczekiwanego przez nią okresu przekazywania klientowi dóbr lub usług, z którymi powiązany jest składnik aktywów. Zmianę tę ujmuje się jako zmianę wartości szacunkowych zgodnie z MSR 8.

- Utrata wartości aktywów z tytułu umów z klientami

W ramach aktywów z tytułu umowy Grupa ujmuje prawa do wynagrodzenia w zamian za dobra lub usługi przekazane klientowi, jeżeli prawo to jest uzależnione od warunku innego niż upływ czasu (na przykład od przyszłych świadczeń jednostki. Grupa ocenia, czy nie nastąpiła utrata wartości składnika aktywów z tytułu umowy na takiej samej zasadzie jak w przypadku składnika aktywów finansowych zgodnie z MSSF 9.

- Okres leasingu dla umów z opcjami przedłużenia

Grupa ustala okres leasingu jako nieodwołalny okres leasingu, łącznie z okresami objętymi opcją przedłużenia leasingu, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że opcja zostanie zrealizowana, oraz okresami objętymi opcją wypowiedzenia leasingu, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że opcja nie zostanie wykonana.

Grupa ma możliwość, w ramach niektórych umów leasingu, wydłużyć okres trwania leasingu aktywów. Grupa stosuje osąd przy ocenie, czy istnieje wystarczająca pewność skorzystania z opcji przedłużenia. Oznacza to, że uwzględnia wszystkie istotne fakty i okoliczności, które stanowią zachętę ekonomiczną do jej przedłużenia lub karę ekonomiczną za jej nieprzedłużenie. Po dacie rozpoczęcia Grupa ponownie ocenia okres leasingu, jeśli wystąpi znaczące zdarzenie lub zmiana okoliczności pozostających pod jej kontrolą i wpływa na jej zdolność do wykonywania (lub niewykonywania) opcji przedłużenia (np. zmiana strategii biznesowej).

Grupa uwzględniła okres przedłużenia jako część okresu leasingu dla leasingu aktywów, w przypadku których, ze względu na ich znaczenie dla działalności, mógłby wystąpić znaczący negatywny wpływ na działalność Grupy, jeżeli zastąpienie tych aktywów nie będzie łatwo dostępne.

- Okres leasingu dla umów na czas nieokreślony

Grupa posiada umowy leasingu zawarte na czas nieokreślony oraz umowy, które przekształciły się w umowy na czas nieokreślony w sytuacjach przewidzianych w Kodeksie Cywilnym, w których obie strony dysponują opcją wypowiedzenia. Ustalając okres leasingu, Grupa określa okres egzekwowalności umowy. Leasing przestaje być egzekwowalny, gdy zarówno leasingobiorca, jak i leasingodawca mają prawo wypowiedzenia umowy bez konieczności uzyskania zezwolenia drugiej strony bez ponoszenia kar większych niż nieznaczące. Grupa ocenia istotność szeroko rozumianych kar, tzn. poza kwestiami stricte umownymi bądź finansowymi, uwzględnia wszelkie inne istotne czynniki ekonomiczne zniechęcające do wypowiedzenia umowy (np. istotne inwestycje w przedmiocie leasingu, dostępność rozwiązań alternatywnych, koszty relokacji). Jeśli ani Grupa jako leasingobiorca, ani leasingodawca nie poniesie istotnej kary za wypowiedzenie (rozumianej szeroko), leasing przestaje być egzekwowalny i jego okres stanowi okres wypowiedzenia. Natomiast w sytuacji, gdy którakolwiek ze stron – zgodnie z profesjonalnym osądem – poniesie istotną karę za wypowiedzenie (rozumianą szeroko), Grupa określa okres leasingu jako wystarczająco pewny (czyli okres, co do którego można z wystarczającą pewnością założyć, że umowa będzie trwać). W przypadku umów o nieokreślonym okresie Grupa przyjęła 5-letni okres trwania umów leasingu. Zdaniem Zarządu (według najlepszej wiedzy i szacunków), jest to najbardziej prawdopodobny okres trwania umów o nieokreślonym okresie. Okres ten jest zgodny z okresem dla którego Grupa przygotowuje prognozy na potrzeby przeprowadzenia testów na utratę wartości, a tym samym okresem, który Grupa może uznać jako bezpieczny z punktu widzenia realizowalności przyjętych założeń dotyczących przyszłości.

- Krańcowa stopa procentowa leasingobiorcy

Grupa nie jest w stanie z łatwością ustalić stopy procentowej dla umów leasingowych, dlatego przy wycenie zobowiązania z tytułu leasingu stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy. Jest to stopa procentowa, jaką Grupa musiałaby zapłacić, aby na podobny okres, w tej samej walucie i przy podobnych zabezpieczeniach pożyczyć środki niezbędne do zakupu składnika aktywów o podobnej wartości co składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania w podobnym środowisku gospodarczym. Grupa skorzystała z uproszczenia i jako stopę dyskontową zastosowała średnioważoną stopę procentową skalkulowaną na dzień bilansowy roku dla istniejącego na ten dzień zadłużenia finansowego Grupy. Zdaniem Zarządu (według najlepszej wiedzy i szacunków) jest to stopa najbliższa stopie procentowej, przy jakiej Grupa musiałaby pożyczyć środki niezbędne do zakupu aktywów na podobny okres i w podobnych warunkach ekonomicznych.

- Urządzenia abonenckie

Grupa udostępnia swoim Klientom urządzenia abonenckie w celu umożliwienia świadczenia usługi telewizyjnej i usługi dostępu do internetu. Grupa odpowiada za instalację, konfigurację oraz rekonfigurację urządzeń. Ponadto udostępniane urządzenia nie posiadają dodatkowych funkcjonalności, które pozwalałyby na ich wykorzystanie w zakresie szerszym niż usługi świadczone przez Spółkę z Grupy Vectra. W związku z tym, Grupa nie identyfikuje tych urządzeń jako oddanych w leasing.

Żadne z powyższych szacunków nie spowoduje istotnej korekty w kolejnym roku finansowym.

2.5 Założenie kontynuacji działalności

Skonsolidowane sprawozdanie zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działania w dającej się przewidzieć przyszłości. Nie istnieją żadne okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez Grupę.

2.6 Zmiany w polityce rachunkowości

Zasady (polityki) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu sprawozdania finansowego Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku, z wyjątkiem zastosowania nowych lub zmienionych standardów oraz interpretacji obowiązujących dla okresów rocznych rozpoczynających się od 1 stycznia 2024 roku i później.

3. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

Niniejsze sprawozdanie finansowe wg MSSF zostało sporządzone zgodnie z MSSF zatwierdzonymi przez UE obowiązującymi do stosowania na 31 grudnia 2024 r.

3.1 Nowe standardy i interpretacje nie zastosowane oraz standardy i interpretacje, które zostały opublikowane a nie weszły jeszcze w życie

Nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów, jakie zostały już wydane przez RMSR i zatwierdzone przez UE, ale jeszcze nie weszły w życie

Zatwierdzając niniejsze sprawozdanie finansowe następujące zmiany do istniejących standardów zostały wydane przez RMSR i zatwierdzone do stosowania w UE, a które wchodzą w życie w późniejszym terminie.

- **MSSF 1 - w zakresie rachunkowości zabezpieczeń dla jednostek stosujących MSSF po raz pierwszy** (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub później),
Nakłada na jednostki obowiązek uzgodnienia sprawozdań finansowych sporządzonych zgodnie z poprzednimi zasadami rachunkowości z tymi sporządzonymi zgodnie z MSSF, a jego zasady obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub później.

- **MSSF 7 - w zakresie ujęcia zysku lub straty w związku z zaprzestaniem ujmowania instrumentów finansowych, ujawnienia informacji na temat odroczonej różnicy pomiędzy wartością godziwą a ceną transakcyjną oraz wprowadzenia i ujawnienia informacji na temat ryzyka kredytowego** (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub później),

- **MSSF 9 - w zakresie zaprzestania ujmowania zobowiązań z tytułu leasingu oraz doprecyzowania definicji „ceny transakcyjnej” w powiązaniu z MSSF 15** (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub później),

Celem zmiany jest:

- zaprzestanie ujmowania zobowiązań z tytułu leasingu: MSSF 9 wprowadza zmiany w zakresie rozpoznawania i pomiaru zobowiązań z tytułu leasingu, które mają wpływ na sposób, w jaki jednostki ujmą te zobowiązania w sprawozdaniach finansowych.

wprowadzanie nowego modelu utraty wartości aktywów finansowych, który wymaga od jednostek rozpoznawania oczekiwanych strat kredytowych na etapie początkowym.

- doprecyzowanie definicji "ceny transakcyjnej": MSSF 15 wprowadza zmiany w zakresie definicji "ceny transakcyjnej", która jest kluczowa dla określania wysokości przychodów, które jednostka powinna rozpoznać.

- przydzielanie ceny transakcyjnej: MSSF 15 wymaga od jednostek przydzielania ceny transakcyjnej do poszczególnych zobowiązań wynikających z wykonania, co może mieć wpływ na sposób, w jaki jednostki rozliczają przychody.

- **Zmiany do MSR 1: Prezentacja sprawozdań finansowych – Klasyfikacja zobowiązań jako krótkoterminowe i długoterminowe oraz Klasyfikacja zobowiązań jako krótkoterminowe i długoterminowe –** odroczenie daty wejścia w życie oraz Zobowiązania długoterminowe powiązane z warunkami (opublikowano odpowiednio dnia 23 stycznia 2020 roku, 15 lipca 2020 roku oraz 31 października 2022 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2024 roku lub później

- **MSSF 10 - w zakresie doprecyzowania terminu „agent de facto”** (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub później),
Celem zmiany jest doprecyzowanie pojęcia "agent de facto" w kontekście kontroli nad podmiotem, co ma na celu zapewnienie bardziej spójnego i przejrzystego stosowania standardu.

Sprawozdania finansowe za rok 2026 i późniejsze będą musiały odzwierciedlać tę zmianę, co może mieć wpływ na sposób, w jaki jednostki będą identyfikować i konsolidować podmioty, które faktycznie kontrolują.

- **Zmiany do MSSF 16 Leasing** wymagają aby jednostka, która sprzedała aktywo i jednocześnie je użytkuje w drodze leasingu, ujęła wartość zobowiązania leasingowego w sposób, który nie prowadzi do powstania zysku lub straty związanej z zachowanym prawem do użytkowania. Zmiana nie będzie miała istotnego wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- **MSR 7 - w zakresie doprecyzowania terminu „metoda ceny nabycia lub kosztu wytworzenia”** (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub później),

Zmiany mają na celu zwiększenie transparentności w zakresie umów finansowania dostawców i ich wpływu na zobowiązania spółki, przepływy pieniężne i narażenie na ryzyko płynności. Zmiany uzupełniają wymogi już zawarte w MSSF i wymagają od jednostek ujawnienia dodatkowych informacji związanych z zawartymi umowami, w tym ich wpływu na ryzyko płynności. Zmiany mają zastosowanie do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 r. lub później.

Grupa postanowiła nie skorzystać z możliwości wcześniejszego zastosowania powyższych nowych standardów, zmian do istniejących standardów oraz interpretacji.

Nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów wydane przez RMSR, ale jeszcze niezatwierdzone do stosowania w UE

- **Zmiany do MSSF 9 i MSSF 7** Umowy odnoszące się do energii elektrycznej pochodzącej z natury opublikowane w dniu 18 grudnia 2024 r

Zmiany w standardach mają na celu ułatwienie raportowania skutków finansowych kontraktów na energię elektryczną zależnych od natury, które często mają strukturę umów zakupu energii (PPA). Zmiany obejmują: wyjaśnienie stosowania wymogów dotyczących „own-use”, zezwolenie na rachunkowość zabezpieczeń, jeśli umowy te są wykorzystywane jako instrumenty zabezpieczające oraz dodanie nowych wymogów dotyczących ujawniania informacji, aby umożliwić inwestorom zrozumienie wpływu tych kontraktów na wyniki finansowe i przepływy pieniężne danej Grupy.

- **Zmiany w MSR 12 Podatek dochodowy** - Międzynarodowa reforma podatkowa – wzorcowe zasady Filaru II (globalny podatek minimalny) opublikowane w dniu 23 maja 2023 r.

Zmiany w MSR 12 mają na celu:

- obowiązkowe, tymczasowe zwolnienie Spółek od ujmowania podatku odroczonego według ogólnych zasad wynikających z wdrożenia Filaru II (wyjątek ma zastosowanie natychmiast po wydaniu poprawki),
- oddzielną prezentację wpływu reformy podatkowej Filaru II na w ramach ujawnień dotyczących bieżącego podatku dochodowego,
- wprowadzenie wymogu dotyczącego ujawniania informacji, aby pomóc użytkownikom sprawozdań finansowych lepiej zrozumieć wpływ na podatki dochodowe jednostki w związku z reformą podatkową Filaru II (wymóg obowiązuje dla danych rocznych za okres sprawozdawczy rozpoczynający się od 1 stycznia 2023 r.; nie dotyczy jednak śródrocznych danych za okres sprawozdawczy kończący się w dniu lub przed 31 grudnia 2023 r.)

Według szacunków Grupy wyżej wymienione nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Grupę na dzień bilansowy

3.2 Waluty obce

Transakcje i salda

Zgodnie z MSR 21 w ujęciu początkowym transakcje w walucie obcej ujmuje się w walucie funkcjonalnej, stosując do przeliczenia kwoty wyrażonej w walucie obcej kurs waluty obowiązujący na dzień zawarcia transakcji.

Wycena na dzień sprawozdawczy

- pozycje pieniężne (środki na rachunkach bankowych i lokaty terminowe, należności i zobowiązania) w walucie obcej przelicza się przy zastosowaniu kursu zamknięcia (za kurs zamknięcia przyjmuje się kurs średni ustalony dla danej waluty przez NBP na ten dzień),

- pozycje niepieniężne wyceniane według historycznej ceny nabycia lub kosztu wytworzenia wyrażonego w walucie obcej przelicza się przy zastosowaniu kursu wymiany z dnia transakcji

- pozycje niepieniężne wyceniane w wartości godziwej wyrażonej w walucie obcej przelicza się przy zastosowaniu kursów wymiany, które obowiązywały w dniu, na który wartość godziwa została ustalona.

Do wyceny pozycji skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej wyrażonych w walutach obcych, przyjęto następujące kursy (w zł):

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej		
	31.12.2024	31.12.2023
EUR	4,2730	4,3480
USD	4,1012	3,9350
GBP	5,1488	4,9997

Różnice kursowe z tytułu rozliczenia tych transakcji oraz wyceny księgowej aktywów i zobowiązań wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w skonsolidowanym zysku lub stracie, z wyjątkiem:

- różnic kursowych dotyczących aktywów w budowie przeznaczonych do przyszłego wykorzystania produkcyjnego (w stopniu w jakim są uznawane za korektę kosztów odsetek), które włącza się do kosztów tych aktywów i traktuje jako korekty kosztów odsetkowych kredytów w walutach obcych.

Różnice kursowe ujmowane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w kwocie netto.

3.3 Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe

Aktywa finansowe

Aktywa finansowe klasyfikowane są do następujących kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody.

Klasyfikacja jest uzależniona od przyjętego przez Grupę modelu zarządzania aktywami finansowymi oraz warunków umownych przepływów pieniężnych. Grupa dokonuje reklasyfikacji inwestycji w instrumenty dłużne jedynie wówczas, gdy zmienia się model zarządzania tymi aktywami.

Grupa dokonuje oceny modelu zarządzania dłużnymi aktywami finansowymi (w tym należności handlowych) według trzech kryteriów:

- utrzymywane w celu uzyskiwania przepływów pieniężnych,
- utrzymywane w celu uzyskiwania przepływów pieniężnych i sprzedaży,
- model inny niż powyższe (efektywnie oznacza aktywa w celu zbycia).

Wycena na moment początkowego ujęcia

Na moment początkowego ujęcia Grupa wycenia składnik aktywów finansowych według wartości godziwej powiększonej o koszty transakcji, które można bezpośrednio przypisać nabyciu składnika aktywów finansowych, w przypadku składnika aktywów finansowych, który nie wycenia się w wartości godziwej przez wynik finansowy. Koszty transakcji dotyczące aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy są ujmowane w wyniku finansowym.

Zaprzestanie ujmowania

Aktywa finansowe ujmuje się, gdy Grupa staje się stroną postanowień umownych instrumentu.

Aktywa finansowe wyłącza się z ksiąg rachunkowych, gdy:

- prawa do uzyskania przepływów pieniężnych z aktywów finansowych wygasły,
- prawa do uzyskania przepływów pieniężnych z aktywów finansowych zostały przeniesione, a Grupa dokonała przeniesienia zasadniczo całego ryzyka i wszystkich pożytków z tytułu utraty ich własności.

Klasyfikacja aktywów finansowych

Dla celów wyceny po początkowym ujęciu, aktywa finansowe klasyfikuje się do jednej z poniższych kategorii:

- instrumenty dłużne wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- instrumenty dłużne wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- instrumenty kapitałowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody.

Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu

Instrumenty dłużne utrzymywane w celu ściągnięcia umownych przepływów pieniężnych, które obejmują wyłącznie spłaty kapitału i odsetek („SPPI”), są wyceniane według zamortyzowanego kosztu. Przychody z tytułu odsetek oblicza się przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej i wskazuje w pozycji przychody z tytułu odsetek w wyniku finansowym. Odpisy z tytułu utraty wartości prezentuje w pozycji strata z tytułu utraty wartości aktywów finansowych.

W tej kategorii Grupa w szczególności klasyfikuje:

- należności handlowe poza portfelem należności podlegających faktoringowi w ramach przyznanego Spółce limitu,
- pożyczki, które spełniają test klasyfikacyjny SPPI i które zgodnie z modelem biznesowym są ujmowane jako „utrzymywane w celu uzyskiwania przepływów pieniężnych”,
- środki pieniężne i ich ekwiwalenty,
- lokaty, depozyty zabezpieczające, należności inwestycyjne i inne należności.

Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu kwalifikowane są jako aktywa długoterminowe, jeżeli ich zapadalność przekracza 12 miesięcy od dnia kończącego okres sprawozdawczy.

W przypadku gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wartość należności jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie należności w związku z upływem czasu jest ujmowane jako przychody odsetkowe.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody

Instrumenty dłużne, z których przepływy stanowią wyłącznie płatność kapitału i odsetek, a które są utrzymywane w celu ściągnięcia umownych przepływów pieniężnych i w celu sprzedaży, wyceniane są według wartości godziwej przez inne całkowite dochody.

Zmiany wartości bilansowej ujmowane są przez inne całkowite dochody, za wyjątkiem zysków i strat z tytułu utraty wartości, przychodów z tytułu odsetek oraz różnic kursowych, które ujmuje się w wyniku finansowym.

W przypadku zaprzestania ujmowania składnika aktywów finansowych łączny zysk lub stratę poprzednio ujęte w innych całkowitych dochodach przenosi się z kapitału własnego do wyniku finansowego i ujmuje jako pozostałe zyski/straty.

Przychody z tytułu odsetek od takich aktywów finansowych wylicza się metodą efektywnej stopy procentowej i ujmuje w pozycji przychody z tytułu odsetek.

Odpisy z tytułu oczekiwanych strat kredytowych ujmuje się zgodnie z zasadą rachunkowości dotyczącej utraty wartości aktywów finansowych i prezentuje w pozycji 'Odpis na oczekiwane straty kredytowe'.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Aktywa, które nie spełniają kryteriów wyceny według zamortyzowanego kosztu lub w wartości godziwej przez inne całkowite dochody, wycenia się w wartości godziwej przez wynik finansowy.

W tej kategorii Grupa w szczególności klasyfikuje instrumenty dłużne – pożyczki, które nie spełniają testu SPPI (tj. przepływy pieniężne z tych pożyczek nie stanowią wyłącznie płatności kapitału i odsetek).

Zysk/stratę z wyceny inwestycji dłużnych do wartości godziwej ujmuje się w wyniku finansowym i prezentuje w pozycji „Zyski/straty z tytułu zmian wartości godziwej instrumentów finansowych”, w okresie, w którym nastąpiły. Zyski/straty z wyceny do wartości godziwej zawierają wynikające z umowy otrzymane odsetki od instrumentów finansowych zaliczanych do tej kategorii.

Instrumenty kapitałowe

Udziały w kapitale innych jednostek obejmują instrumenty kapitałowe innych jednostek, które nie dają kontroli, współkontroli ani znaczącego wpływu na te jednostki.

Udziały w innych jednostkach są początkowo ujmowane w wartości godziwej powiększonej o koszty transakcyjne. W późniejszych okresach są one ujmowane w wartości godziwej. Dla wszystkich posiadanych udziałów w jednostkach zależnych i współzależnych ujmowanych zgodnie z MSSF 9 zyski i straty z tytułu zmian wartości godziwej ujmowane są w wyniku finansowym.

Dywidendy z takich inwestycji ujmuje się w wyniku finansowym w momencie ustanowienia praw Grupy do otrzymania płatności.

Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe są początkowo ujmowane w wartości godziwej, pomniejszonej o koszty transakcyjne, a następnie według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej.

Grupa jako zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie klasyfikuje przede wszystkim:

- zobowiązania handlowe,
- zobowiązania inwestycyjne,
- zobowiązania pozostałe,
- kredyty i pożyczki,
- zobowiązania z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych.

Pozostałe zobowiązania wyceniane są w wartości godziwej przez wynik finansowy. Zobowiązania z tytułu leasingu są wyłączone z zakresu MSSF 9.

Zobowiązania te są wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycjach:

- Kredyty, pożyczki, obligacje oraz zobowiązania z tytułu leasingu finansowego,
- Zobowiązania z tytułu dostaw i usług,
- Pozostałe zobowiązania i rezerwy.

Zobowiązania finansowe wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji. Zyski i straty kursowe z tytułu rozliczenia tych zobowiązań oraz przeliczenia według kursów obowiązujących na dzień bilansowy ujmuje się w wyniku finansowym, o ile nie odracza się ich w innych całkowitych dochodach, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych.

W przypadku modyfikacji warunków umownych zobowiązania finansowego, która nie powoduje zaprzestania ujmowania istniejącego zobowiązania, zysk/stratę ujmuje się niezwłocznie w wyniku finansowym. Zysk/stratę oblicza się jako różnicę pomiędzy wartością bieżących zmodyfikowanych i oryginalnych przepływów pieniężnych, zdyskontowanych z zastosowaniem oryginalnej efektywnej stopy procentowej zobowiązania.

Utrata wartości aktywów finansowych

Grupa ujmuje odpis z tytułu oczekiwanych strat kredytowych na składnikach aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie lub w wartości godziwej przez inne całkowite dochody (za wyjątkiem inwestycji w aktywa kapitałowe).

Dla należności z tytułu dostaw i usług Grupa stosuje uproszczony model wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości. Grupa analizuje portfel należności handlowych za poszczególne lata (ich spłatę w bieżących i kolejnych okresach) i na tej podstawie kalkuluje ryzyko kredytowe.

W przypadku pozostałych aktywów finansowych Grupa analizuje indywidualnie każde aktywo w kontekście oczekiwanej straty kredytowej. Ma tu znaczenie dotychczasowa współpraca z drugą stroną Umowy, analiza dotychczasowych przepływów z danego aktywa, istnienie powiązań np. kapitałowych między Grupami w Grupie.

Grupa stosuje 3-stopniowy model utraty wartości dla aktywów finansowych niż należności handlowe:

- stopień 1 –salda, dla których ryzyko kredytowe nie wzrosło znacząco od początkowego ujęcia. Oczekiwane straty kredytowe określa się na podstawie prawdopodobieństwa niewypelnienia zobowiązania w ciągu 12 miesięcy (tj. całkowita oczekiwana strata kredytowa pomnożona jest przez prawdopodobieństwo, że strata wystąpi w ciągu następnych 12 miesięcy).

- stopień 2 – obejmuje salda, dla których nastąpił znaczny wzrost ryzyka kredytowego od początkowego ujęcia, ale brak jest obiektywnych przesłanek utraty wartości; oczekiwane straty kredytowe określa się na podstawie prawdopodobieństwa niewypelnienia zobowiązania przez cały umowny okres życia danego aktywa;

- stopień 3 – obejmuje salda ze zidentyfikowaną utratą wartości

W zakresie w jakim zgodnie z podejściem ogólnym konieczna jest ocena czy nastąpił znaczący wzrost ryzyka kredytowego. Grupa uwzględnia następujące przesłanki w tej ocenie:

- przeterminowanie co najmniej 30 dni,
- nastąpiły istotne zmiany legislacyjne czy makroekonomiczne, które mają negatywny wpływ na dłużnika.

3.4 Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe to aktywa trwałe:

- które są utrzymywane przez Spółki z Grupy w celu wykorzystywania ich w procesie produkcyjnym, przy dostawach towarów i świadczeniu usług lub w celach administracyjnych,
- którym towarzyszy oczekiwanie, iż będą wykorzystywane przez czas dłuższy niż jeden rok,
- w stosunku, do których istnieje prawdopodobieństwo, iż jednostka uzyska w przyszłości korzyści ekonomiczne związane ze składnikiem majątkowym, oraz
- których cenę nabycia lub koszt wytworzenia można wycenić w wiarygodny sposób.

Do rzeczowych aktywów trwałych zaliczane są m. in.:

- nieruchomości tj. grunty własne, budynki, obiekty inżynierii wodnej i lądowej oraz będące odrębną własnością lokale,
- maszyny, urządzenia (w tym urządzenia abonenckie), środki transportu i inne ruchome rzeczowe aktywa trwałe,
- ulepszenia w obcych rzeczowych aktywach trwałych,
- rzeczowe aktywa trwałe w budowie.

(i) Ujęcie początkowe

Rzeczowe aktywa trwałe, w ujęciu początkowym, wykazywane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Wartość początkowa rzeczowych aktywów trwałych obejmuje:

- cenę zakupu,
- cla importowe i bezzwrotne podatki od zakupu,
- opusty handlowe i rabaty odejmowane od ceny zakupu,
- koszty dające się bezpośrednio przyporządkować, poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i warunków potrzebnych do rozpoczęcia jego funkcjonowania, takie jak:
 - koszty świadczeń pracowniczych,
 - koszty przygotowania miejsca,
 - koszty początkowej dostawy oraz koszty załadunku i rozładunku,
 - koszty instalacji i montażu,
 - koszty sprawdzenia czy składnik aktywów działa poprawnie,
 - szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów oraz koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, w stopniu w jakim ujmuje się je jako rezerwę zgodnie z MSR 37,
- koszty finansowania zewnętrznego (odsetki i różnice kursowe) na warunkach MSR 23 (koszty finansowania zewnętrznego).

(ii) Nakłady na remont i konserwacje

Koszty poniesione po dacie oddania rzeczowego aktywa trwałego do używania, takie jak koszty konserwacji i napraw, obciążają wynik finansowy w momencie ich poniesienia. Każdorazowo, przy wykonywaniu generalnego remontu, koszt remontu jest ujmowany w wartości księgowej rzeczowych aktywów trwałych, jeżeli są spełnione kryteria ujmowania.

(iii) Rozłożenie składników rzeczowych aktywów trwałych na części

Rzeczowe aktywa trwałe w momencie ich nabycia są ewidencjonowane jako jeden obiekt. Jeżeli na funkcjonalność danego rzeczowego aktywa trwałego składa się kilka urządzeń to jest on podzielony na części składowe (komponenty) będące pozycjami o istotnej wartości, do których można przyporządkować odrębny okres ekonomicznej użyteczności lub przewidywany sposób czerpania przyszłych korzyści ekonomicznych jest różny. Grupa nie posiada rzeczowych aktywów trwałych składających się z komponentów.

(iv) Wycena na koniec okresu sprawozdawczego

Zgodnie z MSR 16 Grupa dokonuje późniejszej wyceny rzeczowych aktywów trwałych w oparciu o model wyceny wg kosztu historycznego.

Po początkowym ujęciu pozycji rzeczowych aktywów trwałych jako składnika aktywów, wykazywane one są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonego o umorzenie oraz zakumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

(v) Amortyzacja

Rzeczowe aktywa trwałe są amortyzowane w celu systematycznego rozłożenia ceny nabycia pomniejszonej o ewentualną oszacowaną wartość końcową dla odzwierciedlenia przyszłych korzyści ekonomicznych związanych z aktywem. Z tego względu, rzeczowe aktywa trwałe amortyzowane są metodą liniową.

Stosowane okresy ekonomicznej przydatności dla rzeczowych aktywów trwałych są następujące:

Budynki, obiekty inżynierii lądowej i wodnej	2,5-10%
Urządzenia techniczne i maszyny	5-50%
Środki transportu	20%
Pozostałe rzeczowe aktywa trwałe	10-30%
Grunty nie są amortyzowane.	

Wartość końcową, okres użytkowania oraz metodę amortyzacji składników aktywów weryfikuje się i koryguje w uzasadnionych przypadkach. Korekta polega na określeniu dalszego okresu użytkowania rzeczowego aktywa trwałego i naliczaniu rocznej stawki amortyzacji w odniesieniu do wartości netto.

Amortyzację rozpoczyna się, gdy rzeczowe aktywa trwałe są dostępne do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy rzeczowe aktywo trwałe zostaje zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 *Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana* lub zostaje usunięty z ewidencji księgowej na skutek likwidacji, sprzedaży bądź wycofania z użytkowania.

(vi) Składniki rzeczowych aktywów trwałych użytkowane na podstawie umów leasingu

Grupa ocenia w momencie zawarcia umowy, czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeśli przekazuje prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie.

Grupa stosuje jednolite podejście do ujmowania i wyceny wszystkich leasingów, z wyjątkiem leasingów krótkoterminowych oraz leasingów aktywów o niskiej wartości. W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa rozpoznaje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Grupa rozpoznaje aktywa z tytułu prawa do użytkowania w dacie rozpoczęcia leasingu (tj. dzień, kiedy bazowy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania). Aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyceniane są według kosztu, pomniejszone o łączne odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości, skorygowanego z tytułu jakiegokolwiek aktualizacji wyceny zobowiązań z tytułu leasingu. Koszt aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje kwotę ujętych zobowiązań z tytułu leasingu, poniesionych początkowych kosztów bezpośrednich oraz wszelkich opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszonych o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe. O ile Grupa nie ma wystarczającej pewności, że na koniec okresu leasingu uzyska tytuł własności przedmiotu leasingu, ujęte aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane metodą liniową przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania lub okres leasingu. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania podlegają testom na utratę wartości.

Zobowiązania z tytułu leasingu

W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa wycenia zobowiązania z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Opłaty leasingowe obejmują również cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć jej wykonanie przez Grupę oraz płatności kar pieniężnych za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano możliwość wypowiedzenia leasingu przez Grupę. Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane jako koszty w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

Przy obliczaniu wartości bieżącej opłat leasingowych Grupa stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy w dniu rozpoczęcia leasingu, jeżeli stopy procentowej leasingu nie można z łatwością ustalić. Po dacie rozpoczęcia kwota zobowiązań z tytułu leasingu zostaje zwiększona w celu odzwierciedlenia odsetek i zmniejszona o dokonane płatności leasingowe. Ponadto wartość bilansowa zobowiązań z tytułu leasingu podlega ponownej wycenie w przypadku zmiany okresu leasingu, zmiany zasadniczo stałych opłat leasingowych lub zmiany osądu odnośnie zakupu aktywów bazowych.

Zobowiązania z tytułu leasingu prezentowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w linii „Pozostałe zobowiązania finansowe”.

Leasing krótkoterminowy i leasing aktywów o niskiej wartości

Grupa stosuje zwolnienie z ujmowania leasingu krótkoterminowego do swoich krótkoterminowych umów leasingu (tj. umów, których okres leasingu wynosi 12 miesięcy lub krócej od daty rozpoczęcia i nie zawiera opcji kupna). Grupa stosuje również zwolnienie w zakresie ujmowania leasingu aktywów o niskiej wartości w odniesieniu do leasingu o niskiej wartości. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości ujmowane są jako koszty metodą liniową przez okres trwania leasingu.

Grupa jako leasingodawca

Umowy leasingowe, zgodnie z którymi Grupa zachowuje zasadniczo całe ryzyko i wszystkie korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, zaliczane są do umów leasingu operacyjnego (dotyczy to głównie asortymentu do produkcji programów lokalnych). Początkowe koszty bezpośrednie poniesione w toku negocjowania umów leasingu operacyjnego dodaje się do wartości bilansowej środka stanowiącego przedmiot leasingu i ujmuje przez okres trwania leasingu na tej samej podstawie, co przychody z tytułu wynajmu. Warunkowe opłaty leasingowe są ujmowane jako przychód w okresie, w którym staną się należne.

(vii) Usunięcie z jednostkowego sprawozdania z sytuacji finansowej

Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta z skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów. Wszelkie zyski lub straty wynikające z usunięcia danego składnika aktywów z skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej (obliczone jako różnica pomiędzy ewentualnymi wpływami ze sprzedaży netto, a wartością księgową danej pozycji) są ujmowane w wyniku finansowym w okresie, w którym dokonano takiego usunięcia.

Usunięciu ze sprawozdania podlega też wartość księgowa części składowej rzeczowych aktywów trwałych, jeżeli ta część została zastąpiona nową częścią, której cena lub koszt wytworzenia zostały zawarte w wartości księgowej danego składnika.

(viii) Rzeczowe aktywa trwałe w budowie

Rzeczowe aktywa trwałe w budowie dotyczą rzeczowych aktywów trwałych będących w toku budowy lub montażu i są wykazywane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, zwiększonych o odsetki od kredytów za okres realizacji rzeczowego aktywa trwałego, a także pomniejszonych o ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości. Na wycenę wpływ mają także różnice kursowe, które można uznać za korektę kosztu odsetek. Rzeczowe aktywa trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do czasu zakończenia budowy i przekazania rzeczowego aktywa trwałego do używania.

3.5 Wartości niematerialne

(i) Wartość firmy

Wartość firmy, która powstaje z związku z przejściem jednostek zależnych jest ujmowana jako składnik wartości niematerialnych.

Ujęcie początkowe

Wartość firmy z tytułu przejęcia jednostki gospodarczej jest początkowo ujmowana według kosztu nabycia stanowiącego nadwyżkę ceny nabycia jednostek gospodarczych nad udziałem jednostki przejmującej w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych. Wartość firmy odpowiada płatności dokonanej przez jednostkę przejmującą w oczekiwaniu na przyszłe korzyści ekonomiczne z tytułu aktywów, których nie można pojedynczo zidentyfikować ani osobno ująć.

Jeżeli udział jednostki przejmującej w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych przewyższa koszt połączenia jednostek gospodarczych, jednostka przejmująca:

- dokonuje ponownej oceny identyfikacji i wyceny aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki przejmowanej oraz wyceny kosztu połączenia, a także
- ujmuje od razu w wyniku finansowym ewentualną nadwyżkę pozostałą po dokonaniu ponownej oceny.

Wycena na koniec okresu sprawozdawczego

Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Na dzień przejęcia nabyta wartość firmy jest alokowana do każdego z ośrodków wypracowujących środki pieniężne, które mogą skorzystać z synergii połączenia. Każdy ośrodek, lub zespół ośrodków, do którego została przypisana wartość firmy odpowiada najniższemu poziomowi w Spółce, na którym wartość firmy jest monitorowana na wewnętrzne potrzeby zarządcze oraz jest nie większy niż jeden segment operacyjny.

Wartości firmy przejętej w ramach połączenia jednostek gospodarczych nie amortyzuje się. Jednostka przejmująca testuje wartość firmy corocznie pod kątem utraty wartości. Czyni to częściej, jeżeli pewne zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na to, że mogła nastąpić utrata wartości.

Utrata wartości ustalana jest poprzez oszacowanie odzyskiwalnej wartości ośrodka wypracowującego środki pieniężne, którego dotyczy dana wartość firmy. W przypadku, gdy odzyskiwalna wartość ośrodka wypracowującego środki pieniężne jest niższa niż wartość księgowa, ujęty zostaje odpis z tytułu utraty wartości. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości firmy ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako zmniejszenie zysku operacyjnego i nie jest odwracany.

(ii) Wartości niematerialne (z wyłączeniem wartości firmy)

Wartości niematerialne obejmują aktywa Grupy, które nie posiadają postaci fizycznej, są identyfikowalne oraz które można wiarygodnie wycenić i które w przyszłości powodują wpływ korzyści ekonomicznych do jednostki.

Ujęcie początkowe

Wartości niematerialne nabyte w oddzielnej transakcji lub wytworzone (jeśli spełniają kryteria rozpoznania dla kosztów prac rozwojowych) wycenia się przy początkowym ujęciu odpowiednio w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Na koszty nabycia składnika wartości niematerialnych składa się:

- cena nabycia powiększona o zapłacone cło, podatki zawarte w cenie, których jednostka nie może odliczyć - pomniejszona o otrzymane upusty i rabaty;
- nakłady bezpośrednio związane z przygotowaniem tej wartości niematerialnej do użytkowania zgodnie z jej przeznaczeniem.

Wycena na koniec okresu sprawozdawczego

Po ujęciu początkowym, wartości niematerialne są wykazywane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonym o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Grupa ustala, czy okres użytkowania wartości niematerialnych jest ograniczony czy nieokreślony. Wartości niematerialne o ograniczonym okresie użytkowania są amortyzowane przez okres użytkowania oraz poddawane testom na utratę wartości każdorazowo, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Okres i metoda amortyzacji wartości niematerialnych o ograniczonym okresie użytkowania są weryfikowane przynajmniej na koniec każdego roku obrotowego. Zmiany w oczekiwanym okresie użytkowania lub oczekiwanym sposobie konsumowania korzyści ekonomicznych pochodzących z danego składnika aktywów są ujmowane poprzez zmianę odpowiednio okresu lub metody amortyzacji i traktowane jak zmiany wartości szacunkowych.

Wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz te, które nie są użytkowane, są corocznie poddawane weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości, w odniesieniu do poszczególnych aktywów lub na poziomie ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

Wartości niematerialne poddawane są testowi na utratę wartości jeśli istnieją przesłanki wskazujące na występowanie utraty wartości, przy czym dla wartości niematerialnych w okresie ich realizacji ewentualna utrata wartości określana jest na koniec każdego okresu sprawozdawczego. Zasady właściwe ustalaniu utraty wartości przedstawiono w nocie 3.7. Skutki utraty wartości, wartości niematerialnych jak również ich amortyzacji odnoszone są w koszty działalności podstawowej.

Wartości niematerialne spełniające kryteria zakwalifikowania ich jako przeznaczone do sprzedaży lub ujęte w grupie do zbycia wycenia się zgodnie z zasadami zawartymi w punkcie 8.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży/likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji wartości niematerialnych określa się jako różnice między przychodami ze sprzedaży a wartością księgową tych pozycji i ujmuje się je w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Nakłady poniesione w terminie późniejszym

Późniejsze wydatki na składniki istniejących wartości niematerialnych podlegają aktywowaniu tylko wtedy, gdy zwiększają przyszłe korzyści ekonomiczne związane z danym składnikiem. Pozostałe nakłady, w tym nakłady na wytworzone we własnym zakresie: znaki towarowe, wartość firmy i markę są ujmowane jako zysk lub strata bieżącego okresu w momencie poniesienia.

Amortyzacja

Odpisów amortyzacyjnych dokonuje się w odniesieniu do ceny nabycia składnika aktywów.

Koszt amortyzacji ujmuje się jako zysk lub strata bieżącego okresu z zastosowaniem metody liniowej w odniesieniu do oszacowanego przez Grupę okresu użytkowania danego składnika wartości niematerialnych, innego niż wartość firmy, od momentu stwierdzenia jego przydatności do użytkowania, co możliwie najlepiej odzwierciedla sposób realizacji przyszłych korzyści ekonomicznych związanych z użytkowaniem danego składnika aktywów.

Poprawność stosowanych okresów użytkowania, metod amortyzacji oraz wartości rezydualnych wartości niematerialnych jest weryfikowana na koniec każdego okresu sprawozdawczego i w uzasadnionych przypadkach korygowana.

Grupa stosuje następujące stawki amortyzacyjne:

Licencje	20-50%
Koncesje	20%
Oprogramowanie	20%
Inne	10-20%
Koszty zakończonych prac	50-100%

3.6 Zapasy

Zapasy są to aktywa:

- przeznaczone do sprzedaży w toku zwykłej działalności gospodarczej,
- będące w trakcie produkcji przeznaczonej na taką sprzedaż lub
- mające postać materiałów lub dostaw surowców zużywanych w procesie produkcyjnym lub w trakcie świadczenia usług.

Ujęcie początkowe

Na moment początkowego ujęcia materiały i towary są wyceniane w cenie nabycia.

Na cenę nabycia składają się:

- koszty zakupu (cena zakupu; cła importowe i pozostałe podatki; koszty transportu, załadunku, wyładunku a także inne dające się przyporządkować koszty; od kosztów zakupu odejmuje się upusty, rabaty i inne podobne pozycje),

- pozostałe koszty.

Do ceny nabycia nie zalicza się:

- kosztów ogólnego zarządu, które nie są związane z doprowadzeniem zapasów do postaci i miejsca, w jakich się znajdują w momencie wyceny,
- kosztów magazynowania.

Wycena na koniec okresu sprawozdawczego

Na koniec każdego okresu sprawozdawczego materiały i towary są wyceniane w cenie nabycia lub też według wartości netto możliwej do uzyskania, w zależności od tego, która z kwot jest niższa, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty przydatności ekonomicznej. Wartość netto możliwa do uzyskania jest to cena sprzedaży ustalona w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszona o koszty wykończenia i szacowane koszty niezbędne do doprowadzenia sprzedaży do skutku.

Testy sprawdzające utratę wartości poszczególnych pozycji materiałów i towarów realizuje się na bieżąco w trakcie roku obrotowego. Przecenie do poziomu cen sprzedaży netto możliwych do uzyskania, podlegają zapasy materiałów i towarów, które utraciły swoje cechy użytkowe lub przydatność.

Rozchód materiałów ustalany jest według metody FIFO (pierwsze przyszło – pierwsze wyszło).

Zapasy obejmowane są odpisem aktualizującym według następujących zasad:

- zalegające 12-18 miesięcy – 60 % wartości księgowej
- zalegające 18-24 miesięcy – 80 % wartości księgowej
- zalegające powyżej 24 miesięcy – 100 % wartości księgowej
- wolnorotujące – według indywidualnej oceny ceny możliwej do uzyskania na koniec okresu sprawozdawczego.

Odpisy aktualizujące dotyczące zapasów, wynikające z ostrożnej wyceny oraz odpisy aktualizujące dla pozycji zalegających, jak i ich odwrócenia, ujmowane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako pozostałe koszty/przychody operacyjne.

3.7 Odpisy z tytułu utraty wartości aktywów niefinansowych

Grupa dokonuje oceny, czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne („CGU”) oraz pojedynczych składników aktywów. Analizie podlegają zarówno czynniki zewnętrzne, w tym zmiany o charakterze technologicznym, rynkowym, gospodarczym lub prawnym w otoczeniu, w którym prowadzimy działalność lub też na rynkach, do obsługi których aktywa Grupy są wykorzystywane, jak i czynniki wewnętrzne związane z fizycznym stanem rzeczowych składników aktywów oraz zmianami w sposobie ich wykorzystywania. W przypadku stwierdzenia, że takie przesłanki występują przeprowadzane są testy na utratę wartości aktywów, zgodnie z zasadami opisanymi poniżej.

Testy na utratę wartości są przeprowadzane dla pojedynczych składników aktywów trwałych, chyba że te aktywa nie generują wpływów pieniężnych niezależnie od wpływów pochodzących z innych aktywów lub grup aktywów. Jeśli taka sytuacja ma miejsce, wartość odzyskiwalna ustalana jest na poziomie ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne, do której dany składnik aktywów należy, z wyjątkiem sytuacji, gdy:

- wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży składnika aktywów jest wyższa od jego wartości księgowej lub
- wartość użytkowa składnika aktywów może zostać oszacowana jako zbliżona do jego wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży, a z kolei wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży jest możliwa do ustalenia.

W przypadku, gdy wartość odzyskiwalna rzeczowego aktywa trwałego lub składnika wartości niematerialnych uległa – innemu niż tymczasowe – obniżeniu poniżej jego wartości księgowej na skutek zdarzeń lub okoliczności zaistniałych w danym okresie (takich jak przestarzałość technologiczna, uszkodzenie fizyczne, znaczące zmiany w sposobie użytkowania, gorsze od oczekiwanych wyniki ekonomiczne, spadek przychodów lub inne czynniki zewnętrzne), ujmowany jest odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości.

Wartość odzyskiwalna składnika aktywów odpowiada wyższej z następujących dwóch wartości:

- wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży oraz
- wartości użytkowej.

Wartość odzyskiwalna składnika aktywów jest zazwyczaj ustalana w odniesieniu do jego wartości użytkowej, która odpowiada bieżącej wartości przyszłych korzyści ekonomicznych oczekiwanych z tytułu dalszego użytkowania tego składnika aktywów oraz jego zbycia na koniec okresu użytkowania. Jest ona ustalana przy użyciu metody zdyskontowanych przepływów pieniężnych, w oparciu o najlepsze oszacowanie przez zarząd uwarunkowań ekonomicznych, które będą występować w pozostałym okresie użytkowania aktywa oraz przewidywanych warunków użytkowania aktywa.

Odpis z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości różnicy pomiędzy wartością odzyskiwalną i wartością księgową składnika aktywów. Obciążają one wynik bieżącego okresu.

Na koniec każdego okresu sprawozdawczego Grupa ocenia, czy występują przesłanki wskazujące na to, że odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości, który był ujęty w okresach poprzednich w odniesieniu do danego składnika aktywów jest zbędny, lub czy powinien zostać zmniejszony. Jeżeli takie przesłanki występują, Grupa szacuje wartość odzyskiwalną tego składnika aktywów. Poprzednio ujęty odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości ulega odwróceniu wtedy i tylko wtedy, gdy od czasu ujęcia ostatniego odpisu aktualizującego nastąpiła zmiana wartości szacunkowych stosowanych do ustalenia wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów. W takim przypadku, podwyższa się wartość księgową składnika aktywów do wysokości jego wartości odzyskiwalnej. Podwyższona kwota nie może przekroczyć wartości księgowej składnika aktywów, jaka zostałaby ustalona (po odjęciu umorzenia), gdyby w ubiegłych latach w ogóle nie ujęto odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości w odniesieniu do tego składnika aktywów. Odwrócenie odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości składnika aktywów ujmuje się niezwłocznie jako przychód w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów. Po odwróceniu odpisu aktualizującego, w kolejnych okresach odpis amortyzacyjny dotyczący danego składnika jest korygowany w sposób, który pozwala w ciągu pozostałego okresu użytkowania tego składnika aktywów dokonywać systematycznego odpisania jego zweryfikowanej wartości księgowej pomniejszonej o wartość końcową.

3.8 Świadczenia pracownicze

Krótkoterminowe świadczenia pracownicze ujmowane są w okresie, w którym Grupa otrzymała przedmiotowe świadczenia ze strony pracownika, a w przypadku wypłat z zysku lub premii gdy spełnione zostały następujące warunki:

- na jednostce ciąży obecnie prawne lub zwyczajowe oczekiwane zobowiązanie do dokonania wypłat z wyniku zdarzeń przyszłych oraz
 - można dokonać wiarygodnej wyceny tego zobowiązania.
- W przypadku świadczeń z tytułu płatnych nieobecności, świadczenia pracownicze ujmowane są w zakresie skumulowanych płatnych nieobecności, z chwilą wykonania pracy, która zwiększa uprawnienia do przyszłych płatnych nieobecności. W przypadku niekumulowanych płatnych nieobecności świadczenia ujmuje się z chwilą ich wystąpienia.

Zgodnie z zakładowymi systemami wynagradzania pracownicy Grupy mają prawo do odpraw emerytalno-rentowych, które są wypłacane jednorazowo przy odejściu na emeryturę lub rentę zgodnie z przyjętymi przez Grupę zasadami wynagradzania. Wysokość świadczeń zależy od wysokości średniego wynagrodzenia oraz stażu pracy. Odprawy emerytalno-rentowe nie są wypłacane z określonego funduszu.

Wartość świadczeń z tytułu odpraw emerytalnych nabywanych w danym okresie ustalana jest metodą aktuarialnej wyceny prognozowanych uprawnień jednostkowych. Ta metoda traktuje każdy okres świadczenia pracy jako dający prawo do dodatkowej części świadczenia i wycenia każdą część osobno tworząc ostateczne zobowiązanie, które następnie podlega zdyskontowaniu. Wycena bazuje na założeniach demograficznych dotyczących wieku emerytalnego, przyszłego wzrostu płac, rotacji pracowników oraz na założeniach finansowych dotyczących przyszłych stóp procentowych (w celu ustalenia stopy dyskontowej) oraz inflacji.

Niezależny aktuariusz co najmniej raz w roku wycenia wartość bieżącą zobowiązań z tytułu powyższych świadczeń. Przekrój demograficzny pracowników oraz wskaźniki ruchów kadrowych wykorzystywane przy wycenie są oparte na danych historycznych.

Zyski lub straty z wyceny aktuarialnej świadczeń z tytułu odpraw emerytalno-rentowych należy z chwilą powstania ujmować w pozostałych całkowitych dochodach.

Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych ujmowane są jako koszt, chyba że stanowią koszt wytworzenia składników aktywów. Świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy ujmuje się jako zobowiązanie i koszt, gdy Grupa jest zdecydowana w możliwy do udowodnienia sposób:

- rozwiązać stosunek pracy z pracownikiem lub grupą pracowników przed osiągnięciem przez nich wieku emerytalnego lub
- zapewnić świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy w następstwie złożonej przez siebie propozycji zachęcającej ich do dobrowolnego rozwiązania stosunku pracy.

3.9 Rezerwy

Rezerwy są ujmowane w przypadku, gdy na Spółkach z Grupy ciąży bieżące zobowiązanie względem osoby trzeciej, które w przyszłości może z dużym prawdopodobieństwem spowodować wypływ z Spółek z Grupy środków uosabiających korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania, przy czym kwoty tego zobowiązania lub termin jego wymagalności nie są pewne.

Zobowiązanie może mieć charakter prawny, regulacyjny, umowny lub zwyczajowo oczekiwany, który wynika z działalności Grupy, gdy poprzez ustalony sposób postępowania w przeszłości, opublikowanie zasad postępowania lub wystarczająco konkretne, aktualne oświadczenie, Grupa przekazała stronom trzecim, iż przyjmie na siebie określoną powinność oraz w konsekwencji wzbudziła u tych stron trzecich uzasadnione oczekiwanie, że powinność tę wypełni.

Oszacowanie wysokości rezerwy oparte jest na prawdopodobnym wydatku w celu uregulowania przez Grupę zobowiązania. Wysokość utworzonych rezerw jest weryfikowana na dzień sprawozdawczy w celu skorygowania ich do wysokości szacunków zgodnych ze stanem wiedzy na ten dzień. Rozwiązanie rezerw następuje w przypadku, gdy przestało być prawdopodobne, że do wypełnienia obowiązku będzie konieczne wydatkowanie środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne. Wykorzystanie rezerw następuje tylko zgodnie z przeznaczeniem, na które zostały pierwotnie utworzone.

W sytuacji niemożliwości dokonania wiarygodnego oszacowania zobowiązania, rezerwa nie jest ujęta, a zobowiązanie jest ujawnione jako „zobowiązanie warunkowe”. W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wielkość rezerwy jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie rezerwy w związku z upływem czasu jest ujmowane jako koszty finansowe.

Umowy rodzące obciążenia

Bieżące zobowiązania wynikające z umów rodzących obciążenia ujmuje się jako rezerwę, która jest różnicą między oczekiwanymi korzyściami a nieuniknionymi kosztami wynikającymi z realizacji umowy.

Oplaty z tytułu praw autorskich

Rezerwę na opłaty z tytułu praw autorskich utworzono w wysokości wiarygodnego szacunku uwzględniającego najbardziej prawdopodobną kwotę potencjalnego roszczenia.

3.10 Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego, które można bezpośrednio przyporządkować nabyciu, budowie lub wytworzeniu składnika aktywów są kapitalizowane jako część kosztu wytworzenia składnika aktywów. Na koszty finansowania zewnętrznego składają się odsetki oraz zyski lub straty z tytułu różnic kursowych do wysokości odpowiadającej korekcie kosztu odsetek.

Przychody z inwestycji uzyskane w wyniku krótkoterminowego inwestowania pozyskanych środków zewnętrznych przeznaczonych bezpośrednio na finansowanie nabycia lub wytworzenia składników majątku, pomniejszają wartość kosztów finansowania zewnętrznego podlegających kapitalizacji.

Pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są ujmowane jako koszt w okresie w którym są ponoszone.

3.11 Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

Należności z tytułu dostaw i usług ujmuje się początkowo według ceny transakcyjnej zgodnie z MSSF 15. W przypadku umów z klientami, dla których okres pomiędzy przekazaniem przyrzeczonego dobra lub usługi klientowi a momentem zapłaty za dobro lub usługę przekracza jeden rok, Grupa ocenia, czy umowy zawierają istotny element finansowania. W celu ustalenia ceny transakcyjnej, Grupa koryguje przyrzeczoną kwotę wynagrodzenia o istotny komponent finansowania stosując stopę dyskontową, która zostałaby zastosowana w przypadku zawarcia oddzielnej transakcji finansowania między jednostką a jej klientem w momencie zawarcia umowy.

Należności z tytułu dostaw i usług podlegają analizie oczekiwanej straty kredytowej. Grupa analizuje portfel należności handlowych za poszczególne lata (ich spłatę w bieżących i kolejnych okresach) i na tej podstawie kalkuluje ryzyko kredytowe. Grupa w kategoriach należności ujmuje zaliczki:

- na rzeczowe aktywa trwałe w budowie,
- na poczet wartości niematerialnych,
- na dostawy.

3.12 Aktywa i zobowiązania z tytułu umów z klientami

Aktywa z tytułu umów z klientami wynikają głównie z rozliczenia umów promocyjnych w czasie. Dotyczy to umów, w których moment, kiedy Grupa nabywa prawo do otrzymania wynagrodzenia nie pokrywa się z momentem, w którym spełnione zostaje zobowiązanie do wykonania świadczenia.

W sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupa prezentuje aktywa z tytułu umów z klientami w pozycji aktywa, odpowiednio prezentując je jako aktywa krótkoterminowe i długoterminowe. Koszty rozliczenia aktywów są prezentowane w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako koszty amortyzacji.

Zobowiązania z tytułu umowy z klientami obejmują przede wszystkim zobowiązania Spółek z Grupy do przekazania klientom dóbr i/lub usług przyrzeczonych w umowie, za które Grupa otrzymała już wynagrodzenie lub jest ono należne.

3.13 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych, depozyty bankowe płatne na żądanie, inne bezpieczne krótkoterminowe inwestycje o pierwotnym terminie wymagalności do trzech miesięcy od dnia ich założenia, otrzymania, nabycia lub wystawienia oraz o dużej płynności. W skład środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wchodzi również odsetki od ekwiwalentów środków pieniężnych.

Środki pieniężne wykazywane są na koniec okresu sprawozdawczego według zamortyzowanego kosztu. Wpływ modelu oczekiwanych strat kredytowych (ECL) na ten składnik aktywów jest nieistotny, gdyż Grupa utrzymuje środki pieniężne w bankach o wysokiej wiarygodności i ratingu na najwyższym poziomie, dysponujących odpowiednim kapitałem własnym oraz silną i ustabilizowaną pozycją rynkową. Ekwiwalenty środków pieniężnych, sklasyfikowane jako aktywa finansowe wyceniane są w wartości godziwej przez wynik finansowy, wyceniane są w wartości godziwej. Wartość godziwa ustalana jest na podstawie wyceny dokonanej na podstawie notowań rynkowych na każdy dzień sprawozdawczy. Zyski i straty z tytułu zmiany wartości godziwej odnoszone są do wyniku finansowego.

Kredyt w rachunku bieżącym jest prezentowany w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako składnik krótkoterminowych kredytów i pożyczek w ramach zobowiązań krótkoterminowych.

Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w skonsolidowanym sprawozdaniu z przepływów pieniężnych składa się z określonych powyżej środków pieniężnych i ich ekwiwalentów.

3.14 Przychody z tytułu umów z klientami (MSSF 15)

Przychody z tytułu umów z klientami

Przychody z działalności prowadzonej przez Grupę są ujmowane i prezentowane zgodnie z MSSF 15 „Przychody z umów z klientami”.

Grupa ocenia wszystkie dobra i usługi przyrządzone w umowie w celu identyfikacji, czy stanowią one odrębne zobowiązania do wykonania świadczenia, tj. zobowiązania niezależne od siebie nawzajem. Sprzedaż telefonu mobilnego i usługi telekomunikacyjna w ofertach pakietowych są odrębnymi zobowiązaniami do wykonania świadczenia.

Wynagrodzenie za ofertę pakietową (tj. cena transakcyjna) jest przypisywane do odrębnych zobowiązań do wykonania świadczenia i jest rozpoznawane jako przychody, gdy dane zobowiązanie jest spełnione (tj. gdy kontrola nad dobrem lub usługą jest przekazywana do klienta).

Cena transakcyjna jest to kwota wynagrodzenia, która zgodnie z oczekiwaniem Spółki z Grupy będzie jej przysługiwać w trakcie założonego wymagalnego okresu umowy. Założony wymagalny okres umowy jest to okres, który jest wymagalny w wyniku zapisów umownych lub praktyki biznesowej. Na założony wymagalny okres umowy ma wpływ praktyka biznesowa Spółki, gdy Grupa poprzez swoje działania kreuje lub akceptuje uzasadnione oczekiwanie klienta, że zostanie on zwolniony ze swojego zobowiązania do zapłaty przed końcem kontraktu w momencie podpisania nowego kontraktu. W cenie transakcyjnej nie jest uwzględniony efekt pieniądza w czasie, ponieważ efekt komponentu finansowego, w stosunku do ceny transakcyjnej, jest nieistotny na poziomie kontraktu.

Przypisanie ceny transakcyjnej do różnych zobowiązań do wykonania świadczenia jest dokonywane w celu odzwierciedlenia kwot, do których zgodnie z oczekiwaniem Spółki z Grupy jest ona uprawniona w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług do klienta. Grupa dokonuje alokacji przychodu uwzględniając proporcjonalną indywidualną cenę sprzedaży.

Podczas ustalania indywidualnej ceny sprzedaży zobowiązania do wykonania świadczenia w pierwszej kolejności określane jest, czy istnieje specyficzna dla Grupa obserwowalna cena dobra lub usługi, tj. cena, gdy Grupa sprzedaje dobro lub usługę oddzielnie w podobnych okolicznościach i podobnym klientom. W przypadku braku obserwowalnej ceny sprzedaży, inne metody szacowania wartości zobowiązania są użyte.

Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów

Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów ujmowane są w momencie przeniesienia na nabywcę kontroli wynikającej z prawa własności (patrz również paragraf *Oferty pakietowe*)

Przychody z tytułu świadczenia usług inne niż najem i dzierżawa

Przychody z tytułu opłat abonamentowych za usługi telefoniczne i dostęp do Internetu ujmowane są liniowo w okresie obowiązywania umowy. Przychody z tytułu opłat za połączenia telefoniczne przychodzące i wychodzące ujmowane są w momencie świadczenia usługi. Przychody detaliczne od klientów indywidualnych i biznesowych obejmują głównie przychody z opłat abonamentowych z tytułu telewizji, usług telekomunikacyjnych oraz kary umowne. Terminy płatności oscylują w granicach 7-14 dni.

Oferty promocyjne

W przypadku niektórych ofert handlowych, w których klient nie płaci za świadczenie usługi przez ustalony okres w zamian za podpisanie umowy na czas określony, przychody ujmowane są równomiernie przez określony w umowie założony okres jej obowiązywania.

Oferty pakietowe

Przy sprzedaży ofert pakietowych, Grupa ocenia czy dostarczane na podstawie umowy elementy stanowią odrębne zobowiązania do wykonania świadczenia. Dobro lub usługa przeznaczone klientowi są odrębne, jeżeli spełnione są dwa warunki: (i) klient może czerpać korzyści z dobra lub usługi albo bezpośrednio, albo przez powiązanie z innymi zasobami, które są dla niego łatwo dostępne (tj. dobro lub usług mogą być odrębne) oraz (ii) zobowiązanie jednostki do przekazania dobra lub usługi na rzecz klienta można zidentyfikować jako odrębne w stosunku do innych zobowiązań określonych w umowie (tj. dobro lub usługa są odrębne w ramach samej umowy). Cena transakcyjna umowy alokowana jest do zobowiązań do wykonania świadczenia proporcjonalnie do ich indywidualnej ceny sprzedaży.

Koszty doprowadzenia do zawarcia umowy

Grupa ujmuje krańcowe koszty doprowadzenia do zawarcia umowy z klientem jako składnik aktywów, jeżeli spodziewa się, że koszty te odzyska. Krańcowe koszty doprowadzenia do zawarcia umowy to koszty ponoszone przez Grupę w celu doprowadzenia do zawarcia umowy z klientem, których jednostka nie poniosłaby, jeżeli umowa nie zostałaby zawarta (przykładowo prowizja od sprzedaży). Po początkowym ujęciu, koszty te są rozliczane w czasie przez okres życia abonenta (rozumiany jako okres obejmujący zarówno okres umowy podstawowej jak i okres spodziewanych odnowień umów).

Koszty doprowadzenia do zawarcia umowy ponoszone bez względu na to czy umowa została zawarta, ujmuje się jako koszt w momencie poniesienia, chyba, że koszty te wyraźnie obciążają klienta bez względu na to, czy umowa została zawarta.

Koszty doprowadzenia do zawarcia umowy są prezentowane w bilansie jako aktywa i koszty z tytułu umów z klientami. Składnik aktywów jest sukcesywnie amortyzowany, z uwzględnieniem średniego okresu przekazania klientowi dóbr lub usług, z którymi jest powiązany.

Z uwagi na specyfikację działalności, Grupa ujmuje rozliczenie kosztów SAC poprzez amortyzację w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

3.15 Przychody z tytułu najmu i dzierżawy sprzętu telekomunikacyjnego (MSSF 16)

Przychody z tytułu najmu i dzierżawy sprzętu telekomunikacyjnego ujmowane są w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w sposób liniowy w okresie obowiązywania umowy, z wyjątkiem umów leasingu finansowego, w przypadku których ujemie się przychody ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych w kwocie równej inwestycji leasingowej netto, w momencie rozpoczęcia leasingu oraz przychody finansowe przez okres trwania leasingu.

3.16 Pozostałe źródła przychodów

Przychody z tytułu odsetek

Przychody z tytułu odsetek są ujmowane sukcesywnie w miarę ich naliczania (z uwzględnieniem metody efektywnej stopy procentowej, stanowiącej stopę dyskontującą przyszłe wpływy pieniężne przez szacowany okres życia instrumentów finansowych) w stosunku do wartości księgowej netto danego składnika aktywów finansowych.

Przychody z tytułu dywidendy

Dywidendy ujmowane są w momencie ustalenia praw akcjonariuszy lub udziałowców do ich otrzymania.

Przychody z dotacji państwowych

Jeżeli istnieje uzasadniona pewność, że dotacja zostanie uzyskana oraz spełnione zostaną wszystkie związane z nią warunki, wówczas dotacje rządowe są ujmowane według kwoty należnej.

Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana jako przychód w sposób współmierny do kosztów, które dotacja ta ma w zamierzeniu kompensować. Jeżeli dotacja dotyczy składnika aktywów, wówczas jej wartość godziwa jest ujmowana na koncie przychodów przyszłych okresów, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, odpisywana do jednostkowego sprawozdania z całkowitych dochodów przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów.

3.17 Podatki

(i) Podatek dochodowy

Podatek dochodowy wykazany sprawozdaniu z całkowitych dochodów obejmuje część bieżącą i część odroczoną.

Podatek bieżący

Zobowiązania i należności z tytułu bieżącego podatku za okres bieżący i okresy poprzednie wycenia się w wysokości kwot przewidywanej zapłaty na rzecz organów podatkowych (podlegających zwrotowi od organów podatkowych) z zastosowaniem stawek podatkowych i przepisów podatkowych, które prawnie lub faktycznie już obowiązywały na koniec okresu sprawozdawczego.

Podatek odroczony

Podatek odroczony jest obliczany w stosunku do różnic przejściowych występujących na dzień sprawozdawczy między wartością podatkową aktywów i zobowiązań, a ich wartością księgową wykazaną w sprawozdaniu finansowym.

Rezerwa na podatek odroczony ujmowana jest w odniesieniu do wszystkich dodatnich różnic przejściowych, z wyjątkiem przypadków:

- gdy rezerwa na podatek odroczony powstaje w wyniku początkowego ujęcia wartości firmy lub początkowego ujęcia składnika aktywów bądź zobowiązania przy transakcji niestanowiącej połączenia jednostek gospodarczych i w chwili jej zawierania niemającej wpływu ani na wynik finansowy brutto, ani na dochód do opodatkowania czy stratę podatkową oraz
- dodatnich różnic przejściowych wynikających z inwestycji w jednostkach zależnych lub stowarzyszonych i udziałów we wspólnych przedsięwzięciach – w przypadku których, możliwe jest kontrolowanie terminu odwracania się różnic przejściowych i gdy prawdopodobne jest, iż w dającej się przewidzieć przyszłości różnice przejściowe nie ulegną odwróceniu.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego ujmowane są w odniesieniu do wszystkich ujemnych różnic przejściowych, jak również niewykorzystanych ulg podatkowych i niewykorzystanych strat podatkowych przeniesionych na następne lata, w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty dochód do opodatkowania, który pozwoli wykorzystać w/w różnice, aktywa i straty, za wyjątkiem:

- sytuacji, gdy aktywa z tytułu odroczonego podatku dotyczące ujemnych różnic przejściowych powstają w wyniku początkowego ujęcia składnika aktywów bądź zobowiązania przy transakcji niestanowiącej połączenia jednostek gospodarczych i w chwili jej zawierania nie mają wpływu ani na wynik finansowy brutto, ani na dochód do opodatkowania czy stratę podatkową oraz

ujemnych różnic przejściowych z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych lub stowarzyszonych oraz udziałów we wspólnych przedsięwzięciach, składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku jest ujmowany w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej jedynie w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, iż w dającej się przewidzieć przyszłości w/w różnice przejściowe ulegną odwróceniu i osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który pozwoli na potrącenie ujemnych różnic przejściowych.

Grupa ujmuje podatek odroczonego od umów leasingu stosując podejście netto (czyli różnicę przejściową ustala się jako różnicę między wartością bilansową aktywów z tytułu prawa użytkowania a wartością zobowiązań z tytułu leasingu).

Wartość księgowa składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego jest weryfikowana na każdy koniec okresu sprawozdawczego i ulega stosownemu obniżeniu o tyle, o ile przestało być prawdopodobne osiągnięcie dochodu do opodatkowania wystarczającego do częściowego lub całkowitego zrealizowania składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Nieujęty składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlega ponownej ocenie na każdy koniec okresu sprawozdawczego i jest ujmowany do wysokości odzwierciedlającej prawdopodobieństwo osiągnięcia w przyszłości dochodów do opodatkowania, które pozwolą na odzyskanie tego składnika aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwy na podatek odroczone wyceniane są z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą obowiązywać w okresie, gdy składnik aktywów zostanie zrealizowany lub rezerwa rozwiązana, przyjmując za podstawę stawki podatkowe (i przepisy podatkowe) obowiązujące na dzień sprawozdawczy lub takie, których obowiązywanie w przyszłości jest pewne na dzień sprawozdawczy.

Grupa ujmuje w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego netto. Podatek dochodowy dotyczący pozycji ujmowanych bezpośrednio w kapitale własnym jest ujmowany w kapitale własnym, a nie w wyniku finansowym.

3.18 Podatek od towarów i usług

Przychody, koszty, aktywa i zobowiązania są ujmowane po pomniejszeniu o wartość podatku od towarów i usług, z wyjątkiem:

- gdy podatek od towarów i usług zapłacony przy zakupie aktywów lub usług nie jest możliwy do odzyskania od organów podatkowych, wtedy jest on ujmowany odpowiednio jako część ceny nabycia składnika aktywów lub jako część pozycji kosztowej oraz
- należności i zobowiązań, które są wykazywane z uwzględnieniem kwoty podatku od towarów i usług.

Kwota netto podatku od towarów i usług możliwa do odzyskania lub należna do zapłaty na rzecz organów podatkowych jest ujęta w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako część należności lub zobowiązań.

Należności i zobowiązania dotyczące tych samych kategorii podatkowych ujmowane są per saldo w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

3.19 Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki i papiery dłużne

W momencie początkowego ujęcia, wszystkie kredyty bankowe, pożyczki i papiery dłużne są ujmowane według wartości godziwej pomniejszonej o koszty transakcyjne.

Po początkowym ujęciu oprocentowane kredyty, pożyczki i papiery dłużne są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

Przy ustalaniu zamortyzowanego kosztu uwzględnia się koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązania.

Wszelkie różnice pomiędzy otrzymaną kwotą (pomniejszoną o koszty transakcyjne) a wartością wykupu ujmuje się w wyniku finansowym metodą efektywnej stopy procentowej przez okres obowiązywania odnośnych umów.

3.20 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej w wartości nominalnej. Wartość księgowa tych zobowiązań odpowiada w przybliżeniu wartości stanowiącej wysokość zamortyzowanego kosztu, przy wykorzystaniu efektywnej stopy procentowej. Zobowiązań krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług nie dyskontuje się.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy obejmują zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu oraz zobowiązania finansowe pierwotnie zakwalifikowane do kategorii wycenianych do wartości godziwej przez wynik finansowy. Zobowiązania finansowe są klasyfikowane jako przeznaczone do obrotu, jeżeli zostały nabyte dla celów sprzedaży w niedalekiej przyszłości. Instrumenty pochodne, włączając wydzielone instrumenty wbudowane, są również klasyfikowane jako przeznaczone do obrotu, chyba że są uznane za efektywne instrumenty zabezpieczające. Zobowiązania finansowe mogą być przy pierwotnym ujęciu zakwalifikowane do kategorii wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, jeżeli poniższe kryteria są spełnione:

- taka kwalifikacja eliminuje lub znacząco obniża niespójność traktowania, gdy zarówno wycena jak i zasady rozpoznawania strat lub zysków podlegają innym regulacjom lub
- zobowiązania są częścią grupy zobowiązań finansowych, które są zarządzane i oceniane w oparciu o wartość godziwą, zgodnie z udokumentowaną strategią zarządzania ryzykiem, lub
- zobowiązania finansowe zawierają wbudowane instrumenty pochodne, które powinny być oddzielnie ujmowane.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy są wyceniane w wartości godziwej, uwzględniając ich wartość rynkową na dzień sprawozdawczy bez uwzględnienia kosztów transakcji sprzedaży. Zmiany w wartości godziwej tych instrumentów są ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako koszty lub przychody finansowe.

Inne zobowiązania finansowe, nie będące instrumentami pochodnymi wycenianymi w wartości godziwej przez wynik finansowy, są wyceniane według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Pozostałe zobowiązania niefinansowe ujmowane są w kwocie wymagającej zapłaty. Grupa wyłącza ze swojego skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej zobowiązanie finansowe, gdy zobowiązanie wygasło – to znaczy, kiedy obowiązek określony w umowie został wypełniony, umorzony lub wygasł.

3.21 Zobowiązania i aktywa warunkowe

Zobowiązanie warunkowe może wystąpić jako:

- możliwy obowiązek, który powstaje na skutek przeszłych zdarzeń i którego istnienie zostanie potwierdzone dopiero w momencie wystąpienia lub niewystąpienia jednego lub kilku zdarzeń w przyszłości, nad którym Grupa do końca nie posiada kontroli lub
- obecny obowiązek, który powstaje na skutek przeszłych zdarzeń, a który nie jest ujmowany w sprawozdaniu finansowym gdyż:

a) nie jest prawdopodobne, żeby Grupa wydatkowała środki pieniężne zawierające w sobie korzyści ekonomiczne w celu wypełnienia tego obowiązku,

b) nie jest możliwa wiarygodna wycena (kwota zobowiązania).

Zobowiązania warunkowe wynikające z obecnego obowiązku, nabyte w drodze połączenia jednostek gospodarczych wykazywane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako rezerwy na zobowiązania.

Zobowiązania warunkowe nie są wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej, jednakże ujawnia się informację o zobowiązaniu warunkowym, chyba że prawdopodobieństwo wpływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne jest znikome.

Aktywa warunkowe natomiast są możliwym składnikiem aktywów, które powstają na skutek przeszłych zdarzeń, a których istnienie zostanie potwierdzone dopiero w przyszłości w momencie wystąpienia bądź niewystąpienia niepewnych zdarzeń nad którymi Grupa nie posiada w pełni kontroli. Powstają na skutek nieplanowanych lub nieoczekiwanych zdarzeń, które rodzą możliwość wpływu do Grupy środków pieniężnych zawierających w sobie korzyści ekonomiczne.

Aktywa warunkowe nie są wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej, jednakże ujawnia się informację o aktywie warunkowym, jeżeli wpływ środków uosabiających korzyści ekonomiczne jest prawdopodobny.

3.22 Kapitał własny

Kapitał własny ujmuje się w księgach rachunkowych z podziałem na jego rodzaje i według zasad określonych przepisami prawa i postanowieniami statutu jednostki dominujące.

Rodzaje kapitału własnego:

- a) kapitał zakładowy
- b) zysk z lat ubiegłych
- c) Zysk netto
- d) Kapitał zapasowy
- e) Kapitał rezerwowy powstały z połączenia jednostek zależnych z Vectra SA

Kapitał zakładowy wykazywany jest według wartości nominalnej, w wysokości zgodnej ze statutem jednostki dominujące oraz wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego.

Zgodnie z wymogami Kodeksu Spółek Handlowych, podmioty mające status spółek akcyjnych są obowiązane utworzyć kapitał zapasowy na pokrycie straty. Do tej kategorii kapitału przelewa się co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy wykazanego w skonsolidowanym sprawozdaniu spółki, dopóki kapitał ten nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału podstawowego jednostki. O użyciu kapitału zapasowego i rezerwowego rozstrzyga Walne Zgromadzenie, jednakże części kapitału zapasowego w wysokości jednej trzeciej kapitału zakładowego można użyć jedynie na pokrycie straty wykazanej w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym i nie podlega ona podziałowi na inne cele.

3.23 Koszty

Za koszty uznaje się uprawdopodobnione zmniejszenie w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zmniejszenia wartości aktywów albo zwiększenia wartości zobowiązań i rezerw, które doprowadzą do zmniejszenia kapitału własnego lub zwiększenia jego niedoboru w inny sposób niż wycofanie środków przez udziałowców lub właścicieli.

Rachunek kosztów prowadzony jest w układzie rodzajowym oraz w układzie miejsc powstawania kosztów, przy czym za podstawowy układ sprawozdawczy kosztów w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów przyjmuje się wariant porównawczy.

Ponadto, kosztami okresu sprawozdawczego, wpływającymi na wynik finansowy okresu są:

- 1) pozostałe koszty i straty operacyjne, związane pośrednio z działalnością operacyjną, w tym w szczególności:
 - straty z inwestycji finansowych,
 - koszty z wyceny i realizacji instrumentów pochodnych handlowych oraz koszty z tytułu realizacji i wyceny do wartości godziwej instrumentów pochodnych zabezpieczających w części nieefektywnej,
 - odpis z tytułu utraty wartości aktywów finansowych utrzymywanych do terminu wymagalności, aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, pożyczek i innych inwestycji,
 - przekazane darowizny,
 - strata ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych,
- 2) koszty finansowe związane z finansowaniem działalności Grupy, w tym w szczególności:
 - odsetki od kredytu bankowego w rachunku bieżącym,
 - odsetki od krótkoterminowych i długoterminowych pożyczek, kredytów i innych źródeł finansowania, w tym dyskonto zobowiązań,
 - straty z tytułu różnic kursowych netto powstające na zobowiązaniach pochodzących ze źródeł finansowania działalności Grupy,
 - zmiany wysokości rezerwy wynikające z przybliżania czasu wykonania zobowiązania (tzw. efekt odwracania dyskonta).

4. Ustalenie wartości godziwej

W niektórych przypadkach przyjęte przez Grupę zasady rachunkowości i ujawnień wymagają określenia wartości godziwej zarówno finansowych, jak i niefinansowych aktywów i zobowiązań. Wartości godziwe są ustalane i ujawniane z zastosowaniem przedstawionych poniżej metod. W uzasadnionych przypadkach, dalsze informacje na temat założeń przyjętych do określenia wartości godziwej przedstawiono w notach objaśniających dotyczących poszczególnych aktywów i zobowiązań.

4.1 Rzeczowe aktywa trwałe

Wartość godziwa pozostałych składników rzeczowych aktywów trwałych jest ustalana z zastosowaniem podejścia rynkowego i metod kosztowych, które opierają się na cenach kwotowanych przez rynek dla podobnych składników, o ile informacje te są dostępne, a w uzasadnionych przypadkach opierają się na kosztach zastąpienia.

4.2 Wartości niematerialne

Wartość godziwa wartości niematerialnych oparta jest na zdyskontowanych przepływach pieniężnych, których oczekuje się w związku z użytkowaniem lub ewentualną sprzedażą tych aktywów.

4.3 Zapasy

Wycena godziwa pozostałych zapasów jest ustalana w oparciu o cenę zakupu powiększoną o koszty nabycia oraz zaktualizowana o odpisy aktualizujące.

4.4 Inwestycje w instrumenty kapitałowe i instrumenty dłużne

Wartość godziwa aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, jest ustalana w oparciu o ich notowania cen kupna na dzień sprawozdawczy.

4.5 Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe

Wartość godziwa należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności jest szacowana jako bieżąca wartość przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych za pomocą rynkowej stopy procentowej na dzień sprawozdawczy. Wartość godziwa szacowana jest jedynie w celu ujawnienia.

4.6 Instrumenty pochodne

Kontrakty walutowe forward oraz IRS są wyceniane na podstawie danych otrzymywanych z banków, z którymi kontrakty są zawarte. Podlegają one weryfikacji przez komórki wewnętrzne Grupy.

4.7 Zobowiązania finansowe niebędące instrumentami pochodnymi

Wartość godziwa, szacowana dla celów ujawnienia, jest obliczana na podstawie wartości bieżącej przyszłych przepływów pieniężnych z tytułu zwrotu kwoty głównej i zapłaty odsetek, zdyskontowanych z zastosowaniem rynkowej stopy procentowej na dzień sprawozdawczy. W przypadku leasingu finansowego, rynkową stopę procentową ustala się przez odniesienie do podobnych umów leasingowych.

5. Zarządzanie ryzykiem finansowym

5.1 Wprowadzenie

Grupa jest narażona na następujące rodzaje ryzyka wynikające z korzystania z instrumentów finansowych:

- ryzyko kredytowe,
- ryzyko płynności,
- ryzyko rynkowe.

Nota przedstawia informacje na temat ekspozycji Grupy na dany rodzaj ryzyka, cele, zasady oraz procedury pomiaru i zarządzania ryzykiem przyjęte przez Grupę, jak też informacje o zarządzaniu kapitałem przez Grupę. W innych częściach sprawozdania finansowego przedstawiono wymagane informacje liczbowe (nota 32).

Grupa nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń.

5.2 Podstawowe zasady zarządzania ryzykiem

Zarząd ponosi odpowiedzialność za ustanowienie i nadzór nad zarządzaniem ryzykiem przez Grupę.

Zasady zarządzania ryzykiem przez Grupę mają na celu identyfikację i analizę ryzyk, na które Grupa jest narażona, określenie odpowiednich limitów i kontroli, jak też monitorowanie ryzyka i stopnia dopasowania do niego limitów. Zasady zarządzania ryzykiem i systemy podlegają regularnym przeglądom celu uwzględnienia zmiany warunków rynkowych i zmian w działalności Spółki. Poprzez odpowiednie szkolenia, przyjęte standardy i procedury zarządzania, Grupa dąży do zbudowania mobilizującego i konstruktywnego środowiska kontroli, w którym wszyscy pracownicy rozumieją swoją rolę i obowiązki.

5.3 Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe jest to ryzyko poniesienia straty finansowej przez Grupę w sytuacji, kiedy klient lub druga strona kontraktu o instrument finansowy nie spełni obowiązków wynikających z umowy.

Aktywami narażonymi na ryzyko kredytowe są głównie należności z tytułu dostaw i usług. Jednak usługi i dostawy są świadczone przez odbiorców powiązanych kapitałowo ze Grupą, które to Grupy mają zapewnioną płynność finansową, w związku z czym nie występuje ryzyko niewypłacalności naszych kontrahentów.

5.4 Ryzyko płynności

Ryzyko płynności jest to ryzyko wystąpienia trudności w spełnieniu przez Grupę obowiązków związanych ze zobowiązaniami finansowymi, które rozliczane są w drodze wydania środków pieniężnych lub innych aktywów finansowych. Zarządzanie płynnością przez Grupę polega na zapewnianiu, w możliwie najwyższym stopniu, aby Grupa zawsze posiadała płynność wystarczającą do regulowania wymaganych zobowiązań, zarówno w normalnej jak i kryzysowej sytuacji, bez narażania na niedopuszczalne straty lub podważenie reputacji Grupy. Ryzyko płynności w Grupie jest niewielkie, ponieważ posiada stałe wpływy z należności abonamentowych.

5.5 Ryzyko rynkowe

Ryzyko rynkowe polega na tym, że zmiany cen rynkowych, takich jak kursy walutowe, stopy procentowe i ceny akcji będą wpływać na wyniki Grupy lub na wartość posiadanych instrumentów finansowych. Celem zarządzania ryzykiem rynkowym jest utrzymanie i kontrolowanie stopnia narażenia Grupy na ryzyko rynkowe w granicach przyjętych parametrów, przy jednoczesnym dążeniu do optymalizacji stopy zwrotu.

W celu zarządzania ryzykiem rynkowym Grupa kupuje i sprzedaje instrumenty pochodne, jak też przyjmuje na siebie zobowiązania finansowe.

5.6 Zarządzanie kapitałem

Głównym celem zarządzania kapitałem Grupy jest utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i bezpiecznych wskaźników kapitałowych, które wspierałyby działalność operacyjną Grupy oraz zwiększały wartość dla jej akcjonariuszy.

Grupa zarządza strukturą kapitałową i w wyniku zmian warunków ekonomicznych wprowadza do niej zmiany. W celu utrzymania lub skorygowania struktury kapitałowej Grupa może zmienić wypłatę dywidendy dla Akcjonariuszy, zwrócić kapitał Akcjonariuszom lub wyemitować nowe akcje. W roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2024 roku nie wprowadzono żadnych zmian do celów, zasad i procesów obowiązujących w tym obszarze.

Grupa monitoruje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, który jest liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto Grupa wlicza oprocentowane kredyty i pożyczki oraz zobowiązania z tytułu leasingu finansowego, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych.

6. Działalność zaniechana

Grupa nie zaniechała ani nie planuje zaniechania lub ograniczenia swojej działalności.

7. Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży

Grupa nie posiada aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży.

8. Nabycie jednostek zależnych

Udziały i akcje w jednostkach zależnych

Koszt przejęcia ustala się jako wartość godziwą przekazanych aktywów, wyemitowanych instrumentów kapitałowych oraz zobowiązań zaciągniętych lub przejętych na dzień wymiany. Do kosztów przejęcia nie wlicza się kosztów pośrednich związanych z zakupem, nie zwiększają one ceny nabycia a obciążają wynik bieżącego okresu. Możliwe do zidentyfikowania przejęte aktywa, zobowiązania i zobowiązania warunkowe są wyceniane początkowo według wartości godziwej, bez uwzględniania udziału mniejszości. Nadwyżkę kosztu przejęcia nad udziałem Grupy w wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywach, zobowiązaniach i zobowiązaniach warunkowych ujmuje się jako wartość firmy. Jeżeli koszt przejęcia jest niższy od wartości godziwej aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych przejętej jednostki zależnej, różnicę ujmuje się bezpośrednio w sprawozdaniu z całkowitych dochodów. Transakcje, rozrachunki i niezrealizowane zyski na transakcjach pomiędzy Grupami Grupy są eliminowane. Niezrealizowane straty również podlegają eliminacji, chyba że transakcja dostarcza dowodów na utratę wartości przez przekazany składnik aktywów.

W 2024 roku Grupa nabyła 100% udziałów Spółki Raczek.Net Spółki z o.o.

Ponadto w dniu 22 stycznia 2024 roku Grupa sprzedała 51% udziałów w spółkach: Multimedia Capital One sp. z o.o., Multimedia Kwidzyn sp. z o.o., Multimedia Łowicz sp. z o.o., Multimedia Ostróda sp. z o.o. i Multimedia Stargard Sp. z o.o.

9. Przychody ze sprzedaży

Struktura rzeczowa

	Okres zakończony 31/12/2024 PLN' 000	Okres zakończony 31/12/2023 PLN' 000
Działalność kontynuowana		
Udostępnianie sieci	78 885	-
Usługi telekomunikacyjne	1 574 668	1 615 197
Usługi dostępu do internetu	22 971	-
Usługi telefoniczne	411	-
Sprzedaż usług	7 118	23 782
Przychody z dzierżawy majątku	15 025	20 536
Dzierżawa samochodu	1 707	3 049
Usługi marketingowe i reklamowe	13	161
Pozostała sprzedaż	34 711	10 775
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	7 623	7 028
	1 743 133	1 680 528
 Zmiana stanu odpisów aktualizujących wartość należności	 34 169	 0
	1 777 303	1 680 528

Struktura terytorialna

	Okres zakończony 31/12/2024 PLN' 000	Okres zakończony 31/12/2023 PLN' 000
Przychody ze sprzedaży produktów		
Kraj	1 720 425	1 661 900
Export	15 085	11 600
	1 735 510	1 673 500
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów		
Kraj	7 623	7 028
Export	0	0
	7 623	7 028

10. Pozostałe przychody operacyjne

	Okres zakończony 31/12/2024 PLN'000	Okres zakończony 31/12/2023 PLN'000
Zyski ze zbycia aktywów:		
Zysk ze sprzedaży majątku trwałego	-	-
	-	-
Rozwiązane odpisy aktualizujące:		
Rzeczowe aktywa trwałe	-	181
Zapasy	-	231
	-	412
Pozostałe przychody operacyjne:		
Rozwiązanie rezerwy na kary i zobowiązania	12 893	42 499
Dotacje (dopłaty z PFRON do wynagrodzeń i inne dotacje)	626	254
Amortyzacja środków trwałych finansowanych z ZFRON i innych dotacji	512	973
Przychody z demontaży materiałów	924	382
Otrzymane odszkodowania, kary i grzywny	818	774
Zwrot kosztów postępowania sądowego i egzekucyjnego	1 223	1 418
Inne korekty lat ubiegłych	21	1 531
Wycena metodą straty oczekiwanej	4 017	6
Rabaty potransakcyjne	137	202
Różnice kursowe	2 346	-93
Nadwyżki inwentaryzacyjne	22	1
Korekta MSSF 16	893	2 235
Pozostałe	834	2 453
	25 266	53 047

11. Pozostałe koszty operacyjne

	Okres zakończony 31/12/2024 PLN'000	Okres zakończony 31/12/2023 PLN'000
Straty ze zbycia aktywów:		
Strata ze sprzedaży majątku trwałego	- 3 444	- 520
	- 3 444	- 520
Utworzone odpisy aktualizujące:		
Wartość firmy	-	7 394
Wartości niematerialne	-449	-12 713
Rzeczowe aktywa trwałe	-14 194	-3 613
Zapasy	-465	-184
Należności handlowe	-10 695	-21 378
	-25 803	-45 282
Pozostałe koszty operacyjne:		
Koszty likwidacji majątku trwałego i obrotowego	-1 647	-2 219
Spisanie sald	-33	-2 167
Darowizny	-442	-286
Koszty postępowania sądowego	-1 162	-1 607
Koszty lat ubiegłych	-771	-102
Naprawy z OC i AC	-218	-
Kary	-99 518	-11 126
Różnice kursowe	-25	-
Rezerwa na zobowiązania	-654	-3 471
Pozostałe (zagregowane pozycje nieistotne)	-6 544	-1 153
	-140 261	-67 933

12. Koszty świadczeń pracowniczych

	Okres zakończony 31/12/2024 PLN'000	Okres zakończony 31/12/2023 PLN'000
Wynagrodzenia	-102 296	-95 046
Narzuty na wynagrodzenia	-18 584	-16 869
Świadczenia po okresie zatrudnienia	34	-86
	-120 846	-112 001

Przeciętny stan zatrudnienia w roku obrotowym

	Okres zakończony 31/12/2024	Okres zakończony 31/12/2023
Pracownicy - stanowiska administracyjne	1 022	1 059
Pracownicy - stanowiska pozostałe	6	6
	1 028	1 065

13. Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe

	Okres zakończony 31/12/2024 PLN'000	Okres zakończony 31/12/2023 PLN'000
Przychody odsetkowe:		
Lokaty bankowe	21 406	23 224
Odsetki budżetowe	14	1
Pozostałe pożyczki i należności	20 866	2 471
Odsetki budżetowe zwrócone	-	15 573
Pozostałe	1 686	4 183
Pozostałe przychody finansowe:		
Zysk na różnicach kursowych	1	-
Dywidendy	2 414	205
Zysk na zrealizowanych transakcjach IRS	59 386	82 645
Zwrot z rachunku escrow	-	39 276
Pozostałe	-	1
	105 773	167 579

Koszty finansowe

	Okres zakończony 31/12/2024 PLN'000	Okres zakończony 31/12/2023 PLN'000
Koszty odsetkowe:		
Odsetki od pożyczek i kredytów w rachunku bieżącym	-169 955	-221 789
Odsetki od zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	-15 167	-3 181
Odsetki od rezerw	-2 553	-7 795
Pozostałe koszty odsetkowe	-518	-676
Koszty odsetkowe razem	-188 193	-233 441
Koszty zbliżone do odsetkowych:		
Odsetki od zobowiązań budżetowych	-153	-563
	-153	-563
Straty z wyceny zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat według opcji wyceny godziwej	-15 537	-115 600
	-15 537	-115 600
Pozostałe koszty finansowe:		
Strata na zrealizowanych transakcjach IRS	-8 145	-2
Strata na zbyciu inwestycji	-	-
Wynik na utracie kontroli*	-15 621	-
Koszty pozyskania kredytu	-10 165	-5 982
Pozostałe	-	-30
Koszty pozyskania kredytu i pożyczki	-1 838	-
Pozostałe koszty finansowe	-35 769	-6 014
	-239 652	-355 618

* W dniu 22 stycznia 2024 Jednostka Dominująca zbyła 51% udziałów w spółkach:

- Multimedia Capital One sp. z o. o. □
- Multimedia Kwidzyn sp. z o. o. □
- Multimedia Łowicz sp. z o. o. □
- Multimedia Ostróda sp. z o. o. □
- Multimedia Stargard sp. z o. o. □

14. Podatek dochodowy

Podatek dochodowy ujęty jako zysk lub strata bieżącego okresu

	Stan na 31/12/2024 PLN'000	Stan na 31/12/2023 PLN'000
Podatek dochodowy (część bieżąca)		
Podatek dochodowy za rok bieżący	51 142	38 512
Korekta podatku za lata poprzednie	-15 886	3 227
	35 256	41 739
Podatek dochodowy (część odroczone)		
Powstanie/odwrócenie różnic przejściowych	-49 231	-30 549
	-49 231	-30 549
Podatek dochodowy	-13 975	11 190
Bieżące aktywa i zobowiązania podatkowe		
	Stan na 31/12/2024 PLN'000	Stan na 31/12/2023 PLN'000
Należności z tyt. podatku dochodowego		
Należny zwrot podatku	4 451	-
	4 451	-
Zobowiązania z tyt. podatku dochodowego		
Podatek dochodowy do zapłaty	-	170
	-	170
	Stan na 31/12/2024 PLN'000	Stan na 31/12/2023 PLN'000
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem	12 811	-8 995
Koszt podatku dochodowego wg stawki 19%	2 434	-1 709
Efekt podatkowy spółek stosujących obniżoną stawkę podatkową	-436	-649
Efekt podatkowy przychodów nie będących przychodami według przepisów podatkowych, w tym:	-5 587	-4 995
- rozwiązanie odpisu aktualizującego środki trwałe w budowie i zapasy		
- rozwiązanie odpisu aktualizującego należności	-624	-
- dywidendy	-459	-39
- naliczone kary	-	-544
- aktualizacja wartości inwestycji	-1 748	-544
- rozliczenie dotacji	-	-3
- rozliczenie amortyzacji z ZFRON	-	-137
- odsetki niepodatkowe	-2 616	-2 959
- inne	-140	-1 313
Efekt podatkowy kosztów nie stanowiących kosztów uzyskania według przepisów podatkowych, w tym:	5 500	16 101
- odpis aktualizujący środki trwałe w budowie i zapasy	2 871	4 464
- koszty likwidacji majątku	313	422
- koszty finansowania dłużnego stanowiące koszty niepodatkowe	-	2 005
- kary i odszkodowania	10 917	949
- odpis aktualizujący wartość należności	11 155	6 012
- spisanie rozrachunków	-14 071	-
- korekta ceny MMP	-7 460	-
- koszty lat ubiegłych stanowiące różnicę trwałą	147	19
- podatek PCC	-	316
- różnice kursowe	-	254
- koszty eksploatacyjne samochodów	20	67
- różnica na wyniku spółek nie płacących podatku	1 608	1 593
Efekt podatkowy podatku za lata ubiegłe	-15 886	3 227
Efekt podatkowy strat podatkowych odliczonych w okresie	-	-785
	-13 975	11 190
Koszt/(korzyść) podatku dochodowego ujęty w zysku lub stracie	-13 975	11 190
Efektywna stawka podatku dochodowego	-109%	-124%

15. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w budowie	Zaliczki na środki trwałe w budowie	Razem
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Wartość brutto								
Stan na 1 stycznia 2023 roku	5 912	1 638 600	6 183 083	21 114	23 487	235 348	33 547	8 141 091
Zwiększenie stanu								
- nabycie	-	546	7 765	71	1 072	301 446	2 080	312 980
- włączenie do konsolidacji nowej spółki	-	7 627	193	19	9	2	-	7 850
- przeniesienie z rzeczowych aktywów trwałych w budowie	-	601	351 486	441	48	34 627	-	387 203
- pozostałe	-	10	1 173	- 118	- 241	6	-	830
Przemieszczenie wewnętrzne	-	-	-	-	-	3	-	3
Zmniejszenia stanu:								
- sprzedaż	- 471	- 2 352	- 39 342	- 2 267	- 4 813	- 10 698	-	- 59 943
- likwidacja	-	- 584	- 87 284	- 134	- 421	-	-	- 88 423
- przeniesienie do rzeczowych aktywów trwałych	-	-	-	-	-	388 686	- 34 627	- 423 313
- wyłączenie z konsolidacji	-	-	-	-	-	1	-	1
- przemieszczenie wewnętrzne na zapasy/WNIP/SAC	-	-	- 128	-	-	-	-	- 128
Inne	-	-	-	-	-	-	- 1 000	- 1 000
Stan na 31 grudnia 2023 roku	5 441	1 644 449	6 416 945	19 129	19 141	172 041	-	8 277 145
Zwiększenie stanu								
- nabycie	2 763	5 439	6 763	335	3	314 702	-	330 005
- włączenie do konsolidacji nowej spółki	-	282	5 927	46	11	40	-	6 305
- przeniesienie z rzeczowych aktywów trwałych w budowie	-	56	172 833	1	97	-	-	172 987
- pozostałe	-	261	4 572	11	12	38	-	4 894
Przemieszczenie wewnętrzne	-	1 391	3 366	-	3	1 088	-	5 848
Zmniejszenia stanu:								
- sprzedaż	-	- 3	- 22 849	- 2 249	- 62	- 29 310	-	- 54 473
- likwidacja	-	- 4 551	- 114 730	- 298	- 1 697	-	-	- 121 276
- przeniesienie do rzeczowych aktywów trwałych	-	-	- 3	-	-	298 154	-	298 157
- wyłączenie z konsolidacji	-	- 64 351	- 60 593	- 66	- 280	- 9 096	-	- 134 386
- przemieszczenie wewnętrzne na zapasy/WNIP/SAC	-	-	- 278	-	-	249	-	527
Inne	-	-	-	-	-	454	-	454
Stan na 31 grudnia 2024 roku	8 204	1 582 973	6 411 952	16 910	17 228	150 645	-	8 187 911

15. Rzeczowe aktywa trwałe (cd)

	Grunty PLN'000	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej PLN'000	Urządzenia techniczne i maszyny PLN'000	Środki transportu PLN'000	Inne środki trwałe PLN'000	Rzeczowe aktywa trwałe w budowie PLN'000	Zaliczki na środki trwałe w budowie PLN'000	Razem PLN'000
Umorzenie i utrata wartości								
Stan na 1 stycznia 2023 roku	-513	-1 135 426	-4 485 868	-18 133	-22 410	-1 929	-	-5 664 278
Zwiększenia:								
- amortyzacja	-2	-58 181	-351 091	-1 493	-618	60	-	-411 445
- włączenie do konsolidacji nowej spółki	-	-1 459	-163	-18	-9	-	-	-1 648
- odpis aktualizacyjny	-	-	-	-	-	2 796	-	2 796
- korekta amortyzacji za lata poprzednie	-	-	-12	-	-	-	-	-12
Zmniejszenia:								
- sprzedaż	-	1 445	37 541	2 067	4 692	-	-	45 745
- likwidacja	-	487	81 695	-	421	-	-	82 603
- odpisy aktualizujące	-	30	1 363	-	-	-	-	1 393
- wyłączenie z konsolidacji	-	32	5	-	-	-	-	37
Stan na 31 grudnia 2023 roku	-515	-1 193 072	-4 716 531	-17 578	-17 914	-4 785	-	-5 950 404
Zwiększenia:								
- amortyzacja	-2	-52 407	-303 419	-923	-391	-	-	-357 142
- włączenie do konsolidacji nowej spółki	-	-269	-3 447	-46	-55	-	-	-3 817
- odpis aktualizacyjny	-	-727	-6 821	-	-27	-13 508	-	-21 083
Zmniejszenia:								
- sprzedaż	-	2	22 809	2 223	62	586	-	25 682
- likwidacja	-	3 625	100 498	290	1 684	-	-	106 097
- odpisy aktualizujące	-	763	15 754	-	-	284	-	16 801
- korekta umorzenia	-	-	-73	-	18	-	-	-55
- wyłączenie z konsolidacji	-	48 232	59 326	78	367	-	-	108 002
- przemieszczenie wewnętrzne na zapasy	-	-	-	-	-	-24	-	-24
Stan na 31 grudnia 2024 roku	-517	-1 193 853	-4 831 904	-15 957	-16 257	-17 446	-	-6 075 943
Wartość bilansowa								
Według stanu na dzień 01.01.2023 r.	5 399	503 174	1 697 214	2 982	1 078	233 419	33 547	2 476 813
Według stanu na dzień 31.12.2023 r.	4 926	451 376	1 700 414	1 553	1 216	167 255	-	2 326 741
Według stanu na dzień 31.12.2024 r.	7 687	389 120	1 580 049	953	971	133 199	-	2 111 969

* Grupa w 2024 roku przeanalizowała okresy rotacji i zalegania na magazynie urządzeń abonenckich i materiałów do budowy i modernizacji sieci. W związku z dokonaną analizą zawiązano odpis aktualizujący wartość środków trwałych w budowie na kwotę 13.508 tys. zł (w 2023 r.: rozwiązano odpisy w wysokości 2.855 tys. zł).

15.1 Grupa jako leasingobiorca

Grupa posiada umowy leasingu urządzeń informatycznych. Okres leasingu wynosi 36 miesięcy. Ponadto umowy leasingu dotyczą gruntów, budynków i budowli, obejmujących: elementy infrastruktury telekomunikacyjnej (w tym włókna światłowodowe), pomieszczenia biurowe i techniczne, powierzchnie różne. Okres leasingu wynosi do 5 lat.

Zobowiązania Grupy z tytułu leasingu zabezpieczone są tytułem własności leasingodawcy do przedmiotu leasingu. Zasadniczo Grupa nie jest uprawniona do przekazania leasingowych aktywów w subleasing ani też do cesji praw przysługujących jej na podstawie umowy leasingu.

Poniżej przedstawiono wartości bilansowe aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz ich zmiany w okresie sprawozdawczym.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Okres od 1 stycznia 2024 do 31 grudnia 2024	Grunty, budynki i budowle (w tym infrastruktura telekomunikacyjna)	Samochody	Urządzenia techniczne	Razem
Na dzień 1 stycznia 2024 roku	198 149	-367	792	198 574
Zwiększenia - nowe leasingi	60 889	-	-	60 889
Aktualizacja wyceny	25 389	-	-	25 389
Zmiany umów leasingu	-54 332	-	-	-54 332
Amortyzacja	-44 849	-97	-292	-45 238
Zmniejszenia – wykup przedmiotu leasingu	-4 508	-	-	-4 508
Na dzień 31 grudnia 2024 roku	180 737	-464	500	180 774

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Okres od 1 stycznia 2023 do 31 grudnia 2023	Grunty, budynki i budowle (w tym infrastruktura telekomunikacyjna)	Samochody	Urządzenia techniczne	Razem
Na dzień 1 stycznia 2023 roku	63 294	223	824	64 341
Zwiększenia - nowe leasingi	173 251	-	66	173 317
Aktualizacja wyceny	3 188	-	-	3 188
Amortyzacja	-41 584	-590	-98	-42 272
Na dzień 31 grudnia 2023 roku	198 149	-367	792	198 574

Vectra S. A.
Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2024

Poniżej przedstawiono wartości bilansowe zobowiązań z tytułu leasingu oraz ich zmiany w okresie sprawozdawczym:

Zobowiązania z tytułu leasingu

Okres od 1 stycznia 2024 do 31 grudnia 2024	Grunty, budynki i budowle (w tym infrastruktura telekomunikacyjna)	Samochody	Urządzenia techniczne	Razem
Na dzień 1 stycznia 2024 roku	194 727	-	-	194 727
Zwiększenia - nowe leasingi	60 889	-	-	60 889
Aktualizacja wyceny	26 433	-	-	26 433
Zmiany umów leasingu	-54 577	-	-	-54 577
Zmniejszenia, w tym wykup przedmiotu leasingu	-4 469	-	-	-4 469
Płatności	-40 402	-	-	-40 402
Na dzień 31 grudnia 2024 roku	182 600	-	-	182 600

Zobowiązania z tytułu leasingu

Okres od 1 stycznia 2023 do 31 grudnia 2023	Grunty, budynki i budowle (w tym infrastruktura telekomunikacyjna)	Samochody	Urządzenia techniczne	Razem
Na dzień 1 stycznia 2023 roku	62 347	259	7	62 613
Zwiększenia - nowe leasingi	173 441	-	-	173 441
Aktualizacja wyceny	3 607	-	-	3 607
Zmiany umów leasingu	-751	-	-	-751
Odsetki	-2 296	-	-	-2 296
Płatności	-41 623	259	7	-41 889
Na dzień 31 grudnia 2023 roku	194 727	-	-	194 727

Analiza wiekowania zobowiązań leasingowych została zaprezentowana w nocie 30.5.

Poniżej przedstawiono kwoty przychodów, kosztów, zysków i strat wynikających z leasingu ujęte w rachunku zysków i strat/ sprawozdaniu z całkowitych dochodów:

	Okres od 1 stycznia 2024 do 31 grudnia 2024	Okres od 1 stycznia 2023 do 31 grudnia 2023
Koszt amortyzacji aktywów z tytułu prawa do użytkowania	11 982	42 272
Koszty odsetek od zobowiązań z tytułu leasingu	2 506	2 577
Koszty leasingów krótkoterminowych, aktywów o niskiej wartości oraz zmienne opłaty leasingowe nieujęte w wycenie zobowiązań z tyt. leasingu (uwzględnione w kosztach usług obcych)	876	876
Przychód uzyskany poprzez subleasing	227	1 074
Łączna kwota ujęta w rachunku zysków i strat/ sprawozdaniu z całkowitych dochodów	-15 137	-44 651

Całkowity wpływ środków pieniężnych z tytułu leasingu w 2024 roku wyniósł 44.873 tys. zł (kapitał: 39.202 tys. zł; odsetki 5.671 tys. zł) oraz 43.918 tys. zł w 2023 roku (kapitał: 41.622 tys. zł; odsetki 2.296 tys. zł).

Zabezpieczenia

W związku z umową kredytową (zawartą między Jednostką Dominującą i pozostałymi podmiotami w Grupie a bankiem) na majątku trwałym są ustanowione następujące zabezpieczenia majątkowe: zastaw na przedsiębiorstwie 6.000.000 tys. zł (na 31.12.2023 r. 6.000.000 tys. zł).

Rzeczowe aktywa trwale w budowie

W 2024 i 2023 roku Grupa do rzeczowych aktywów trwałych w budowie zaliczyła niezamontowane u klientów urządzenia abonenckie o wartości 42.978 tys. zł (2023 r.: 79.808 tys. zł).

Składnikiem rzeczowych aktywów trwałych w budowie jest zapas materiałów zgromadzonych na magazynie inwestycyjnym o wartości 45.069 tys. zł (2023 r.: 47.442 tys. zł). Zawiera on materiały, które będą przekazane na realizację inwestycji związanej z budową sieci telewizji kablowej.

16. Wartość firmy

	Okres zakończony 31/12/2024 PLN'000	Okres zakończony 31/12/2023 PLN'000
Koszt		
Stan na początek roku obrotowego	719 969	725 387
Dodatkowe kwoty ujęte z tytułu objęcia udziałów jednostek gospodarczych zachodzących w ciągu roku	188	1 769
Wyksięgowane po sprzedaży jednostki zależnej	-41 360	-
Inne korekta BO	-5 490	207
Odpis aktualizujący utratę wartości	-	-7 394
Stan na koniec roku obrotowego	673 308	719 969

Grupa VECTRA sporządza sprawozdanie finansowe od 2009 roku. W 2023 roku Grupa po raz pierwszy rozpoznała odpis aktualizujący wartość firmy.

Głównym czynnikiem, który doprowadził do ujęcia wartości firmy było osiągnięcie efektu synergii, zarówno krótko jak i długookresowego, polegającego na zwiększeniu możliwości świadczenia usług przy jednoczesnym obniżeniu kosztów takich jak:

- kosztów zarządzania spółką,
- kosztów marketingowych,
- kosztów pracy,
- wykorzystania wspólnych kanałów dystrybucyjnych.

W 2024 roku Jednostka Dominująca:

- a) w lipcu 2024 objęła 100% udziałów w Spółce Raczek.Net Sp. z o.o. w kwocie 6.317 tys. zł, i włączyła ją do konsolidacji jednostek zależnych

Nabycia Raczek.Net sp. z o. o.

31 lipca 2024 r. jednostka dominująca - Vectra S.A. nabyła 100% udziałów Spółki Raczek.Net Sp. z o. o. (Raczek.Net), reprezentujących 100% praw głosy w nabytej jednostce. Siedziba Raczek.Net znajduje się w Głogówku. Działalność obejmuje świadczenie usług telekomunikacyjnych: telewizji kablowej, szerokopasmowego dostępu do Internetu oraz telefonii stacjonarnej. Objęcie kontroli nad Raczek.Net umożliwiło Grupie Vectra zwiększenie skali działalności prowadząc do zwiększenia udziału w rynku usług telekomunikacyjnych w Głogówku.

W okresie sierpień-grudzień 2024 roku Raczek.Net osiągnął przychody ze sprzedaży wynoszące blisko 3.208 tys. zł. Od dnia nabycia udziałów Spółka osiągnęła stratę 753 tys. zł. Gdyby jednostka była konsolidowana od 1 stycznia 2024 Grupa Kapitałowa ujęłaby przychody ze sprzedaży w kwocie 1.830 tys. zł i zysk netto w kwocie 263 tys. zł.

Transakcja została oceniona jako nabycie przedsiębiorstwa i rozliczona zgodnie z wytycznymi MSSF 3.

Przekazana zapłata

Poniższa tabela wskazuje wartość godziwą przekazanej zapłaty w podziale na poszczególne kategorie:

Srodki pieniężne	5 720
Korekta ceny nabycia	-
Rozliczenie wcześniej istniejących relacji	-
RAZEM	5 720

Przekazane środki pieniężne	5 720
Nabyte salda	27
Przepływy pieniężne związane z objęciem kontroli	5 693

Koszty transakcyjne

W celu przeprowadzenia nabycia Grupa Vectra nie poniosła kosztów transakcyjnych związanych z usługami prawnymi i doradczymi

Wartość godziwa nabytych aktywów i zobowiązań

Aktywa (w tys. PLN)	
Wartości niematerialne	4 004
Prawa do użytkowania	-
Rzeczowe aktywa trwałe	2 533
Udziały i akcje	-
Należności z tytułu udzielonych pożyczek	-
Pozostałe należności	1 237
Rozliczenia międzyokresowe czynne	9
Aktywa z tytułu odroczonego podatku	-
Zapasy	2
Należności z tytułu dostaw i usług	220
Aktywa z tytułu umów z klientami	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	27
Razem Aktywa	8 032

Zobowiązania (w tys. PLN)	
Rezerwy	-
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek	400
Zobowiązania z tytułu leasingu	-
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 230
Rozliczenia międzyokresowe	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	100
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	-
Pozostałe zobowiązania	173
Razem Zobowiązania	1 904

Aktywa netto (w tys. PLN)	6 128
----------------------------------	--------------

Wartość firmy

Na podstawie przedstawionych informacji o wartości wynagrodzenia oraz wartości godziwych przejętych aktywów netto, wartość firmy została ustalona w następujący sposób:

	w tys. zł
Przekazana zapłata	6 317
Wartość netto aktywów i zobowiązań, zgodnie z MSSF 3	6 128
Udziały mniejszościowe, ustalone w kwocie proporcjonalnego udziału w przejętych aktywach netto	-
Wartość firmy	188

Weryfikacja utraty wartości ośrodków generujących przepływy pieniężne zawierających wartość firmy

Wartość firmy została alokowana według pierwotnie dokonanych nabyć (w tys.

	Wartość firmy na 31.12.2024	Wartość firmy na 31.12.2023
Sieci telekomunikacyjne na terenie Radomia	712	712
Sieci telekomunikacyjne na terenie Goleniowa	3 879	3 879
Sieci telekomunikacyjne na terenie Warszawy	6 285	6 285
Sieci telekomunikacyjne na terenie Gdańska	29 442	29 442
- w tym nabyte w 2016 roku*	5 025	5 025
Sieci telekomunikacyjne na terenie Łasku	2 406	2 406
Sieci telekomunikacyjne na terenie Głogowa	14 480	14 480
Sieci telekomunikacyjne na terenie Poznania (Horyzont)	52 358	52 358
Sieci telekomunikacyjne na terenie Katowice	1 984	1 984
Sieci telekomunikacyjne na terenie Gorzowa Wielkopolskiego	3 367	3 367
Sieci telekomunikacyjne na terenie Police	1 252	1 252
Pozostałe	490	490
	116 655	116 655
Pozostałe ośrodki, w tym:		
- Katowice (nabyte w 2018 roku)	36 867	36 867
- Sieci telekomunikacyjne na terenie Gniezna	9 459	9 459
- Sieci telekomunikacyjne na terenie Torunia	24 435	24 435
- Sieci telekomunikacyjne na terenie Lublina (Virtual Telecom, Nette)	4 946	4 946
- Sieci telekomunikacyjne na terenie Krapkowic	1 768	1 768
- pozostałe (POLTV Multimedia, Raczek.Net)	436	248
- Multimedia Polska	478 742	525 591
	673 308	719 969

Kluczowe założenia przyjęte przy prognozowaniu zdyskontowanych przepływów pieniężnych

Na 31 grudnia 2024 oraz na 31 grudnia 2023 Grupa przeprowadziła ocenę przesłanek utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości firmy. W 2024 roku, analogicznie jak w 2023 roku, test przeprowadzono na poziomie wartości skonsolidowanych Grupy VECTRA z wyłączeniem działalności spółek POLTV oraz PROEXE (inna działalność niż pozostałe spółki). Dodatkowo przeprowadzono testy na poziomie dwóch głównych nurtów prowadzonej działalności: NetCo oraz ServCo. NetCo jest odzwierciedleniem części infrastrukturalnej wraz z segmentem B2B, natomiast ServCo to działalność stricte abonencka rynku masowego. Nie stwierdzono konieczności dokonania odpisów aktualizujących na poziomie żadnych z testowanych aktywów.

Test Serco

Wartość księgowa testowanych aktywów przypisanych do CGU ServCo wynosiła 1 043.246 tys. zł (w tym wartość firmy 251.766 tys. zł). W przeprowadzonym teście CGU ServCo:

- kwota nadwyżki wartości odzyskiwanej CGU nad jego wartością księgową wyniosła 1 332.895 tys. zł;
 - wartość przypisana kluczowym założeniom: Ebitda z 2024 roku 456 673 tys. zł, amortyzacja 269.699 tys. zł, stopa dyskontowa 7,63%.
- W przypadku zastosowania stopy dyskontowej na poziomie 21,75% lub gdyby Ebitda z 2024 roku wynosiła 313.346 tys. zł, to przy nie zmieniających innych założeniach to skalkulowana nadwyżka wyniosłaby 0.

Test Netco

Wartość księgowa testowanych aktywów przypisanych do CGU NetCo wynosiła 2.094.070 tys. zł (w tym wartość firmy 395.841 tys. zł). W przeprowadzonym teście CGU NetCo:

- kwota nadwyżki wartości odzyskiwanej CGU nad jego wartością księgową wyniosła 103.697 tys. zł;
 - wartość przypisana kluczowym założeniom: Ebitda z 2024 roku 326.751 tys. zł, amortyzacja 282.902 tys. zł, stopa dyskontowa 7,63%.
- W przypadku zastosowania stopy dyskontowej na poziomie 8,01% lub gdyby Ebitda z 2024 roku wynosiła 319.045 tys. zł, to przy nie zmieniających innych założeniach to skalkulowana nadwyżka wyniosłaby 0.

Założenia testów

Testy na utratę wartości przygotowano wykorzystując metodę zdyskontowanych przepływów pieniężnych w okresie 4-letniego modelu, z uwzględnieniem wartości rezydualnej oraz przy założeniu stopy dyskontowej na poziomie 7,63% (2023: 7,11%). Wartość odzyskiwana została ustaloną metodą zdyskontowanych przepływów pieniężnych o modelu 4-letnim z uwzględnieniem wartości rezydualnej liczonej jako renta wieczysta ostatniego okresu modelowego. W prognozie dla ServCo punktem wyjścia są dane rzeczywiste za 2024 rok. Prognoza zakłada spadek wskaźnika EBITDA o 1.1% w ujęciu r/r oraz poziom nakładów inwestycyjnych oraz amortyzacji zapewniający utrzymanie wartości aktywów.

Test CGU PoltV

Osobny test wykonano dla CGU POLTV. Wartość księgowa testowanych aktywów przypisanych do CGU POLTV wynosiła 7.065 tys. zł. W przeprowadzonym teście CGU POLTV:

- kwota wartości odzyskiwanej CGU wynosiła 7.160 tys. zł i jest 96 tys nad wartością księgową;
- wartość przypisana kluczowym założeniom: Ebitda z 2024 roku 540 tys. zł, amortyzacja 1.509 tys. zł, stopa dyskontowa 7,63%.

Test CGU Proexe

Osobny test wykonano dla CGU PROEXE. Wartość księgowa testowanych aktywów przypisanych do CGU PROEXE wynosiła 2.537 tys. zł. W przeprowadzonym teście CGU PROEXE:

- kwota wartości odzyskiwanej CGU wynosiła 23.603 tys. zł i jest 21.065 tys nad wartością księgową;
- wartość przypisana kluczowym założeniom: Ebitda z 2024 roku 1.440 tys. zł, amortyzacja 171 tys. zł, stopa dyskontowa 7,63%.

17. Wartości niematerialne

	Autorskie prawa majątkowe, prawa pokrewne, licencje, koncesje, programy komputerowe	Wartości niematerialne w trakcie rozwoju	Inne wartości niematerialne i prawne	Razem
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Wartość brutto				
Stan na 1 stycznia 2023 roku	227 472	22 466	1 504 364	1 754 302
Zwiększenia:				
- nabycie	-12 664	24 513	19 629	31 478
- przeniesienie z WN w trakcie rozwoju	33 532	-	1 439	34 971
- włączenie do konsolidacji nowej spółki	8 934	-	36	8 970
Zmniejszenia:				
- sprzedaż	-	-	-36	-36
- likwidacja	-	-	-10 646	-10 646
- przeniesienie na wartości niematerialne	-4 981	-30 051	-	-35 122
- przeniesienie do SAC	-	-62	-	-62
Stan na 31 grudnia 2023 roku	252 281	16 777	1 514 796	1 783 953
Zwiększenia:				
- nabycie	1 358	24 625	9	25 992
- przeniesienie z WN w trakcie rozwoju	75	-	40 088	40 163
- z przejętych spółek	-	235	-	235
- inne	24 402	2 067	253	26 622
Zmniejszenia:				
- sprzedaż	-	-	-24	-24
- likwidacja	-	-	-1 434	-1 434
- przeniesienie na WN	-	-24 377	-	-24 377
- przeniesienie do SAC	-	-12	-	-12
Stan na 31 grudnia 2024 roku	278 116	19 315	1 553 688	1 851 119

17. Wartości niematerialne (cd.)

Umorzenie i utrata wartości

Stan na 1 stycznia 2023 roku	-121 732	-	-1 068 978	-1 190 710
Zwiększenia:				
- amortyzacja	-29 682	-	-84 076	-113 758
- amortyzacja włączonej do konsolidacji spółki	-670	-	-36	-706
Przemieszczenie wewnętrzne	-755	-	755	-
Zmniejszenia:				
- sprzedaż	-	-	36	36
- likwidacja	2	-	10 644	10 646
- odpis aktualizujący	-	-12 716	-	-12 716
Stan na 31 grudnia 2023 roku	-152 837	-12 716	-1 141 655	-1 307 205
Zwiększenia:				
- amortyzacja	-1 273	-	-147 423	-148 696
- amortyzacja włączonej do konsolidacji spółki	-893	-	-	-893
Przemieszczenie wewnętrzne	-755		755	0
Zmniejszenia:				
- sprzedaż	-	-	1 358	1 359
- likwidacja	302	-	-	302
- odpis aktualizujący	-	-450	-	-450
- wyłączenie z konsolidacji	13	-	344	353
Stan na 31 grudnia 2024 roku	-155 443	-13 166	-1 286 621	-1 455 230

Wartość bilansowa

Stan na 1 stycznia 2023 roku	105 740	22 466	435 386	563 592
Stan na 31 grudnia 2023 roku	99 454	4 067	373 141	476 746
Stan na 31 grudnia 2024 roku	122 673	6 149	267 067	395 889

Vectra S. A.
Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2024

Na wartość wartości niematerialnych w trakcie rozwoju składają się nakłady na systemy informatyczne, które wytwarzane są przez zasoby zewnętrzne. Na wartość wartości niematerialnych nie wchodzi żadne nakłady wewnętrzne.

Amortyzacja wartości niematerialnych

Odpisy amortyzacyjne wartości niematerialnych są ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako koszt okresu w ramach kosztów działalności operacyjnej.

18. Pozostałe aktywa finansowe

	Bieżące		Długoterminowe	
	Stan na 31/12/2024	Stan na 31/12/2023	Stan na 31/12/2024	Stan na 31/12/2023
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej				
Wycena instrumentów finansowych	53 634	43 359	39 981	66 736
	53 634	43 359	39 981	66 736
Aktywa finansowe wykazane w wartości godziwej				
Udziały w innych jednostkach	-	-	1 282	1 282
Udziały w jednostkach stowarzyszonych			25 042	0
	-	-	26 324	1 282
Należności				
Należności z tytułu zapłaconych kaucji	-	-	3 458	3 170
Inne należności	-	-	25 019	7 585
	-	-	28 477	10 755
Pożyczki wykazane po koszcie zamortyzowanym				
	-	-	15	180
	-	-	15	180
	53 634	43 359	94 797	78 953

Wartość odpisów aktualizujących wartość udziałów na dzień 31.12.2024 r. wynosiła 228 tys. zł (31.12.2023 r.: 228 tys. zł).

19. Aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Okres zakończony 31/12/2024	Stan na początek okresu PLN'000	Odniesione w dochód PLN'000	Związane z włączeniem nowych spółek do konsolidacji PLN'000	Odniesione na kapitał własny PLN'000	Stan na koniec okresu PLN'000
Różnice przejściowe dotyczące składników aktywów z tytułu podatku odroczonego:					
Rzeczowe aktywa trwałe	47 590	-1 536	-	-	46 054
Wartości niematerialne	-	95	-	-	95
Rezerwy na opłaty z tytułu praw autorskich	17 340	2 496	-	-	19 836
Rezerwy na usługi obce	1 461	-1 287	-	-	174
Rezerwy na niewypłacone wynagrodzenia i narzuty	138	389	-	-	527
Rezerwy na premie	525	378	-	-	903
Rezerwy na niewykorzystane urlopy	344	-29	-	-	315
Rezerwy na odprawy emerytalne	68	11	-	-	79
Aktywo od starty podatkowej	1 200	-980	-	-	220
Naliczone odsetki od kredytu	623	244	-	-	867
Naliczone odsetki	3 237	2 178	-	-	5 415
Rezerwy na kary i zobowiązania	4 312	5 981	-	-	10 293
Należności wątpliwe	0	478	-	-	478
Pozostałe zobowiązania finansowe	156	0	-	-	156
Leasing	38 222	-9 470	-	-	28 752
Inne	0	149	-	-	149
	115 215	-903	-	-	114 313

Różnice przejściowe dotyczące składników rezerwy z tytułu podatku odroczonego:

Rzeczowe aktywa trwałe	-192 182	-8 720	-	-	-200 902
Inne wartości niematerialne	-64 374	36 437	-	1 230	-29 167
Koszty kredytu rozliczane w czasie	-912	942	-	-	30
Należne odsetki	-3 949	-960	-	-	-4 909
Aktywa z tytułu umów z klientami	-11 696	-2 368	-	-	-14 064
Inwestycje rozliczane metodą praw własności	-129	-	-	-	-129
Leasing	-35 280	14 002	-	-	-21 278
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	-20 907	3 156	-	-	-17 751
Otrzymana należność dot. wyroku sądu arbitrażowego	-7 460	7 460	-	-	-
Przychody roku następnego	-25	-	-	-	-25
Inne	-608	-29	-	-	-637
Przychody od abonentów rozliczane w czasie	-1 412	350	-	-	-1 062
	-338 934	50 270	-	1 230	-289 894
Razem aktywa (rezerwy) z tytułu podatku odroczonego	-223 719	49 367	-	1 230	-175 581

W tym podatek odroczony przypadający na:

Rezerwa na podatek odroczony	-175 581
Rezerwa na podatek odroczony związana z aktywami utrzymywanymi do sprzedaży	-
	-175 581

Vectra S. A.
Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2024

Okres zakończony 31/12/2023	Stan na początek okresu PLN'000	Odniesione w dochód PLN'000	Związane z włączeniem nowych spółek do konsolidacji PLN'000	Odniesione na kapitał własny PLN'000	Stan na koniec okresu PLN'000
Różnice przejściowe dotyczące składników aktywów z tytułu podatku odroczonego:					
Rzeczowe aktywa trwałe	57 133	-9 543	-	-	47 590
Wartości niematerialne	-95	95,00	-	-	-
Rezerwy na opłaty z tytułu praw autorskich	16 073	1 267	-	-	17 340
Rezerwy na usługi obce	1 306	155	-	-	1 461
Rezerwy na niewypłacone wynagrodzenia i narzuty	-140	278	-	-	138
Rezerwy na premie	466	59	-	-	525
Rezerwy na niewykorzystane urlopy	387	-43	-	-	344
Rezerwy na odprawy emerytalne	106	-38	-	-	68
Aktywo od starty podatkowej	1,00	1 198	-	-	1 199
Naliczone odsetki od kredytu	-	623	-	-	623
Naliczone odsetki	-	3 237	-	-	3 237
Rezerwy na kary i zobowiązania	4 165,00	147	-	-	4 312
Należności wątpliwe	1 235	-1 235	-	-	-
Pozostałe zobowiązania finansowe	1 327	-1 171	-	-	156
Leasing	15 162	23 059	1	-	38 222
Inne	1 106	-1 106	-	-	-
	98 231	16 982	1	-	115 215

Różnice przejściowe dotyczące składników rezerwy z tytułu podatku odroczonego:

Rzeczowe aktywa trwałe	-207 179	15 243	-246	-	-192 182
Inne wartości niematerialne	-74 286	11 609	-1 697	-	-64 374
Koszty kredytu rozliczane w czasie	-2 100	1 188	-	-	-912
Należne odsetki	-54	-3 895	-	-	-3 949
Aktywa z tytułu umów z klientami	-10 626	-1 070	-	-	-11 696
Inwestycje rozliczane metodą praw własności	0	-129	-	-	-129
Leasing	-11 650	-23 630	-	-	-35 280
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	-42 846	21 939	-	-	-20 907
Otrzymana należność dot. wyroku sądu arbitrażowego	0	-7 460	-	-	-7 460
Przychody roku następnego	-41	16	-	-	-25
Inne	-812	204	-	-	-608
Przychody od abonentów rozliczane w czasie	-1 061	-351	-	-	-1 412
	-350 655	13 664	-1 943	-	-338 934

Razem aktywa (rezerwy) z tytułu podatku odroczonego

-252 424	30 646	-1 942	-	-223 719
-----------------	---------------	---------------	----------	-----------------

W tym podatek odroczony przypadający na:

Rezerwa na podatek odroczony	-223 719
Rezerwa na podatek odroczony związana z aktywami utrzymywanymi do sprzedaży	-
	-223 719

20. Zapasy

	Stan na 31/12/2024	Stan na 31/12/2023
	PLN'000	PLN'000
Materiały (surowce)	7 349	19 489
Produkcja w toku	2	-
Towary	4 387	5 767
	11 738	25 256

Zapasy - odpisy aktualizujące

	Odpisy aktualizujące wartość materiałów	Razem
	PLN'000	PLN'000
Stan na 1 stycznia 2023 roku	1 196	1 196
Zwiększenia	-293	-293
- utworzenie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi	-293	-293
Zmniejszenia	-	-
- rozwiązanie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi przychodami operacyjnymi	-	-
- wykorzystanie odpisów	-	-
Stan na 31 grudnia 2023 roku	903	903
Zwiększenia	-231	-231
- utworzenie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi	-231	-231
Zmniejszenia	-	-
- rozwiązanie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi przychodami operacyjnymi	-	-
- wykorzystanie odpisów	-	-
Stan na 31 grudnia 2024 roku	672	672

21. Należności krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe

Należności krótkoterminowe

	Stan na 31/12/2024 PLN'000	Stan na 31/12/2023 PLN'000
Należności z tytułu dostaw i usług	164 414	198 668
- należności wymagane	135 989	177 611
- nadpłaty abonamentowe	28 425	21 057
Oczekiwane straty kredytowe (odpis aktualizujący)	-90 354	-113 525
	<u>74 060</u>	<u>85 143</u>

Pozostałe należności krótkoterminowe

Należności budżetowe inne niż podatek dochodowy od osób prawnych	34 577	16 320
Zaliczki przekazane na dostawy	165	1 119
Należności z tytułu sprzedaży środków trwałych	223	246
Kaucje	80	435
Faktury do skorygowania	115	1 176
Należności z tytułu ZFRON	288,00	314
Należności z tytułu ZFŚS	54	36
Rozliczenia międzyokresowe czynne	12 137	12 132
Inne	142	499
Należności z tytułu leasingu finansowego	131	-
Rozr. z tytułu zakupu akcji i udziałów	3 934	1 000
	<u>51 846</u>	<u>33 277</u>

Należności długoterminowe

	Stan na 31/12/2024 PLN'000	Stan na 31/12/2023 PLN'000
Kaucje zatrzymane	3 458	3 170
Inne należności	25 019	7 585
	<u>28 477</u>	<u>10 755</u>

Zmiany w stanie odpisów aktualizujących stan należności

	Stan na 31/12/2024 PLN'000	Stan na 31/12/2023 PLN'000
Stan odpisów aktualizujących należności na początek okresu	-113 525	-80 770
Zwiększenia		
- Utworzenie odpisów aktualizujących	-18 195	-33 267
Zmniejszenia		
-Rozwiązanie odpisów aktualizujących	3 752	152
-Wykorzystanie odpisów aktualizujących (spisanie należności z odpisem)		
	37 615	360
Stan odpisów aktualizujących należności na koniec okresu	<u><u>-90 353</u></u>	<u><u>-113 525</u></u>

Zgodnie z MSSF 9 do kalkulacji odpisu na należności Grupa stosuje model „straty oczekiwanej” (ECL). Na podstawie przeanalizowanych danych historycznych stwierdzono, że wdrożenie nowego modelu nie miało istotnego wpływu na wysokość odpisów aktualizujących ujętych przez Grupę.

22. Aktywa z tytułu umów z klientami

	Stan na 31/12/2024 PLN'000	Stan na 31/12/2023 PLN'000
Aktywa z tytułu umowy z klientami, w tym:	75 146	78 378
- krótkoterminowe	32 500	39 858
wynikające z pozyskania klienta	32 500	39 625
wynikające z rozliczenia umów promocyjnych w czasie	-	233
- długoterminowe	42 646	38 520
wynikające z pozyskania klienta	37 745	31 791
wynikające z rozliczenia umów promocyjnych w czasie	4 901	6 729
Amortyzacja skapitalizowanych kosztów pozyckania klienta	44 320	43 969

23. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Stan na 31/12/2024 PLN'000	Stan na 31/12/2023 PLN'000
Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych	42 060	30 989
Inne krótkoterminowe aktywa finansowe	511 489	474 389
	<u><u>553 549</u></u>	<u><u>505 378</u></u>

Środki pieniężne wykazywane są na koniec okresu sprawozdawczego według zamortyzowanego kosztu.

Wpływ modelu oczekiwanej straty (ECL) na ten składnik aktywów jest nieistotny, gdyż Grupa utrzymuje środki pieniężne w bankach o wysokiej wiarygodności i wysokim ratingu.

24. Kapitał własny

Struktura własnościowa kapitału i procent posiadanych akcji

Akcjonariusz	Wartość akcji	Udział % w kapitale podstawowym	Udział % w liczbie głosów na 31.12.2024	Wartość akcji PLN'000
Capricorn Ventures Holding GmbH	164 301 350	49,999995%	49,999995%	164 301,35
Prudentia Ventures Holding GmbH	164 301 350	49,999995%	49,999995%	164 301,35
REV Management Sp. z o.o.	10	0,000004%	0,000004%	0,01
Węgrzyński T.	20	0,000006%	0,000006%	0,02
Razem	328 602 730	100,00%	100,00%	328 602,73

Kapitał Akcyjny

Kapitał podstawowy

	Stan na 31/12/2024 PLN'000	Stan na 31/12/2023 PLN'000
32 860 273 akcji uprzywilejowanych mających pełne pokrycie w kapitale	328 603	331 683
	328 603	331 683

24.1 Akcje zwykłe i akcje uprzywilejowane

Na 31 grudnia 2024 r. zarejestrowany kapitał zakładowy składał się z 328 603 akcji uprzywilejowanych. Uprzywilejowanie akcji polega na tym, że na 1 akcję przypadają dwa głosy.

W roku bilansowym 2024 w odniesieniu do stanu na 31 grudnia 2023 w kapitale zakładowym spółki nastąpiły zmiany dotyczące wypłaty zysku z lat ubiegłych, przysługującym akcjonariuszom: COPRICORN VENTURES HOLDING GMBH oraz PRUDENTIA VENTURES HOLDING GMBH w łącznej kwocie 15.000.000 zł, w drodze umorzenia 307.986 akcji serii E. Wartość nominalna wszystkich akcji wynosiła 10,00 zł. Wszystkie wyemitowane akcje były w pełni opłacone.

24.2 Podział wyniku proponowany przez Zarząd

Zysk za okres sprawozdawczy zostanie podzielony w oparciu o uchwałę Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy jednostki dominującej dotyczącej sprawozdania statutowego jednostki dominującej.

Ponadto, zgodnie z wymogami Kodeksu Spółek Handlowych, Spółki mające status spółek akcyjnych są obowiązane utworzyć kapitał zapasowy na pokrycie straty. Do tej kategorii kapitału przelewa się co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy wykazanego w jednostkowym sprawozdaniu spółki, dopóki kapitał ten nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału podstawowego jednostki. O użyciu kapitału zapasowego i rezerwowego rozstrzyga Walne Zgromadzenie, jednakże części kapitału zapasowego w wysokości jednej trzeciej kapitału zakładowego można użyć jedynie na pokrycie straty wykazanej w jednostkowym sprawozdaniu finansowym i nie podlega ona podziałowi na inne cele.

Strata netto Jednostki Dominującej za 2024 rok zgodnie z uchwałą zostanie pokryta z zysków przyszłych okresów (kwota -65.704 tys. zł).

25. Zysk (strata) przypadający na jedną akcję

Grupa nie posiada zwykłych lub potencjalnych akcji, będących przedmiotem obrotu na rynku publicznym oraz nie jest w trakcie składania swojego sprawozdania finansowego w Komisji Nadzoru Finansowego lub innym organie regulacyjnym w związku z emisją akcji zwykłych na rynku publicznym. W związku z powyższym Grupa nie prezentuje zysku przypadającego na jedną akcję.

26. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych

Nota prezentuje dane o zobowiązaniach Grupy z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych wycenianych według zamortyzowanego kosztu.

Informacje odnośnie ekspozycji Grupy na ryzyko kursowe, ryzyko stopy procentowej i ryzyko płynności przedstawiają nota 30.

	Stan na 31/12/2024	Stan na 31/12/2023
	PLN'000	PLN'000
Zobowiązania długoterminowe		
Zabezpieczone kredyty i pożyczki	1 854 097	2 092 936
Zobowiązania z tytułu leasingu	99 659	146 645
	1 953 756	2 239 581
Zobowiązania krótkoterminowe		
Krótkoterminowa część zabezpieczonych kredytów	236 853	377 525
Krótkoterminowa część zobowiązań z tytułu leasingu	82 941	48 082
	319 794	425 607

Kredyty i pożyczki

	Stan na 31/12/2024	Stan na 31/12/2023
	PLN'000	PLN'000
<i>Przypadające do spłaty:</i>		
poniżej 1 roku	236 853	377 525
powyżej 1 roku do 3 lat	1 138 582	2 092 936
powyżej 3 do 5 lat	715 515	-
powyżej 5 lat	-	-
	2 090 950	2 470 461

Zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów i leasingów

	Kredyty	Leasing
Stan na 01/01/2024	2 470 462	194 727
Wpływy netto	-	-
Wydatki netto	-386 577	-39 202
Zapłacone odsetki i prowizje	-170 300	-2 100
Nowe umowy leasingu	-	60 889
Naliczone odsetki i prowizje	169 009	2 100
Koszty rozliczane w czasie	10 165	-
Różnice kursowe	-	94
Aktualizacja wyceny	-1 809	26 433
Włączenie Spółki do konsolidacji	-	-60 340
Stan na 31/12/2024	2 090 950	182 600
Stan na 01/01/2023	2 542 759	62 613
Wpływy netto	150 000	-
Wydatki netto	-225 024	-41 982
Zapłacone odsetki i prowizje	-222 313	-3 180
Nowe umowy leasingu	-	174 129
Naliczone odsetki i prowizje	220 898	3 180
Koszty rozliczane w czasie	5 982	-
Różnice kursowe	-	94
Aktualizacja wyceny	-1 841	-126
Stan na 31/12/2023	2 470 462	194 727

Kredyty bankowe są zabezpieczone:

- zastaw rejestrowy na zbiorze rzeczy i praw o wartości 6.000.000 tys. zł (w 2023 r.: 6.000.000 tys. zł)
- zastawem na przedsiębiorstwie o wartości 6.000.000 tys. zł (w 2023 r.: 6.000.000 tys. zł),
- zastawem na rachunkach bankowych o wartości 6.000.000 tys. zł (w 2023 r.: 6.000.000 tys. zł),
- pełnomocnictwo do dysponowania rachunkami bankowymi,
- zastaw finansowy i rejestrowy na akcjach/udziałach o wartości 6.000.000 tys. zł (w 2023 r.: 6.000.000 tys. zł),
- zastaw rejestrowy na prawie ochronnym o wartości 6.000.000 tys. zł (w 2023 r.: 6.000.000 tys. zł)
- zastaw na udziałach/akcjach, z wyłączeniem udziałów w Vectra S.A.
- oświadczenie o poddaniu się egzekucji w formie aktu notarialnego,
- hipoteka umowna kaucyjna na wybranych istotnych obecnych i przyszłych nieruchomościach,
- zabezpieczeniem na prawach z umów ubezpieczeń o wartości 6.000.000 tys. zł (w 2023 r.: 6.000.000 tys. zł).

Kredyty zostały wycenione według zamortyzowanego kosztu.

Pożyczka została wyceniona do kwoty wymagalnej zapłaty na koniec okresu sprawozdawczego.

Warunki umowy kredytowej

Na dzień 31 grudnia 2024 r. Grupa posiada kredyty bankowe zabezpieczone na majątku Grupy, które zgodnie z umową kredytową podlegają spłacie w ciągu 3 lat. Dodatkowo umowa kredytowa zawiera dopuszczalny przez bank wskaźnikowy limit zadłużenia liczony w oparciu o dane skonsolidowane Grupy Kapitałowej Vectra S.A. (przez zadłużenie rozumie się kredyty, pożyczki, zobowiązania z tytułu dłużnych papierów wartościowych, zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania). Na dzień 31.12.2024 Grupa dopełniła wymagań umowy kredytowej.

Dodatkowo umowa kredytowa zawiera dopuszczalny przez bank wskaźnikowy limit zadłużenia liczony w oparciu o dane skonsolidowane Grupy Kapitałowej Vectra S.A. (przez zadłużenie rozumie się kredyty, pożyczki, zobowiązania z tytułu dłużnych papierów wartościowych, zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania). Na dzień 31 grudnia 2024 r. Grupa dopełniła wymogów umowy kredytowej.

27. Przychody przyszłych okresów

Przychody przyszłych okresów ujmowane jako krótkoterminowe i długoterminowe. Składają się one z części niezamortyzowanej dotacji do rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych sfinansowanych z Zakładowego Funduszu Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych i innych dotacji, która rozpoznawana będzie jako przychód w następnych latach oraz z przychodów operacyjnych rozliczanych w czasie.

Wartość przychodów przyszłych okresów z tytułu rozliczania w czasie dotacji na rzeczowe aktywa trwale sfinansowanych z ZFRON i innych źródeł na 31.12.2024 to 16.175 tys. zł (na 31.12.2023 r. 16.838 tys. zł).

28. Rezerwy

	Odprawy emerytalne	Rezerwa na opłaty z tyt. praw autorskich	Rezerwa na zobow. z tytułu decyzji organów administracji publicznej	Pozostałe	Razem
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Wartość na dzień 1 stycznia 2023 r.	657	81 775	264 144	6 910	353 487
Utworzenie	358	9 368	15 995	45	25 765
Wykorzystanie	-	-178	-	-2 393	-2 571
Rozwiązanie	-326	-2 480	-1 101	-3 191	-7 098
Wartość na dzień 31 grudnia 2023 r.	689	88 485	279 038	1 371	369 583
Utworzenie	355	15 156	99 458	1 150	116 118
Wykorzystanie	-80	-1 492	-	-24	-1 597
Rozwiązanie	-195	-346	-29 393	-592	-30 526
Wartość na dzień 31 grudnia 2024 r.	769	101 802	349 102	1 904	453 578
Część długoterminowa	621	100 410	349 102	1 072	451 206
Część krótkoterminowa	148	1 392	-	832	2 372
	769	101 802	349 102	1 904	453 578

Szczegóły dotyczące decyzji PUCS szczegółowo opisane w nocie 28.4

28.1 Założenia aktuarialne do rezerw na odprawy emerytalne

Zgodnie z zakładowymi systemami wynagradzania pracownicy Grupy mają prawo do odpraw emerytalno-rentowych. Odprawy emerytalno-rentowe są wypłacane jednorazowo przy odejściu na emeryturę lub rentę zgodnie z przyjętymi przez Grupę zasadami wynagradzania. Wysokość świadczeń zależy od wysokości średniego wynagrodzenia oraz stażu pracy. Odprawy emerytalno-rentowe nie są wypłacane z określonego funduszu.

Zyski lub straty z wyceny aktuarialnej świadczeń z tytułu odpraw emerytalno-rentowych należy z chwilą powstania ujmować w pozostałych całkowitych dochodach. Jednak z uwagi na nieistotność tej pozycji Grupa ujmuje je w kosztach operacyjnych.

Stopa dyskontowa na 31 grudnia 2024: 5,6 %

Przyszły wzrost wynagrodzeń – 5,6% w roku 2025, 2,7% w roku 2026, a w latach kolejnych 2,5%

28.2 Świadczenia pracownicze

	Stan na 31/12/2024	Stan na 31/12/2023
	PLN'000	PLN'000
Długoterminowe zobowiązania	621	629
Świadczenia po okresie zatrudnienia	621	629
Krótkoterminowe zobowiązania	7 348	7 218
Świadczenia po okresie zatrudnienia	148	60
Zobowiązania z tytułu premii, nagród i niewykorzystanych urlopów	7 175	6 932
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	26	226

Świadczenia po okresie zatrudnienia są prezentowane w rezerwach.. Zobowiązania z tytułu premii, nagród i niewykorzystanych urlopów są prezentowane w pozostałych zobowiązaniach krótkoterminowych jako rozliczenia międzyokresowe bierne kosztów.

28.3 Rezerwy z tytułu praw autorskich

Podstawowym produktem Spółki jest usługa telewizyjna, jej oferowanie polega na tym, że od nadawców otrzymuje odpłatnie programy telewizyjne, które następnie reemituje do abonentów poprzez urządzenia abonenckie lub własną aplikację. W związku z tym, z punktu widzenia praw autorskich spółka działa na polu eksploatacji: reemisja i jest zobowiązana do ponoszenia opłat z tym związanych do organizacji zbiorowego zarządzania tymi prawami.

Największe opłaty są wnoszone regularnie na rzecz Stowarzyszenia Filmowców Polskich (SFP), z którym spółka mimo wszystko od lat prowadzi spór podstawę naliczania opłat. SFP stoi na stanowisku, że opłata powinna być ponoszona nie tylko od reemisji ale także od dostępu technicznego do infrastruktury, co jest niezgodne z zawartą z organizacją umową, gdyż urządzenia będące częścią infrastruktury nie stanowią pola reemisji. W związku z prowadzonym postępowaniem Spółka utworzyła rezerwy na pełną kwotę roszczenia z odsetkami.

Drugim największym beneficjentem opłat jest ZAIKS, posiadający inne prawa, z którym spółka nie ma kwestii spornych.

Ponadto na rynku OZZ istnieje jeszcze kilka innych organizacji, które próbują uzasadnić posiadanie praw na polu reemisji, w którym funkcjonuje Spółka. Dwie z nich wystąpiły z roszczeniami za lata przeszłe:

- Stowarzyszenie Artystów Wykonawców Utworów Muzycznych i Słowno-Muzycznych (SAWP), postępowania prowadzone od 2013 roku, w których Spółka stoi na stanowisku, że SAWP nie posiada praw, w zakresie reemisji, w której działa Spółka. Do końca roku 2024 postępowania były zawieszone z uwagi na postępowania rewizyjne wobec SAWP prowadzone przez Ministerstwo Kultury i Dóbr Narodowych. Obecnie postępowanie rewizyjne zostało zakończone i została wyznaczona rozprawa na koniec roku 2025.

- Związek Artystów Scen Polskich (ZASP) pozwał Spółkę w 2021 roku, Vectra SA stojąc na stanowisku analogicznym jak w przypadku SAWP, że organizacja nie posiada praw do opłat z reemisji, w której działa Spółka, w toku postępowania uzyskała wyrok oddalający roszczenia ZASP w całości. Wyrok był nieprawomocny i organizacja odwołała się od niego, uzyskując tytuł ponownego rozpatrzenia przez Sąd Okręgowy. Rozprawa zaplanowana w drugiej połowie roku 2025.

We wrześniu 2024 roku nastąpiła nowelizacja Prawa Autorskiego, gdzie została zmieniona definicja pola eksploatacji, w której działa Spółka – może to powodować, że kolejne OZZ będą występowały z roszczeniami.

Na wszystkie powyższe ryzyka, Spółka zgodnie z polityką rachunkowości tworzy rezerwy. Spółka zawiązała rezerwy w oparciu o najlepszy szacunek i najlepszą wiedzę w zakresie procentowych opłat, który będzie danym organizacjom wypłacany.

28.4 Rezerwa związana z prowadzonym postępowaniem podatkowym

Postępowanie dotyczące 2017 roku w Vectra SA

W marcu 2023 roku Vectra SA otrzymała decyzję z przeprowadzonego postępowania podatkowego w zakresie kontroli rzetelności deklarowanych podstaw opodatkowania oraz prawidłowości obliczania i wpłacania podatku dochodowego od osób prawnych za rok 2017, określającą zobowiązanie podatkowe z tytułu podatku dochodowego za rok podatkowy od 1 stycznia 2017 do 31 grudnia 2017 roku w kwocie 167 mln. złotych. Na dzień bilansowy została utworzona rezerwa na kwotę określonego w decyzji zobowiązania finansowego tj. 167.404 tys. zł wraz z odsetkami skalkulowanymi na dzień bilansowy w kwocie 77.990 tys. zł. Z analizy treści decyzji wynika, iż zdaniem PUCS w rozliczeniach podatkowych od osób prawnych za 2017 rok Spółka nieprawidłowo zastosowała zwolnienie z podatku dochodowego od osób prawnych wynikające z art. 20 ust.3 ustawy o CIT dotyczące dywidend i innych przychodów z tytułu udziału w zyskach osób prawnych wypłacanych przez spółki mających siedzibę poza terytorium Rzeczypospolitej Polskiej ale będącymi rezydentami podatkowymi w innym kraju Unii Europejskiej (w przypadku Vectra SA na terenie Republiki Cypryjskiej). W dniu 13 lutego 2024 roku wydany został wyrok Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Gdańsku, który uchylił decyzję II instancji i przekazał sprawę do ponownego rozpatrzenia. Spółka po zapoznaniu się z uzasadnieniem wyroku zdecydowała się na wniesienie skargi do Naczelnego Sądu Administracyjnego. W ocenie Spółki przedstawiona przez nią w skardze argumentacja powinna spowodować stwierdzenie nieważności decyzji organu II instancji, uchyleniem decyzji organu I instancji oraz umorzeniem prowadzonego postępowania podatkowego w całości. W opinii Zarządu wnioski PUCS prowadzące do zastosowania art. 22c ustawy o CIT nie znajdują uzasadnienia na gruncie obowiązujących przepisów prawa, a także stanu faktycznego, który nie został właściwie odzwierciedlony, w szczególności z pominięciem analizy aspektów ekonomiczno-biznesowych funkcjonowania Grupy Vectra. Dodatkowo, Spółka jest w posiadaniu oceny niezależnych renomowanych doradców podatkowych, którzy potwierdzają przedstawione powyżej stanowisko. Z punktu widzenia procesowego oraz podobnych postępowań prowadzonych w stosunku do innych podmiotów w Polsce Spółka spodziewa się rozstrzygnięcia na swoją korzyść na poziomie NSA, co z perspektywy czasu zajmie około 3-4 lat. W przekonaniu zarządu Spółki ewentualna zapłata kwoty zobowiązania wynikającego z decyzji nastąpi w okresie co najmniej 12 miesięcy od dnia bilansowego. Z tego powodu rezerwa została zaklasyfikowana jako długoterminowa.

W celu zabezpieczenia naliczania odsetek Spółka złożyła gwarancję bankową na kwotę 250 mln zł, która została przyjęta postanowieniem Naczelnika Pierwszego Mazowieckiego Urzędu Skarbowego w Warszawie w dniu 7 marca 2023 roku ważna do 7 marca 2024 roku, a następnie została złożona w kolejną gwarancję ważną do 28 lutego 2026 roku. W odpowiedzi w sprawie zabezpieczenia wykonania decyzji, 17 marca 2025 roku Naczelnik Pierwszego Mazowieckiego Urzędu Skarbowego potwierdził, że wysokość zobowiązania podatkowego Spółki wynosi 227.146.987,00 zł, a następnie 25 kwietnia 2025 uznał kwotę 1.060.000,00 zł, wpłaconą na rachunek depozytowy Urzędu dnia 11.04.2025 tytułem zabezpieczenia i przyjął aneks nr 1 do gwarancji bankowej do wysokości 226.100.000,00 zł. Rezerwa w księgach Spółki została skorygowana do wysokości potwierdzonego zobowiązania.

Postępowanie dotyczące 2020 roku w Vectra SA

W dniu 8 lutego 2023 roku Naczelnik PUCS wszczął w stosunku do Spółki kontrolę celno-skarbową w zakresie „kontroli rzetelności deklarowanych podstaw opodatkowania oraz prawidłowości obliczania i wpłacania podatku dochodowego od osób prawnych za 2020 rok”. Dnia 24 października 2024 roku Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni wydał wynik kontroli, na podstawie którego zakwestionował koszty uzyskania przychodów spółki w postaci zapłaconych odsetek do SFP (kwota 4.196.879,41 zł) oraz kosztów postępowania sądowego związanych z SFP w kwocie 147.469,00 zł. Jednocześnie Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni pouczył Spółkę o możliwości skorygowania deklaracji podatkowej, z czego spółka nie skorzystała. W związku z tym na mocy decyzji postępowania podatkowego Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni stwierdził nadpłatę w wysokości 376.646 i odmówił stwierdzenia nadpłaty w pozostałej części. Dnia 21 maja 2025 roku Spółka złożyła odwołanie od decyzji.

28.5 Rezerwa związana z prowadzonym postępowaniem przez UOKiK

Spółka jest stroną postępowań przed

UOKiK w sprawie:

- podwyższenia opłat o wskaźnik inflacji,

Dnia 8 listopada 2024 r. UOKiK wydał decyzję nr DOZIK 9/2024, w której

(i) uznał klauzule modyfikacyjne i waloryzacyjne stosowane przez Spółkę za niedozwolone postanowienia umowne i zakazał ich stosowania,

(ii) nałożył na Spółkę obowiązek zwrotu konsumentom kwot podwyżek opłat dokonanych na podstawie ww. klauzul,

(iii) nałożył kary pieniężne w wysokości: 17 355 528 zł, 17 355 528 zł i 33 746 860 zł za odpowiednie klauzule,

(iv) nałożył szereg obowiązków informacyjnych mających na celu poinformowanie klientów Vectry o decyzji i ich prawie do otrzymania ww. zwrotu.

Wspomniana powyżej decyzja UOKiK została terminowo zaskarżona odwołaniem z dnia 9 grudnia 2024 roku wniesionym do właściwego sądu. W związku z tym decyzja nie stała się jeszcze ostateczna i wykonalna.

Spółka utworzyła rezerwę na potencjalne kary w wysokości 68.457.916,00 zł.

- mylącej ceny i znikającego rabatu,

Na dzień dzisiejszy Spółka nie utworzyła rezerw na wynik decyzji wydanych w wyżej wymienionych postępowaniach z uwagi na nieistotny wpływ na sprawozdanie finansowe, lub też ze względu na toczące się postępowania wyjaśniające, w których Spółka przedstawia swoje stanowisko, że nie doszło do naruszeń przepisów prawa i zbiorowych interesów konsumentów.

Każde postępowanie prowadzone przez UOKiK może skutkować nałożeniem kary przez Prezesa UOKiK w kwocie do 10% obrotu osiągniętego w roku obrotowym poprzedzającym rok nałożenia kary. Analizując dotychczasowe decyzje i już nałożone kary, należy uznać, że poziom kar stosowanych przez Prezesa UOKiK uwzględnia wiele czynników powiązanych ze specyficzną charakterystyką konkretnego postępowania oraz z konkretnymi kwestionowanymi praktykami i ich skalą.

- jednostronnej zmiany warunków umów

W dniu 30 grudnia 2022 roku Prezes UOKiK wydał decyzję nr RGB15/22, w której uznał, że Spółka naruszyła zbiorowe interesy konsumentów polegające na jednostronnej zmianie ogólnych warunków umów o świadczenie przez Spółkę usług telekomunikacyjnych zawartych z konsumentami na okres nieoznaczony oraz po zakończeniu okresu zobowiązania w odniesieniu do umów z okresem zobowiązania w postaci dodania klauzuli modyfikacyjnej umożliwiającej m. in. podniesienie opłat abonamentowych, a następnie jednostronnej zmianie warunków umów zawartych z konsumentami w oparciu o wyżej wymienioną klauzulę modyfikacyjną, polegającej na podwyższeniu opłaty za świadczenie usług telekomunikacyjnych. Spółka uważa, że podniesienie opłat abonamentowych nie narusza przepisów prawa i zbiorowych interesów konsumentów. Spółka zawiązała rezerwę na kwotę wynikającą z decyzji o karze pieniężnej w wysokości 22.231 tys. zł. Spółka odwołała się od wyżej wymienionej decyzji i na dzień 17 lipca 2024 został wyznaczony termin rozprawy w Sądzie Okręgowym w Warszawie XVII Wydział Sąd Okręgowy Ochrony Konkurencji i Konsumentów.

Zobowiązania wynikające z decyzji Prezesa UOKiK z dnia 17 stycznia 2020 roku.

W dniu 22 stycznia 2024 Spółka zbyła 51% udziałów w spółkach:

- Multimedia Capital One sp. z o. o.

- Multimedia Kwidzyn sp. z o. o.

- Multimedia Łowicz sp. z o. o.

- Multimedia Ostróda sp. z o. o.

- Multimedia Stargard sp. z o. o.

I tym samym wykonała decyzję Prezesa UOKiK z dnia 17 stycznia 2020 nakazującą sprzedaż sieci, których właścicielami były wyżej wymienione spółki.

Dnia 29 listopada 2024 roku Prezes UOKiK, w związku ze zbyciem 51% udziałów w/w spółek, umorzył wszczęte z urzędu postępowanie antymonopolowe. Tym samym utworzona w kwocie 11 mln rezerwa została rozwiązana.

29. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe

	Stan na 31/12/2024 PLN'000	Stan na 31/12/2023 PLN'000
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	153 428	123 473
	153 428	123 473
Zobowiązania z tytułu zakupu rzeczowych aktywów trwałych	55 839	23 494
Rozliczenia międzyokresowe bierne kosztów	6 388	21 186
Nadpłaty abonenckie	27 461	21 303
Zobowiązania z tytułu podatków (innych niż podatek dochodowy od osób prawnych), ZUS i wynagrodzeń	13 676	5 394
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	25	226
Zaliczki otrzymane na dostawy	-	979
Zobowiązania z tytułu zakupu akcji i udziałów/ udziału w zysku	-	3 663
Inne	196	203
	103 585	76 448

Ekspozycja na ryzyko walutowe oraz ryzyko związane z płynnością w odniesieniu do zobowiązań została przedstawiona w nocy 30. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są nieoprocentowane i zazwyczaj rozliczane w terminach w przedziale 14 -30 dni. Pozostałe zobowiązania są nieoprocentowane, że średnim 1 miesięcznym terminem płatności. Kwota wynikająca z różnicy pomiędzy zobowiązaniami a należnościami z tytułu podatku od towarów i usług jest płacona właściwym organom podatkowym w okresach miesięcznych. Zobowiązania z tytułu odsetek są zazwyczaj rozliczane w okresie 14 dni od daty wystawienia noty odsetkowej przez kontrahenta

30. Instrumenty finansowe

30.1 Wartość księgowa kategorii i klas instrumentów finansowych

Tytuł	Stan na 31/12/2024 PLN'000	Stan na 31/12/2023 PLN'000	Kategoria wyceny		
			Kategoria wyceny		
Klasy instrumentów finansowych					
Należności z tytułu dostaw i usług	74 060	85 143	Aktywa finansowe	wycenione wg	zamortyzowanego kosztu
Należności z tytułu sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	223	246	Aktywa finansowe	wycenione wg	zamortyzowanego kosztu
Kaucje	3 538	3 605	Aktywa finansowe	wycenione wg	zamortyzowanego kosztu
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty (lokaty do 3 miesięcy)	553 549	505 377	Aktywa finansowe	wycenione wg	zamortyzowanego kosztu
Udziały i akcje	1 282	1 282	Aktywa finansowe	wyceniane w wartości	godziwej przez inne całkowite dochody
Pozostałe aktywa finansowe					
Kontrakty IRS	93 615	110 094	Aktywa finansowe	wyceniane w wartości	godziwej przez wynik finansowy
Należności z tytułu leasingu finansowego	0	207	Aktywa finansowe	wycenione wg	zamortyzowanego kosztu
Razem aktywa	726 267	705 954			
Kredyty i pożyczki	2 090 950	2 470 461	Zobowiązania finansowe	wycenione wg	zamortyzowanego kosztu
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	153 428	123 473	Zobowiązania finansowe	wycenione wg	zamortyzowanego kosztu
Zobowiązania z tytułu zakupu rzeczowych aktywów trwałych	55 839	23 494	Zobowiązania finansowe	wycenione wg	zamortyzowanego kosztu
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	182 600	194 727	Zobowiązania finansowe	wylączone z zakresu	MSSF9
Razem zobowiązania	2 482 817	2 812 155			

Kategorie instrumentów finansowych	Stan na 31/12/2024	Stan na 31/12/2023
	PLN'000	PLN'000
Aktywa finansowe wycenione w wartości godziwej przez wynik finansowy	93 615	110 094
Aktywa finansowe wycenione w wartości godziwej przez inne całkowite dochody	1 282	1 282
Aktywa finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu	631 370	594 578
Razem aktywa	726 267	705 954
 Zobowiązania finansowe wycenione wg. zamortyzowanego kosztu	 2 300 217	 2 617 428
Zobowiązania finansowe wyłączone z zakresu MSSF 9	182 600	194 727
Razem zobowiązania	2 482 817	2 812 155

Wpływ modelu oczekiwanej starty (ECL) na przychody z tytułu odsetek od pożyczek jest nieistotny, gdyż odsetki te są naliczane i regulowane kwartalnie. Szczegóły opisane są w nocie 18.

Wpływ modelu oczekiwanej starty (ECL) na przychody z lokat jest nieistotny.

30.2 Wartość godziwa instrumentów finansowych

Bieżąca wartość księgowa aktywów finansowych oraz zobowiązań nie odbiega znacząco od ich wartości godziwej m.in. ze względu na to, że pozostałe pozycje jak należności i zobowiązania handlowe czy też należności i zobowiązania z tytułu zakupu rzeczowych aktywów trwałych mają charakter krótkoterminowy.

30.3 Opis istotnych pozycji w ramach poszczególnych kategorii instrumentów finansowych

30.3.1. Aktywa finansowe

Aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie

Główną pozycją kategorii instrumentów finansowych ujmowanych jako pożyczki i należności stanowią należności z tytułu dostaw i usług. Szczegółowy opis dotyczący należności z tytułu dostaw i usług opisany jest w nocie nr 21.

Aktywa finansowe wycenione w wartości godziwej przez wynik

Główną pozycją kategorii instrumentów finansowych ujmowanych jako aktywa finansowe wycenione w wartości godziwej są należności z tytułu instrumentów finansowych IRS i forward.

30.3.2. Zobowiązania finansowe

W większości zobowiązania finansowe Grupy Kapitałowej klasyfikowane są jako zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu. W kategorii instrumentów finansowych wycenionych według zamortyzowanego kosztu Grupa prezentuje przede wszystkim otrzymane kredyty, zobowiązania z tytułu dostaw i usług, zakupu środków trwałych. Szczegółowy opis dotyczący zobowiązań finansowych ujęty jest w nocie nr 26. Do zobowiązań finansowych wycenionych według wartości godziwej przez wynik Grupa zaliczyła zobowiązania z tytułu instrumentów finansowych IRS.

30.4 Ryzyko kredytowe

Zarządzanie ryzykiem kredytowym polega na kontroli wiarygodności finansowej obecnych i potencjalnych partnerów tych transakcji oraz na monitorowaniu ekspozycji kredytowej w stosunku do przyznanych limitów. Na ekspozycję kredytową składają się depozyty bankowe, stany środków na rachunkach bankowych, wycena instrumentów pochodnych.

Partnerzy transakcji muszą posiadać odpowiedni rating przyznany przez wiodące agencje ratingowe bądź posiadać gwarancje instytucji spełniających wymóg minimalnego akceptowalnego ratingu. Grupa zawiera transakcje finansowe z renomowanymi firmami o dobrej zdolności kredytowej oraz stosuje dywersyfikację instytucji, z którymi współpracuje.

Ponadto Zarząd Jednostki Dominującej stosuje politykę kredytową, zgodnie z którą ekspozycja na ryzyko kredytowe jest monitorowana na bieżąco. Ocena wiarygodności kredytowej jest przeprowadzana w stosunku do wszystkich klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Grupa nie wymaga zabezpieczenia majątkowego od swoich klientów w stosunku do aktywów finansowych.

Na koniec okresu sprawozdawczego nie występowała znacząca koncentracja ryzyka kredytowego. Miarą ryzyka kredytowego jest kwota maksymalnego narażenia na ryzyko dla poszczególnych klas aktywów finansowych. Wartości księgowe aktywów finansowych reprezentują maksymalną ekspozycję kredytową.

Pozycje aktywów	Stan na 31/12/2024	Stan na 31/12/2023
	PLN'000	PLN'000
Udziały i akcje w pozostałych jednostkach	1 282	1 282
Pożyczki udzielone	15	180
Należności z tytułu dostaw i usług	74 060	85 143
Należności z tytułu sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	223	246
Kaucje	3 538	3 605
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	553 549	505 377

W ocenie Zarządu Jednostki Dominującej, ryzyko zagrożonych aktywów finansowych jest odzwierciedlone poprzez dokonanie odpisów aktualizujących ich wartość.

Grupa alokuje wolne środki pieniężne zgodnie z wymogami zachowania płynności finansowej i ograniczonego ryzyka oraz w celu ochrony kapitału i maksymalizacji przychodów odsetkowych oraz minimalizacji kosztów bankowych.

Kwota środków pieniężnych była utrzymywana na rachunkach bankowych.

Wpływ modelu oczekiwanych strat kredytowych (ECL) na środki pieniężne jest nieistotny, gdyż Grupa powierza swoje środki pieniężne tylko podmiotom działającym w sektorze finansowym. Są to banki o wysokiej wiarygodności i ratingu na najwyższym poziomie, dysponujące odpowiednim kapitałem własnym oraz z silną i ustabilizowaną pozycją rynkową. Ryzyko kredytowe z tego tytułu jest monitorowane na bieżąco poprzez weryfikację kondycji finansowej, a także poprzez utrzymywanie odpowiednio niskiego poziomu koncentracji w poszczególnych bankach.

Odpisy aktualizujące

Struktura wiekowania należności z tytułu dostaw i usług na koniec okresu sprawozdawczego przedstawia się następująco:

	Wartość brutto	Odpis aktualizujący	Wartość brutto	Odpis aktualizujący v
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
	Stan na 31/12/2024		Stan na 31/12/2023	
Niewymagalne i przeterminowane do 30 dni	-775	1 037	56 636	1 984
Przeterminowane od 31 do 120 dni	56 673	3 960	18 974	3 254
Przeterminowane od 121 do 180 dni	8 648	2 951	4 586	2 225
Przeterminowane od 181 dni	59 617	47 100	60 834	57 923
Kary	40 250	35 306	57 638	48 140
Razem	164 413	90 354	198 668	113 526

30.5 Ryzyko płynności

Grupa posiada ugruntowaną pozycję na rynku. Bieżącą działalność operacyjną finansuje głównie z wpływów abonamentowych, które stanowią miesięcznie około 95% należności. Charakterystyczna dla branży jest wysoka ściągальność należności z abonamentu. Mając na względzie powyższe oraz generowany dodatni wynik finansowy ryzyko utraty płynności jest ograniczone.

Proces zarządzania ryzykiem płynności przez Grupę polega na monitorowaniu prognozowanych przepływów pieniężnych oraz portfela aktywów i zobowiązań finansowych, a następnie dopasowaniu ich zapadalności, analizie kapitału obrotowego i optymalizacji przepływów w ramach Grupy Kapitałowej.

Struktura podmiotów jest na bieżąco zarządzana przez Grupę VECTRA pod kątem optymalizacji płynności i salda odsetek. Płynność w horyzoncie budżetowym monitorowana jest w przekroju Grupy Kapitałowej na bieżąco w ramach zarządzania ryzykiem finansowym. Płynność w okresie średnio i długoterminowym monitorowana jest w ramach procesu planowania.

Na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupa zachowuje płynność, utrzymując jednocześnie finansowanie działalności operacyjnej i inwestycyjnej.

Obecne wyniki ekonomiczne, sytuacja płynnościowa oraz poziom zadłużenia Grupy są na odpowiednim poziomie i na dzień publikacji niniejszego sprawozdania finansowego nie zidentyfikowano znaczących ryzyk, które mogłyby tę sytuację zmienić na niekorzyść.

	Stan na PLN'000	Stan na PLN'000
Zobowiązania finansowe inne niż instrumenty pochodne		
Kredyty bankowe zabezpieczone	2 090 950	2 542 759
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	153 428	166 286
Zobowiązania z tytułu zakupu rzeczowych aktywów trwałych	55 839	54 321

Poniżej prezentowane są umowne warunki zobowiązań finansowych

Stan na 31/12/2024	Wartość księgowa	Przepływy pieniężne wynikające z umowy	Poniżej 6 m-cy	6-12 m-cy	1-2 lat	2-5 lat	powyżej 5 lat
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Zobowiązania finansowe inne niż instrumenty pochodne							
Kredyty bankowe zabezpieczone	2 090 950	-2 086 402	-125 274	-113 488	-301 291	-1 546 349	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	153 428	-153 428	-153 428	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu zakupu rzeczowych aktywów trwałych	55 839	-55 839	-55 839	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	182 600	-143 582	-42 114	-14 848	-29 239	-49 494	-7 887
Razem wartość księgowa	<u>2 482 817</u>	<u>-2 439 251</u>	<u>-376 655</u>	<u>-128 336</u>	<u>-330 530</u>	<u>-1 595 843</u>	<u>-7 887</u>

Stan na 31/12/2023	Wartość księgowa	Przepływy pieniężne wynikające z umowy	Poniżej 6 m-cy	6-12 m-cy	1-2 lat	2-5 lat	powyżej 5 lat
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Zobowiązania finansowe inne niż instrumenty pochodne							
Kredyty bankowe zabezpieczone	2 470 161	-2 473 037	-110 120	-122 355	-244 711	-1 995 851	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	123 473	-123 473	-123 473	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu zakupu rzeczowych aktywów trwałych	23 494	-23 494	-23 494	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	194 727	-236 777	-25 035	-24 299	-45 984	-126 044	-15 415
Razem wartość księgowa	<u>2 811 853</u>	<u>-2 856 781</u>	<u>-282 122</u>	<u>-146 654</u>	<u>-290 695</u>	<u>-2 121 895</u>	<u>-15 415</u>

30.6 Ryzyko rynkowe

Ryzyko walutowe

Grupa zawiera transakcje w walutach obcych dotyczące zakupu materiałów do budowy i konserwacji sieci tvk, urządzeń abonenckich oraz usług programingowych. W związku z tym pojawia się ryzyko wahań kursów walut. Wartość księgowa aktywów oraz zobowiązań pieniężnych Grupy Kapitałowej w walutach obcych na dzień bilansowy przedstawia się następująco:

	Zobowiązania handlowe i inwestycyjne		Należności handlowe		Środki pieniężne na rachunkach bankowych i na lokatach bankowych	
	Stan na 31/12/2024 PLN'000	Stan na 31/12/2023 PLN'000	Stan na 31/12/2024 PLN'000	Stan na 31/12/2023 PLN'000	Stan na 31/12/2024 PLN'000	Stan na 31/12/2023 PLN'000
GBP	14	7	-	-	-	-
EUR	9 422	2 902	581	7 977	7 125	5 283
USD	51 738	7 647	4 318	-	27 245	38 929
NOK	2	-	-	-	-	-
	<u>61 174</u>	<u>10 556</u>	<u>4 899</u>	<u>7 977</u>	<u>34 370</u>	<u>44 212</u>

Wrażliwość na ryzyko walutowe

Za okres zakończony 31.12.2024	Wartość narażona na ryzyko		Kurs na dzień sprawozdawczy (kurs średni podany przez Narodowy Bank Polski)	Wartość narażona na ryzyko	2%	-2%
	WALUTA'000			PLN'000	PLN'000	PLN'000
Zobowiązania handlowe i zobowiązania z tyt. zakupu rzeczowych aktywów trwałych	12 615	USD	4,1012	-51 738	-1 035	1 035
Zobowiązania handlowe i zobowiązania z tyt. zakupu rzeczowych aktywów trwałych	2 205	EUR	4,2730	-9 422	-188	188
Zobowiązania handlowe i zobowiązania z tyt. zakupu rzeczowych aktywów trwałych	3	GBP	5,1488	-14	0	0
Zobowiązania handlowe i zobowiązania z tyt. zakupu rzeczowych aktywów trwałych	4	NOK	0,3624	-2	0	0
Należności handlowe	1 053	USD	4,1012	4 318	86	-86
Należności handlowe	136	EUR	4,2730	581	12	-12
Srodki pieniężne na rachunkach i lokatach bankowych	6 643	USD	4,1012	27 245	545	-545
Srodki pieniężne na rachunkach i lokatach bankowych	1 667	EUR	4,2730	7 125	142	-142
Razem	24 326			-21 906	-438	438

Za okres zakończony 31.12.2023	Wartość narażona na ryzyko		Kurs na dzień sprawozdawczy (kurs średni podany przez Narodowy Bank Polski)	Wartość narażona na ryzyko	2%	-2%
	WALUTA'000			PLN'000	PLN'000	PLN'000
Zobowiązania handlowe i zobowiązania z tyt. zakupu rzeczowych aktywów trwałych	1 943	USD	3,9350	-7 647	-153	153
Zobowiązania handlowe i zobowiązania z tyt. zakupu rzeczowych aktywów trwałych	668	EUR	4,3480	-2 902	-58	58
Zobowiązania handlowe i zobowiązania z tyt. zakupu rzeczowych aktywów trwałych	1	GBP	4,9997	-7	0	0
Należności handlowe	2 027	USD	3,9350	7 977	160	-160
Należności handlowe	146	EUR	4,3480	637	13	-13
Srodki pieniężne na rachunkach i lokatach bankowych	9 893	USD	3,9350	38 929	779	-779
Srodki pieniężne na rachunkach i lokatach bankowych	1 215	EUR	4,3480	5 283	106	-106
Razem	15 893			42 270	847	-846

Ryzyko stopy procentowej

Kredyty oprocentowane są na bazie rynkowej stopy WIBOR plus marża banku.

Na koniec okresu sprawozdawczego struktura oprocentowanych instrumentów finansowych przedstawia się następująco

	Stan na 31/12/2024	Stan na 31/12/2023
Instrumenty finansowe o zmiennej stopie procentowej	PLN'000	PLN'000
Zobowiązania		
Kredyty bankowe	2 090 950	2 470 461
Aktywa		
Kontrakty IRS	93 615	110 094
Udzielone pożyczki	15	180

Wrażliwość na ryzyko stopy procentowej

Za okres zakończony 31.12.2024	wartosc narażona na ryzyko		
	+ 100 p.b.	- 100 p.b.	
	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Kredyty bankowe zabezpieczone na majątku	2 090 950	20 910	-20 910
Depozyty	-511 488	-5 115	5 115
Udzielone pożyczki	-15	-	-
Kontrakty IRS	-93 615	-936	936
Razem	1 485 832	14 858	-14 858

Za okres zakończony 31.12.2023	wartosc narażona na ryzyko		
	+ 100 p.b.	- 100 p.b.	
	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Kredyty bankowe zabezpieczone na majątku	2 542 759	25 428	-25 428
Depozyty	-241 131	-2 411	2 411
Udzielone pożyczki	-30	-	-
Kontrakty IRS	-225 694	-2 257	2 257
Razem	2 075 904	20 759	-20 759

Reforma wskaźnika referencyjnego stóp procentowych (Reforma IBOR)

W dniu 1 stycznia 2018 roku weszło w życie Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/1011 z dnia 8 czerwca 2016 roku w sprawie indeksów stosowanych jako wskaźniki referencyjne w instrumentach finansowych i umowach finansowych („Reforma IBOR”). Rozporządzenie, wraz z jego nowelizacją w lutym 2021 roku, wprowadziło nowy standard wyznaczania i stosowania stawek referencyjnych wykorzystywanych na rynku finansowym.

W efekcie reformy, w przypadku części wskaźników stóp procentowych (np. EIBOR, EURIBOR), sposób ich kalkulacji został dostosowany do wymogów rozporządzenia BMR. W związku z tym będą one nadal opracowywane i publikowane, nie zaszła więc konieczność zastąpienia ich innym wskaźnikiem. Jednakże w przypadku niektórych wskaźników (LIBOR), skutkiem reformy będzie stopniowe zaprzestanie ich opracowywania i publikacji, a co za tym idzie wystąpiła lub wystąpi konieczność zastąpienia ich wskaźnikami alternatywnymi.

Grupa aktywnie monitorowała stan zaawansowania wprowadzanej reformy w zakresie dotyczącym Grupy oraz podejmowała wszelkie decyzje oraz działania konieczne do wdrożenia zmian związanych z reformą.

Na dzień 31 grudnia 2024 oraz 31 grudnia 2023 Grupa nie posiadała instrumentów finansowych, w odniesieniu do których konieczne by było przejście na alternatywne stopy referencyjne.

31. Zobowiązania warunkowe

31.1. Prawne

Na 31.12.2024 r. Grupa posiada zobowiązania warunkowe wynikające z umów handlowych w wysokości 11 000 tys. zł.

	Stan na 31/12/2024	Stan na 31/12/2023
	PLN'000	PLN'000
Zobowiązania warunkowe zabezpieczone wekslem (wartość nominalna i tym samym maksymalna wysokość zabezpieczenia)	-	500
Gwarancja należytego wykonania umowy w ramach umowy i na rzecz Fortum Marketing Sales Polska S.A.	11000	11000

W Grupie nie występują zewnętrzne gwarancje i poręczenia.

Przepisy dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych, fizycznych, czy składek na ubezpieczenia społeczne podlegają częstym zmianom, wskutek czego niejednokrotnie brak jest odniesienia do utrwalonych regulacji bądź precedensów prawnych. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno między organami państwowymi, jak i między organami państwowymi i przedsiębiorstwami. Rozliczenia podatkowe oraz inne (na przykład celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania istotnych kar, a ustalone w wyniku kontroli dodatkowe kwoty zobowiązań muszą zostać wpłacone wraz z odsetkami. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest wyższe niż istniejące zwykle w krajach o bardziej rozwiniętym systemie podatkowym.

Rozliczenia podatkowe mogą zostać poddane kontroli przez okres pięciu lat. W efekcie kwoty wykazane w sprawozdaniu finansowym mogą ulec zmianie w późniejszym terminie po ostatecznym ustaleniu ich wysokości przez organa skarbowe. Grupa stoi na stanowisku, że utworzono odpowiednie rezerwy w odniesieniu do prawdopodobnych i możliwych do kwantyfikacji ryzyk.

31.2 Zużyty sprzęt elektroniczny

W dniu 21 października 2005 roku weszła w życie większość przepisów ustawy o zużytym sprzęcie elektrycznym i elektronicznym („ZSEE”). Nakłada ona na podmioty wprowadzające na rynek sprzęt elektroniczny i elektryczny (producentów oraz importerów) m.in. obowiązek zorganizowania i sfinansowania odbierania od prowadzących punkty zbierania zużytego sprzętu, przetwarzania, odzysku, w tym recyklingu, i unieszkodliwiania zużytego sprzętu. Od dnia 1 stycznia 2008 roku wprowadzający sprzęt przeznaczony dla gospodarstw domowych jest obowiązany do zapewniania zbierania zużytego sprzętu pochodzącego z gospodarstw domowych. W celu oszacowania rezerwy, Grupa musi posiadać następujące dane: liczba kilogramów historycznego zużytego sprzętu elektrycznego i elektronicznego, która ma zostać zebrana przez Grupę oraz pozostała do zebrania przez Grupę liczba kilogramów nowego sprzętu elektrycznego i elektronicznego. W raportach wymaganych przez Ministerstwo Ochrony Środowiska nie ma rozróżnienia pomiędzy nowym oraz historycznym ZSEE.

Biorąc pod uwagę organizację zbiórki oraz systemu raportowania o zbieraniu ZSEE, Grupa nie jest w stanie oszacować ilości ZSEE, które mają zostać zebrane przez Grupę w celu wypełnienia obowiązków wynikających z ustawy o zużytym sprzęcie elektrycznym i elektronicznym.

W konsekwencji, Grupa nie utworzyła rezerwy ani z tytułu zobowiązania do zbierania historycznego ZSEE, ani też nowego ZSEE. Grupa nie wyklucza możliwości weryfikacji swojego stanowiska, w przypadku pojawienia się odmiennych, wiążących interpretacji ustawy lub gdy praktyka stosowania ustawy wskaże na odmienne traktowanie księgowego obowiązku utylizacji zużytego sprzętu.

31.3 Postępowania podatkowe w Spółce Multimedia Polska Sp. z o.o.

Postępowanie podatkowe dotyczące podatku dochodowego od osób prawnych za 2018 rok

30.05.2022 roku Multimedia Polska Sp. z o.o. otrzymała wynik kontroli („Wynik”) sporządzony w ramach kontroli celno-skarbowej, prowadzonej w Spółce przez Naczelnika Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni („PUCS”).

Przedmiotem kontroli celno-skarbowej następnie przekształconej w postępowanie podatkowe była prawidłowość deklarowanych przez Spółkę podstaw opodatkowania oraz prawidłowość obliczania i wpłacania podatku dochodowego od osób prawnych za rok 2018.

08.02.2024 r. Dyrektor Izby Skarbowej w Gdańsku wydał decyzję uchylającą decyzję Naczelnika Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni.

Jednocześnie Dyrektor Izby Administracji Skarbowej wydając decyzję w postępowaniu odwoławczym nie przychylił się do części z zarzutów podniesionych przez Spółkę odmawiając tym samym Spółce możliwości zaliczenia do kosztów uzyskania przychodów części z poniesionych wydatków, które powinny zostać proporcjonalnie zaliczone do źródła kapitałowego oraz innych źródeł.

Mając na uwadze powyższe Spółka w dniu 20.03.2024 r. wniosła skargę na ww. decyzję organu II instancji do Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Gdańsku zaskarżając ją w całości.

Skarga przekazana została do rozpoznania przez organ II instancji pismem z dnia 16.04.2024 r.

Wyrokiem z dnia 16.07.2024 r. Wojewódzki Sąd Administracyjny w Gdańsku uchylił zaskarżoną przez Spółkę decyzję organu II instancji.

Spółka nie zgadzając się jednakże z uzasadnieniem wyroku przedstawionym przez Wojewódzki Sąd Administracyjny w Gdańsku zdecydowała się na jego zaskarżenie do Naczelnego Sądu Administracyjnego. Na podobny krok zdecydował się również Dyrektor Izby Administracji Skarbowej w Gdańsku. Wyrokiem z dnia 11.02.2025 r. Naczelny Sąd Administracyjny oddalił jednakże obie skargi kasacyjne. W efekcie powyższego przedmiotowa sprawa ponownie będzie przedmiotem postępowania podatkowego przed organem II instancji.

Spółka oczekuje, że wniesiona skarga do Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Gdańsku doprowadzi do uwzględnienia wszystkich zaliczonych przez nią wydatków do kosztów uzyskania przychodów, które to zostały zakwestionowane przez organy podatkowe.

Postępowanie podatkowe dotyczące podatku dochodowego od osób prawnych za 2019 rok

W 2022 roku Multimedia Polska Sp. z o.o. otrzymała wynik kontroli („Wynik”) sporządzony w ramach kontroli celno-skarbowej, prowadzonej w Spółce przez Naczelnika Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni („PUCS”).

Przedmiotem kontroli celno-skarbowej następnie przekształconej w postępowanie podatkowe była prawidłowość deklarowanych przez Spółkę podstaw opodatkowania oraz prawidłowość obliczania i wpłacania podatku dochodowego od osób prawnych za rok 2019. 11.09.2023 r. Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni wydał decyzję, w której ustalił Spółce dodatkowe zobowiązanie w podatku dochodowym od osób prawnych.

Spółka nie zgodziła się ze stanowiskiem organu I instancji i zaskarżyła ww. decyzję do organu II instancji. W efekcie wniesionego przez Spółkę odwołania, Dyrektor Izby Administracji Skarbowej w Gdańsku wydał w dniu 12.02.2024 r. decyzję, na mocy której uchylił decyzję organu I instancji w całości (dodatkowe zobowiązanie podatkowe Spółki nie powstało) i umorzył postępowanie w sprawie.

Z uwagi na korzystne dla Spółki rozstrzygnięcie, decyzje organu II instancji nie zostały zaskarżone do WSA.

Postępowanie podatkowe dotyczące podatku dochodowego od osób prawnych za 2020 rok

24.01.2024 r. wydano w stosunku do Spółki wynik kontroli celno-skarbowej w związku z przeprowadzoną kontrolą w zakresie kontroli rzetelności deklarowanych podstaw opodatkowania oraz prawidłowości obliczania i wpłacania podatku dochodowego od osób prawnych przez Spółkę za rok 2020.

Spółka nie zgodziła się z wynikiem kontroli czego efektem było wydanie przez Naczelnika Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni postanowienia o przekształceniu kontroli celno-skarbowej w postępowanie podatkowe (datowane na dzień 26.02.2024 r.).

Należy bowiem wskazać, że Spółka wystąpiła z wnioskiem do Naczelnika Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni o zawieszenie przedmiotowego postępowania do czasu rozstrzygnięcia postępowania dot. rozliczeń w CIT za 2018 r. W dniu 14.05.2024 r. Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni wydał postanowienie na mocy którego odmówił zawieszenia postępowania w CIT za 2020 r.

Spółka nie zgadzając się z takim rozstrzygnięciem wniosła w dniu 4.06.2024 r. zażalenie na ww. postanowienie. W dniu 2.08.2024 r. Dyrektor Izby Administracji Skarbowej w Gdańsku wydał decyzję na mocy której uchylił decyzję organów I instancji w całości i przekazał sprawę do ponownego rozpoznania. Jednym z kluczowych powodów takiej decyzji była fakt konieczności uprzedniego przeprowadzenia postępowania dowodowego w znacznej części, które jest m.in. związane z toczącą się sprawą dotyczącą rozliczenia w podatku CIT za 2018 r.

31.4 Usługa powszechna w Spółce Multimedia Polska Sp. z o.o.

Prawo telekomunikacyjne przewiduje, iż obowiązek świadczenia usługi powszechnej będzie ciążył na przedsiębiorcy telekomunikacyjnym wyznaczonym w decyzji Prezesa UKE wydanej po przeprowadzeniu postępowania przetargowego. Prezes UKE wyznaczył Orange Polska S.A. (OPL S.A.) do świadczenia usługi powszechnej do dnia 8 maja 2011 roku. Przedsiębiorcy telekomunikacyjni, których przychód z działalności telekomunikacyjnej przekroczył 4 000 tys. zł są zobowiązani do uczestniczenia w finansowaniu tego obowiązku.

Powstanie zobowiązania do zapłaty u poszczególnych operatorów (w tym Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) oraz Multimedia Polska – Południe S.A.) nastąpiło po wydaniu przez Prezesa UKE decyzji indywidualnych. W dniu 27 kwietnia 2015 roku Prezes UKE wydał decyzje indywidualne ustalające wysokość dopłaty do usługi powszechnej za 2006 rok dla Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) oraz dla Multimedia Polska – Południe S.A. Prezes UKE ustalił wysokość dopłaty do usługi powszechnej za 2006 rok dla Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) w wysokości 6 tys. zł oraz ustalił wysokość dopłaty do usługi powszechnej za 2006 rok dla Multimedia Polska-Południe S.A. w wysokości 1,6 tys. zł. Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) oraz Multimedia Polska – Południe S.A. uiszczyły kwoty wynikające z indywidualnych decyzji Prezesa UKE.

Ustalono zostały również dopłaty za rok 2007. Prezes UKE ustalił wysokość dopłaty do usługi powszechnej za 2007 rok dla Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) w wysokości 12 tys. zł oraz ustalił wysokość dopłaty do usługi powszechnej za 2007 rok dla Multimedia Polska-Południe S.A. w wysokości 2 tys. zł. Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) oraz Multimedia Polska – Południe S.A. uiszczyły kwoty wynikające z indywidualnych decyzji Prezesa UKE.

Za rok 2008 ustalono dopłaty w wysokości 17 tys. zł (Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) oraz 2 tys. zł (Multimedia Polska Południe S.A.). Ww. kwoty zostały uiszczone.

Za 2009 rok ustalono dopłaty w wysokości 6 tys. zł (Multimedia Polska Biznes S.A.), 97 tys. zł (Multimedia Polska Południe S.A.) oraz 694 tys. zł (Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.)). Decyzje te zostały zaskarżone przez ww. spółki (wniosek o ponowne rozpatrzenie sprawy), przy czym ww. kwoty zostały uiszczone. Prezes UKE utrzymał w mocy ww. decyzje. Spółki wniosły skargę do Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Warszawie. Skargi zostały prawomocnie odrzucone.

Za 2010 rok ustalono dopłaty w wysokości 6 tys. zł (Multimedia Polska Biznes S.A.), 82 tys. zł (Multimedia Polska Południe S.A.), 6 tys. zł (Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o.) oraz 650 tys. zł (Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.)). Decyzje te zostały zaskarżone przez ww. spółki (wniosek o ponowne rozpatrzenie sprawy), przy czym ww. kwoty zostały uiszczone. Prezes UKE utrzymał w mocy ww. decyzje. Spółki wniosły skargę do Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Warszawie. Skargi zostały prawomocnie odrzucone.

Decyzją z dnia 21 listopada 2019 roku za 2011 rok ustalono dopłatę dla Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) w wysokości 214 tys. zł, Multimedia Polska Biznes S.A. – 2 tys. zł oraz Multimedia Polska Wschód Sp. z o.o. – 15 tys. zł. Decyzje posiadały rygor natychmiastowej wykonalności. Dopłata została uiszczona.

Decyzją Prezesa UKE z dnia 18 listopada 2020 roku ustalono listę przedsiębiorców telekomunikacyjnych, zobowiązanych do dopłaty 2007 (wynikającej z ponownego rozpatrzenia spraw przez Prezesa UKE) oraz wysokość jednolitego wskaźnika procentowego udziału przedsiębiorców w dopłacie za rok 2007 o wartości 0,1139101061%.

Decyzją z dnia 27.04.2021 roku za 2006 rok ustalono dopłatę dla Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) w wysokości 515 tys. zł oraz Multimedia Polska Wschód Sp. z o.o. w wysokości 21 tys. zł. Decyzje posiadały rygor natychmiastowej wykonalności. Dopłata została uiszczona.

Decyzją z dnia 12.08.2022 roku za 2009 (2009.2) rok ustalono dopłatę dla Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) (obejmującą również dopłaty należne od Multimedia Polska Wschód Sp. z o.o. oraz Multimedia Polska Południe S.A. w wysokości 249 tys. zł. Decyzja posiadała rygor natychmiastowej wykonalności. Dopłata została uiszczona.

Decyzją z dnia 09.08.2022 roku za 2010 (2010.2) rok ustalono dopłatę dla Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) (obejmującą również dopłaty należne od Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. oraz Multimedia Polska Południe S.A. w wysokości 182 tys. zł. Decyzja posiadała rygor natychmiastowej wykonalności. Dopłata została uiszczona.

Decyzją Prezesa UKE z dnia 22 grudnia 2022 r. ustalono listę przedsiębiorców telekomunikacyjnych, zobowiązanych do dopłaty 2007.2 (wynikającej z ponownego rozpatrzenia spraw przez Prezesa UKE) oraz wysokość jednolitego wskaźnika procentowego udziału przedsiębiorców w dopłacie za rok 2007.2. o wartości 0,1140576434%. Uwzględniając wartość wskaźnika należy przyjąć, iż dopłaty spółek Grupy Multimedia dla OPL powinny wynieść 567 tys. zł. Dopłata została uiszczona.

Decyzją Prezesa UKE z dnia 21 grudnia 2022 r. ustalono listę przedsiębiorców telekomunikacyjnych, zobowiązanych do dopłaty 2008.2 (wynikającej z ponownego rozpatrzenia spraw przez Prezesa UKE) oraz wysokość jednolitego wskaźnika procentowego udziału przedsiębiorców w dopłacie za rok 2008.2. o wartości 0,1570225241%. Uwzględniając wartość wskaźnika należy przyjąć, iż dopłaty spółek Grupy Multimedia dla OPL powinny wynieść 803 tys. zł. Dopłata została uiszczona.

Decyzją z dnia 01.08.2023 za 2008 rok ustalono dopłatę dla Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) (obejmującą również dopłaty należne od Multimedia Polska Południe S.A. oraz „Vectra Investments” Sp. z o.o. Sp.j.) w wysokości 1 065 tys. zł. Decyzja posiadała rygor natychmiastowej wykonalności. Dopłata została uiszczona.

Decyzją z dnia 06.10.2023 za 2007 rok ustalono dopłatę dla Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) (obejmującą również dopłaty należne od Multimedia Polska Południe S.A. oraz „Vectra Investments” Sp. z o.o. Sp.j.) w wysokości 706 tys. zł. Decyzja posiadała rygor natychmiastowej wykonalności. Dopłata została uiszczona.

W związku z uiszczeniem wszystkich dopłat za lata 2006 – 2011 wynikających z decyzji Prezesa UKE Multimedia Polska nie tworzy rezerw na ewentualne zobowiązania z tytułu dopłat do usługi powszechnej.

32. Transakcje z podmiotami powiązanymi

32.1 Transakcje z podmiotami powiązanymi kapitałowo nie podlegającymi konsolidacji

Poniżej przedstawiono transakcje z jednostkami powiązanymi niekonsolidowanymi w roku 2024:

	Sprzedaż PLN'000	Zakup PLN'000
IT Vectra SA SPK	886	21 025
Multimedia Capital One Sp. z o.o.	4 349	72
Multimedia Kwidzyn Sp. z o.o.	864	1
Multimedia Łowicz Sp. z o.o.	288	5
Multimedia Ostróda Sp. z o.o.	985	1
Multimedia Stargard Sp. z o.o.	1 744	42
	9 116	21 145

	Należności PLN'000	Zobowiązania PLN'000
IT Vectra SA SPK	60	4 750
Multimedia Capital One Sp. z o.o.	241	11
Multimedia Kwidzyn Sp. z o.o.	75	0
Multimedia Łowicz Sp. z o.o.	28	1
Multimedia Ostróda Sp. z o.o.	81	-
Multimedia Stargard Sp. z o.o.	141	8
	626	4 770

32.2 Transakcje z przedstawicielami kluczowej kadry kierowniczej

Przez kluczową kadrę kierowniczą Grupa rozumie Zarząd i Radę Nadzorczą Jednostki Dominującej i jednostek zależnych.

Pożyczki dla kluczowej kadry kierowniczej jednostki dominującej

W ciągu okresu sprawozdawczego kończącego się 31 grudnia 2024 r. nie udzielono pożyczek członkom Zarządu Jednostki Dominującej (2023 r.: 0 tys. zł) i jednostek zależnych.

Wynagrodzenia kluczowej kadry kierowniczej jednostki dominującej

Wynagrodzenie członków kluczowej kadry kierowniczej Jednostki Dominującej kształtowało się w sposób następujący:

	Okres zakończony 31/12/2024 PLN'000	Okres zakończony 31/12/2023 PLN'000
Wynagrodzenia	737	664
Rezerwa na urlopy	76	49
	813	713

Wynagrodzenia kadry kierowniczej pozostałych konsolidowanych jednostek

	Okres zakończony 31/12/2024 PLN'000	Okres zakończony 31/12/2023 PLN'000
Wynagrodzenia	1 666	1 738
	1 666	1 738

33. Skład Grupy Kapitałowej

Jednostki zależne, wchodzące w skład Grupy Kapitałowej, objęte konsolidacją

Nazwa Spółki	Siedziba	Udział % w kapitale i prawach głosu	
		Stan na 31/12/2024	Stan na 31/12/2023
Spray Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Koszykowa 61b	100,0%	100,0%
Vectra Serwis Sp. z o.o.	Gdynia, Aleja Zwycięstwa 253	100,0%	100,0%
Horyzont technologie Internetowe Sp. z o.o.	Poznań, ul. Bułgarska 17	100,0%	100,0%
LIMES Sp. z o.o.	Gdańsk, ul. Trzy Lipy 3	100,0%	100,0%
ISTENI Sp. z o.o. Sp. Komandytowa	Gdynia, Aleja Zwycięstwa 253	100,0%	100,0%
Virtuaoperator Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Koszykowa 61b	-***	100,0%
Echostar Studio Sp. z o.o.	Poznań, ul. Bułgarska 17	-***	100,0%
MALDEN IX Sp. z o.o. SKA	Warszawa, ul. Koszykowa 61b	100,0%	100,0%
Vectra Networks Sp. z o.o. (dawniej: MALDEN IX Sp. z o.o.)	Warszawa, ul. Koszykowa 61b	100,0%	100,0%
VECTRA Toruń Sp. z o.o.	Gdynia, Aleja Zwycięstwa 253	100,0%	100,0%
SERVCOM Sp. z o.o.	Trzemeszno, ul. Foluska 6	-***	100,0%
SGT Sp. z o.o.	Katowice, ul. Ligocka 103/8	100,0%	100,0%
Interaktywny Dom Sp. z o.o.	Katowice, ul. Ligocka 103/8	100,0%	100,0%
Interaktywny Dom 2 Sp. z o.o.	Katowice, ul. Ligocka 103/8	100,0%	100,0%
Virtual Telecom Sp. z o.o.	Lublin, ul. Tomasza Żana 32a	100,0%	100,0%
POLTV Multimedia Sp. z o.o.	Opole, ul. Pomorska 26	100,0%	100,0%
PROEXE Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Koszykowa 61b	83,0%	100,0%
Nette Sp. z o.o.	Lublin, ul. Tomasza Żana 32a	-**	100,0%
Multimedia Polska Sp. z o.o.	Gdynia, ul. Tadeusza Wendy 7/9	100,0%	100,0%
Virtual Operator sp. z o.o.	Gdynia, Aleja Zwycięstwa 253	100,0%	100,0%
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	Gdynia, Aleja Zwycięstwa 253	100,0%	100,0%
Multimedia Polska Biznes S.A.	Warszawa, ul. Koszykowa 61b	100,0%	100,0%
Multimedia Ostróda Sp. z o.o.	Gdynia, ul. Tadeusza Wendy 7/9	49%*	100,0%
Vectra Operations Sp. z o.o.	Gdynia, ul. Tadeusza Wendy 7/9	100,0%	100,0%
Multimedia Kwidzyn Sp. z o.o.	Gdynia, ul. Tadeusza Wendy 7/9	49%*	100,0%
Multimedia Łowicz Sp. z o.o.	Gdynia, ul. Tadeusza Wendy 7/9	49%*	100,0%
Multimedia Stargrad Sp. z o.o.	Gdynia, ul. Tadeusza Wendy 7/9	49%*	100,0%
Multimedia Capital One Sp. z o.o.	Gdynia, ul. Tadeusza Wendy 7/9	49%*	100,0%
Elsat Sp. z o.o.	Ruda Śląska, ul. Dąbrowskiego 35	100,0%	100,0%
Evio Polska Sp. z o.o.	Katowice, ul. Ligocka 103/8	100,0%	100,0%
Evio Sp. z o.o.	Katowice, ul. Ligocka 103/8	100,0%	100,0%
Krapkowickie sieci Internetowe Sp. z o.o.	Krapkowice, ul. Księdza Koziółka 23	100,0%	100,0%
Raczek.Net sp. z o.o.	Głogówek, ul. Dąbrowskiego 2-2c	100,0%	-

*) W styczniu 2024 nastąpiło wyłączenie Spółek Multimedia Capital One Sp. z o.o., Multimedia Kwidzyn Sp. z o.o., Multimedia Łowicz Sp. z o.o., Multimedia Ostróda Sp. z o.o. oraz Multimedia Stargard Sp. z o.o. ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Vectra.

**) 02.01.2024 r. nastąpiło połączenie Virtual Telecom Sp. z o.o. z Nette Sp. z o.o.

***) 01.03.2024 doszło do połączenia Spółek Echostar sp. z o.o., Servcom sp. z o.o. i Virtuaoperator sp. z o.o.

34. Jednostki inne niż konsolidowane

Nazwa Spółki	Siedziba	Udział % w kapitale i prawach głosu	
		Stan na 31/12/2024	Stan na 31/12/2023
Multimedia Ostróda Sp. z o.o.	Gdynia, ul. Tadeusza Wendy 7/9	49%*	100,0%
Multimedia Kwidzyn Sp. z o.o.	Gdynia, ul. Tadeusza Wendy 7/9	49%*	100,0%
Multimedia Łowicz Sp. z o.o.	Gdynia, ul. Tadeusza Wendy 7/9	49%*	100,0%
Multimedia Stargrad Sp. z o.o.	Gdynia, ul. Tadeusza Wendy 7/9	49%*	100,0%
Multimedia Capital One Sp. z o.o.	Gdynia, ul. Tadeusza Wendy 7/9	49%*	100,0%
Telewizja Kablowa Koszalin Sp. z o.o.	Koszalin, ul. Kotarbińskiego 3	18,6%	18,6%
IT Vectra SA SPK	Gdynia, Aleja Zwycięstwa 253	100,0%**	100,0%

*) Wycenione metodą praw własności

**) Ze względu na nieistotność sumy bilansowej i wpływu Spółki w rachunku wyników wyłączono ze sprawozdania skonsolidowanego spółkę IT VECTRA SA sp. K.

35. Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej

Poniższa tabela przedstawia wynagrodzenie firmy audytorskiej wypłacone lub należne za rok zakończony dnia 31 grudnia 2024 roku i dnia 31 grudnia 2023 roku w podziale na rodzaje usług:

Rodzaj usługi	Okres zakończony 31/12/2024	Okres zakończony 31/12/2023
Obowiązkowe badanie jednostkowego sprawozdania finansowego jednostki dominującej oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego	744	583
Razem	744	583

36. Wpływ wojny na Ukrainie

W dniu 24 lutego 2022 roku atakiem wojsk rosyjskich rozpoczęła się wojna w Ukrainie. Rozpoczęcie wojny doprowadziło do wprowadzenia przez społeczność międzynarodową pakietu sankcji ekonomicznych, których celem jest uderzenie w rosyjską gospodarkę i zmuszenie do zaprzestania agresji.

Sytuacja wojenna będzie miała wpływ na krajową i międzynarodową gospodarkę.

Grupa monitoruje na bieżąco sytuację pod kątem wpływu na jej działalność, niemniej jednak dynamika wydarzeń sprawia, że prognozowanie skutków gospodarczych wojny jest obarczone dużym ryzykiem przyjęcia błędnych założeń.

Na ten moment nie jest możliwe oszacowanie skutków finansowych dla Grupy. Dla pełnej oceny wpływu obecnej sytuacji na przyszłe wyniki finansowe Grupy i jej sytuację ekonomiczną, kluczowy jest przebieg dalszych działań militarnych oraz zakres sankcji nałożonych na Rosję, a także reakcja banków centralnych i instytucji finansowych na kryzys z tym związany.

Mając na uwadze powyższe Grupa identyfikuje następujące ryzyka rynkowe:

- ryzyko osłabienia złotego względem głównych walut (USD, EUR) - Grupa zabezpiecza ryzyko walutowe dla posiadanych zobowiązań w walutach obcych oraz podejmuje działania w celu zabezpieczenia ryzyka walutowego w odniesieniu do planowanych wydatków inwestycyjnych;
- ryzyko wzrostu cen energii na skutek ograniczenia dostępności surowców energetycznych w rezultacie embarga nałożonego na Rosję - może się to przełożyć na wzrost kosztów utrzymania infrastruktury telekomunikacyjnej;
- zapewnienie bezpieczeństwa teleinformatycznego infrastruktury - w związku z ryzykiem wystąpienia ataków na tę infrastrukturę może się pojawić konieczność zastosowania bardziej zaawansowanych narzędzi w zakresie cyberbezpieczeństwa;
- dalszy wzrost inflacji i stóp procentowych - może to wpłynąć na pogorszenie sytuacji finansowej Grupy oraz spadek ściągальności należności handlowych; dodatkowo negatywny wpływ tych czynników może prowadzić do ograniczenia dostępności zewnętrznych źródeł finansowania lub pogorszenia ich warunków.

Grupa nie identyfikuje natomiast bezpośredniego wpływu wojny w Ukrainie na wyniki finansowe 2024.

Grupa nie posiada kontraktów biznesowych z podmiotami gospodarczymi zarejestrowanymi w Ukrainie i Rosji.

37. Wpływ inflacji, stóp procentowych, istotnych zmian kursów walut, cen energii na działalność Grupy

Gwałtowne zmiany warunków makroekonomicznych w Polsce i w Unii Europejskiej i na świecie, w szczególności poziomów stóp procentowych i inflacji oraz kursów walutowych, mogą mieć istotny wpływ na prowadzoną przez nas działalność i wyniki finansowe.

Duża konkurencja na rynku operatorów sieci mobilnych i stacjonarnych, w tym w obszarze cen rynkowych za wykonywanie połączeń głosowych i przesyłanie danych, skutki wejścia na rynek nowych operatorów lub koncentracji wśród istniejących operatorów, możliwe istotne zmiany w technologii mobilnej oraz wzrost popularności technologii alternatywnych w stosunku do mobilnych usług głosowych i tekstowych, możliwa zmiana siły nabywczej konsumentów, dostęp do wystarczających kanałów dystrybucji - wszystkie te czynniki mogą mieć wpływ na możliwości Grupy w zakresie generowania przychodów.

Ryzyko związane z gwałtownie rosnącym zapotrzebowaniem na pojemność sieci radiowej oraz niepewność w kwestii pozyskania oraz kosztu nowych rezerwacji częstotliwości, kształtowanie się jednostkowych kosztów urządzeń abonenckich, zmienność kosztów operacyjnych, w szczególności kosztów energii elektrycznej, oraz zmienność kosztów rozbudowy sieci mobilnej i stacjonarnej stwarzają niepewność co do możliwości do zrealizowania przepływów pieniężnych.

38. Zdarzenia następujące po dniu sprawozdawczym

W dniu 6 maja 2025 Vectra podpisała przedwstępną umowę sprzedaży 100% udziałów w Elsat Sp. z o.o., spółki w 100% zależnej od Vectra, do której to spółki przed transakcją dokona przeniesienia, w wybranych miastach, lokalnej infrastruktury dostępowej będącej aktualnie własnością Multimedia Polska. Transakcja obejmuje sieć docierającą do około 2,3 mln domostw, głównie w technologii HFC i FTTH. Jest ona uwarunkowana jednak spełnieniem określonych warunków, w tym uzyskaniu zgody odpowiednich organów w zakresie koncentracji.

Spółka dokonała analizy zawartej umowy przedwstępnej w zakresie zakwalifikowania na dzień bilansowy aktywów objętych umową do kategorii aktywów dostępnych do sprzedaży.

Z uwagi na fakt, że transakcja jest uwarunkowana spełnieniem określonych warunków a jednym z nich jest uzyskanie zgody Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów (UOKiK) oraz na niepewność terminu realizacji tej umowy, Spółka uznała że aktywa nie spełniają kryteriów do reklasyfikacji.

W dniu 12 czerwca 2025 roku Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników Spółki podjęło uchwałę w przedmiocie podziału Spółki Vectra Toruń Sp. z o.o. poprzez wydzielenie Działalności Infrastrukturalnej i przeniesienie jej do Spółki Multimedia Polska Sp. z o.o. jako Spółki Przejmującej. Działalność Infrastrukturalna stanowi zorganizowaną część przedsiębiorstwa realizującą zadania komercyjnego udostępniania infrastruktury innym podmiotom gospodarczym na zasadzie kontraktów B2B oraz zadania związane z umożliwieniem hurtowego dostępu infrastruktury telekomunikacyjnej. Przeniesienie wydzielonej ZCP nastąpi w zamian za udziały w podwyższonym kapitale zakładowym Spółki Przejmującej, które przypadną jednemu wspólnikowi obu podmiotów tj. Vectra SA.

Paweł Dłouchy
Prezes Zarządu

Jan Piotrowski
Wiceprezes Zarządu

Dariusz Nowosadko
Członek Zarządu

Bartłomiej Irzyński
Członek Zarządu

Krzysztof Sokolik
Członek Zarządu

Aleksandra Gajda - Gryber
Członek Zarządu

Agnieszka Świdarska
Osoba odpowiedzialna za sporządzenie sprawozdania finansowego

Gdynia, 27.06.2024 r.